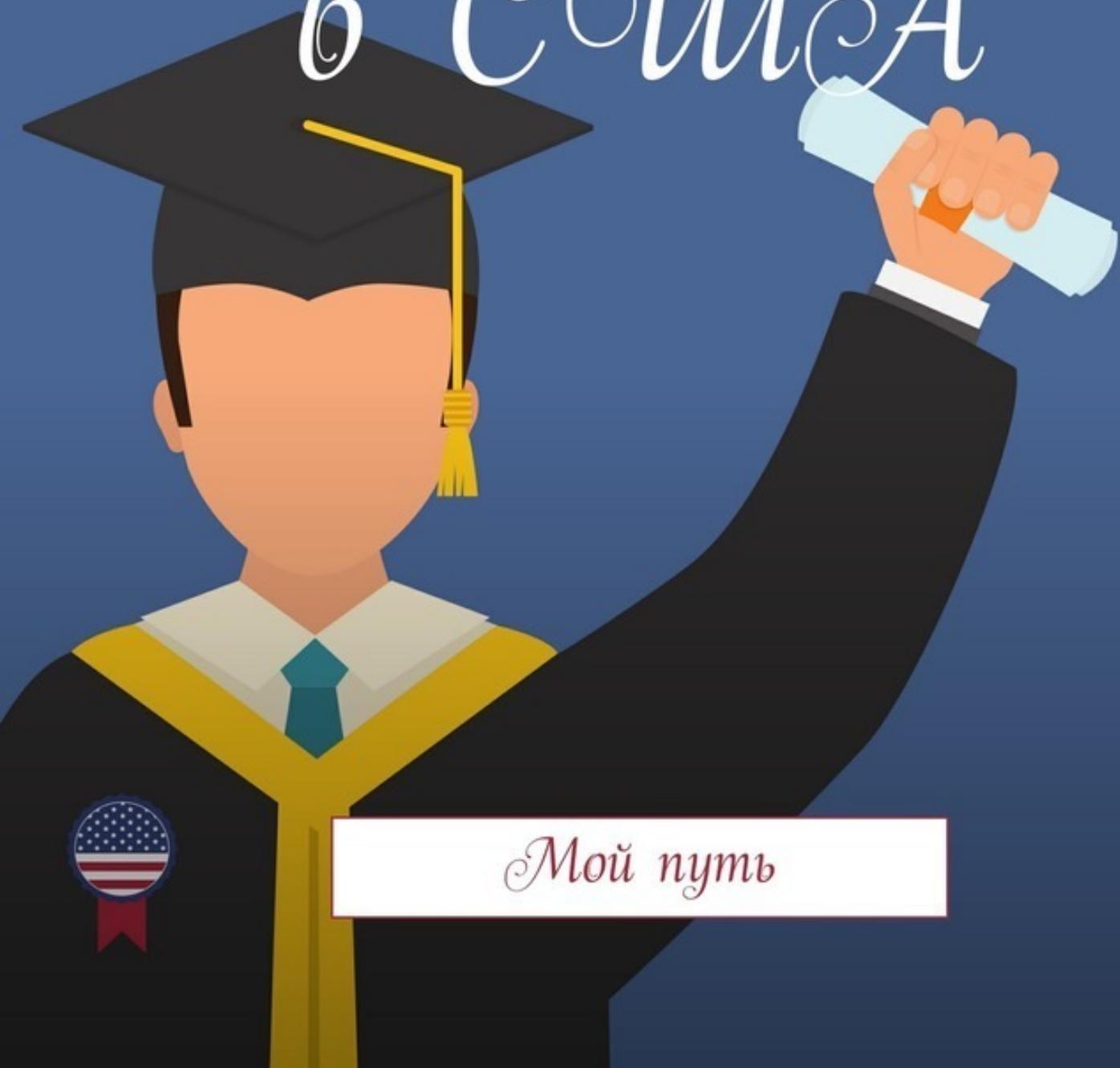


*Бек Темир*

# *Образование в США*



*Мой путь*

Бек Темир

**Образование в США. Мой путь**

«Издательские решения»

**Темир Б.**

Образование в США. Мой путь / Б. Темир — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-930302-8

Познавательная книга о том, как поступить в университеты США на программы бакалавриата, магистратуры и Ph. D., как выбрать подходящий университет, как профинансировать свое образование, и о многом другом. Автор раскрывает подводные камни и делится лайфхаками, накопленными за десять лет изучения данной темы, пять из которых он провел в университетах США.

ISBN 978-5-44-930302-8

© Темир Б.  
© Издательские решения

# Содержание

Вступление	6
Часть I. Поступление в университеты США	8
Глава 1. График поступления в американские университеты	8
Глава 2. Пакет документов	11
Конец ознакомительного фрагмента.	12

# **Образование в США Мой путь**

**Бек Темир**

© Бек Темир, 2018

ISBN 978-5-4493-0302-8

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## Вступление

Эта книга написана для тех, кто хочет поехать учиться в Америку. Здесь я поделюсь своим опытом зачисления в американские университеты. Мой опыт основан на многолетнем пути от обычного школьника средней школы в Кыргызстане до выпускника бакалавриата и в скором будущем докторантуры в США. Я разбирался во всей этой каше по образованию за рубежом сам, без помощи различных консультантов по образованию за рубежом (которые сами зачастую не знают, о чем говорят). По сути, я пишу эту книгу для себя в восьмом классе, когда у меня только появилась идея уехать учиться за границу и в то же время когда у меня не было абсолютно никакого понятия о том, как превратить эту цель в реальность.

Из всех иностранных абитуриентов в университеты США школьники и студенты с постсоветского пространства (или стран СНГ) находятся в самом невыгодном положении. На это есть несколько причин. Во-первых, уровень преподавания английского языка в наших школах оставляет желать лучшего. Нам приходится ходить на частные курсы, многие за которых также не дают результатов. Незнание английского ухудшает наши шансы не только на поступление, но в некоторых случаях и на получение финансовой поддержки. Дело в том, что главными критериями на положительный ответ являются результаты тестов на знание английского (TOEFL или IELTS) и на знание других предметов на английском языке (SAT или ACT).

Во-вторых, многие выходцы из СНГ не могут позволить умопомрачительную стоимость обучения в Америке, которая может достигать более \$60,000 в год. Например, при средней ежемесячной зарплате в Кыргызстане по итогам 2017 года размером в \$225 вопрос стоит не об образовании в США, а о том, как выжить здесь и сейчас.<sup>1</sup> Только четверть всех университетов США предоставляет финансовую поддержку иностранным студентам, зачастую лишь на основе академических и спортивных достижений (merit), нежели на финансовых нуждах (need) абитуриента. Добавьте к этому то, что нашими конкурентами являются иностранные студенты из англоязычных стран (Великобритания, Австралия, страны-тигры Гонконг и Сингапур), и шансы на получение финансовой поддержки сводятся практически на ноль.

В-третьих, абитуриенты из СНГ не думают о зачислении в университеты до самого последнего, то есть до тех пор, пока не прозвенит последний звонок и не наступит лето. Причина на такой расклад дел простая, и вы сами ее знаете – вступительные экзамены в СНГовские университеты начинаются именно тогда. В Америке полный пакет документов на поступление с результатами всех тестов требуют начиная с октября – ноября, за год до начала учебы в самом университете. Не успели мы задуматься над образованием в США, как поезд уже ушел. В Америке школьники готовятся к поступлению в университеты с десятого класса (из двенадцати), а то и раньше, при том что английский – их родной язык.

Это далеко не все причины на наше невыгодное положение при поступлении в американские университеты по сравнению с иностранными студентами из других стран и тем более по сравнению с самими американцами. Цель этой книги – устранить или, по крайней мере, сгладить вышеупомянутые (и многие другие) недостатки. Я расскажу, как выучил английский язык, каким образом мне удалось закончить бакалавриат в США, несмотря на то, что я не знал английского до последнего класса средней школы и мои родители не могли позволить платить полную стоимость обучения, как я поступил на программу Ph. D. в области финансов в США в двадцать лет с грантом, который полностью покрыл стоимость учебы и расходы на жизнь.

Данная книга написана сразу в нескольких жанрах. С одной стороны – это руководство по образованию в США с ссылками на мой опыт, где уместно. Изложенные здесь знания

---

<sup>1</sup> По данным Национального статистического комитета Кыргызской Республики. Средняя зарплата размером в 15 тыс. 391 сом была переведена в доллары по курсу на 20 Мая, 2018.

и советы основаны на моих многолетних исследованиях, источниками которых служили сотни веб-сайтов американских университетов, научные статьи, онлайн-курсы, книги, видео, разговоры с приемными комиссиями и многое другое. С другой стороны – это мысли вслух и призыв к действию. Мои наблюдения за студенческой и взрослой жизнью в США и выводы, к которым они меня привели, будут полезны не только желающим туда уехать учиться и жить, но и всем другим членам общества постсоветских стран. Нам есть чему учиться у Америки, но и Америке есть чему учиться у нас.

Книга организована следующим образом. В первой части я расскажу о требованиях к поступлению в бакалавриат в США. Каждая часть стандартного пакета документов будет рассмотрена отдельно. Важно отметить, что как минимум половина знаний в этой части книги будет полезна и для абитуриентов в программы магистратуры и Ph. D. в США. Например, именно здесь я поделюсь своими советами по изучению английского языка и по подготовке к тестам на знание английского TOEFL и IELTS.

Теме выбора университета посвящена вторая часть этой книги. Мы пройдемся по важным критериям на основе поисковика американских университетов Big Future от компании College Board (тип учебного заведения, местоположение и т.д.). В третьей части я расскажу об американской студенческой жизни. Цель этой части – вдохновить вас на действие, так как американская студенческая жизнь – это рай, и обосновать стоимость образования в США. Возможно, вы сейчас мне не поверите, но высокая стоимость образования в США вполне оправдана, если учесть уровень инфраструктуры в американских кампусах.

Четвертая часть посвящена вопросам поступления в программы магистратуры и Ph. D. в США и их организации. В пятой части я расскажу о типах финансовой поддержки, доступной иностранным студентам в США, и о критериях, по которым она выдается. В шестой части я поделюсь своими советами по выбору профессии и по построению успешной карьеры. Мои знания в этой сфере во многом основаны на чтении замечательных книг. Рассказ об образовании без упоминания того, к чему оно ведет, – бессмыслен.

Я пытался быть объективным в своих советах и рекомендациях, но во многих случаях мои личные мнения и предпочтения оказались неотделимы от них. Прислушайтесь к моим советам, но сохраняйте критический взгляд. Ну, поехали!

# Часть I. Поступление в университеты США

## Глава 1. График поступления в американские университеты

Я решил начать свой рассказ с описания графика поступления в американские университеты. Какой смысл иметь идеальный пакет документов на поступление в июне, за два месяца до начала учебы на первом курсе, если последний срок подачи был в январе? График подачи документов является одним из главных отличий между процессом поступления в американские и советские (оставшиеся с советских времен или СНГовские) университеты. Как я упомянул во вступлении, многие университеты США требуют документы чуть меньше, чем за год до начала учебы на первом курсе. Важно как можно раньше ознакомиться с дедлайнами и, исходя из этого, разрабатывать дальнейший план действий.

Существует несколько циклов зачисления на бакалавриат в американские университеты. Каждый университет полагается на один (в случае *rolling admission*) или на комбинацию (в случаях *early admission* и *regular admission*) этих циклов при наборе студентов. Первый цикл называется *early admission* (ранний прием). Это самый ранний цикл набора, при котором университет требует от вас весь пакет документов, как правило, до 1 ноября, приблизительно за год до начала учебы на первом курсе.

*Early admission* подразделяется на два типа: *early decision* (раннее решение) и *early action* (раннее действие). Заявку *early decision* вы можете подать только в один университет. Если она окажется успешной, то есть университет вас примет, – вы будете обязаны зачислиться в выбранный университет и ни в какой другой. Заявка *early decision* равносильна подписанию контракта между вами и выбранным университетом, нарушение которого несет за собой неприятные последствия. Неудивительно, что школьники выбирают заявку *early decision* при поступлении в свой университет мечты.

С другой стороны, вы можете выбрать неограниченное количество университетов при подаче заявки *early action*, которая не обязывает абитуриента зачислиться в какой-либо университет при положительном ответе. Зачем выбирать заявку *early decision*, когда есть более гибкая *early action*? Преимущество заявки *early decision* состоит в том, что она демонстрирует приемной комиссии выбранного университета, что вы очень заинтересованы в нем. Важным критерием приемных комиссий практически всех университетов Америки является так называемый *demonstrated interest* (проявленный интерес). Как и любая другая организация, университет хочет привлекать заинтересованных студентов. Хорошая аналогия – работодатель, предпочитающий заинтересованных работников, нежели тех, кто относится к нему исключительно как к средству заработка.

Университеты, предлагающие цикл *early admission* своим абитуриентам, также предлагают цикл *regular decision* (регулярное решение). В этом цикле весь пакет документов должен быть собран, как правило, до 1 января. Так же, как и заявка *early decision*, заявка *regular decision* не обязывает студента зачислиться в тот или иной университет при положительном ответе. Зачем подавать заявку в цикле *early admission*, когда это можно сделать не торопясь во время *regular decision*? Помимо вышеупомянутого проявленного интереса, сопутствующего ранней подаче документов, абитуриенты, выбирающие *early admission*, получают ответ от университета намного раньше: в декабре в случае *early decision* и в январе-феврале в случае *early action*. Результаты цикла *regular decision* приходят только в конце марта или в апреле.

Интересно отметить, что процент приема абитуриентов может сильно отличаться между циклами *early admission* и *regular decision*. Например, Университет Вандербилт (Vanderbilt University) осенью 2015 года принял 24% поступающих по циклу *early admission* и только 8% поступающих по циклу *regular decision*. То, что процент приема выше в более раннем цикле, скорее правило, чем исключение. Хотя данный кусок информации полезен при выборе цикла поступления, главным критерием должна быть объективная оценка того, насколько готов ваш пакет документов. Иными словами, если вы задержите заявку до дедлайна *regular decision*, будет ли ваша заявка весомо превосходить раннюю версию? Если ответ – да, то лучше не торопиться.

Следующий тип цикла, который обычно используется университетами ниже рейтингом, называется *rolling admissions* (поочередный прием). В этом цикле вы можете отправлять свой пакет документов в любое время, до тех пор, пока университет не заполнит определенное количество мест. В некоторых университетах места заполняются довольно быстро, поэтому желательно отправлять свой пакет документов раньше. Для нас, иностранных студентов, данный цикл является привлекательным в силу того, что при нем у нас есть больше времени на изучение английского, сдачу тестов и сбор документов. Университет Северного Колорадо (University of Northern Colorado, или UNC), где я заканчивал бакалавриат, полагается исключительно на *rolling admissions* при приеме абитуриентов.

Говоря о приеме, стоит упомянуть, что некоторые, особо изощренные американские университеты помимо ответа «да/нет» на заявку на поступление иностранных абитуриентов могут дать два дополнительных ответа: *conditional admission* (условный прием) и *bridge/pathway admission* (прием через мост). При условном приеме университет рассматривает все части вашего пакета документов, кроме теста на знание английского языка (TOEFL или IELTS). Если университет принимает вас условно, то он затем дает вам определенное время до начала первого курса на выполнение минимальных требований по знанию английского.

При *bridge/pathway admission*, который может иногда называться по-другому, университет предлагает вам довести ваши знания английского до подходящего уровня на курсах при самом университете. В течение первого курса вы берете легкие предметы из программы бакалавриата и в то же время дорабатываете свой английский. По завершении всех уровней курсов английского вы становитесь полноценным студентом университета, то есть начинаете брать предметы, исключительно относящиеся к программе бакалавриата.

Я не фанат вышеупомянутых дополнительных видов приема иностранных абитуриентов. Моя неприязнь заключается в том, что при них вы практически гарантированно не получите финансовую поддержку на обучение. По моему мнению, *conditional admission* и в особенности *bridge/pathway admission* были созданы с целью высасывания денег с иностранных студентов. Консультанты по образованию за рубежом на территории СНГ зачастую сотрудничают именно с университетами, предлагающими курсы английского и *bridge/pathway admission*. Не имею ничего против программ бакалавриата, магистратуры и докторантуры данных университетов, но отказался бы от их курсов английского в силу нежелания переплачивать за то, что я могу сделать сам – выучить английский.

При чтении этой книги вам следует помнить этот таймлайн (timeline) поступления на бакалавриат в американские университеты. Дедлайны на подачу документов в программы магистратуры и докторантуры разнятся от одного университета к другому, но, как правило, также имеют место за 7—9 месяцев до начала учебы, то есть где-то в декабре предыдущего года. Некоторые программы магистратуры, такие как MBA, набирают студентов в несколько циклов. Дедлайны для переводных студентов (*transfer students*) могут совпадать с дедлайнами для новых студентов, упомянутых выше, но зачастую имеют место позже.

Завершу эту главу одним интересным фактом. В Америке набор студентов за много месяцев до начала основного действия (учебы в случае университетов) практикуется не только учеб-

ными заведениями. Многие работодатели при наборе на летние стажировки и на постоянную работу делают то же самое. Например, инвестиционный банк Goldman Sachs начинает отбор стажеров на лето в сентябре предыдущего академического года. Это еще одна причина привыкнуть к вышеописанному таймлайну.

## Глава 2. Пакет документов

В предыдущей главе я не раз упомянул пакет документов, требуемый университетами при поступлении. Из чего же он состоит? Эрик Хайд, консультант при Университете Пенсильвании (University of Pennsylvania), выделил следующие восемь стандартных компонентов пакета документов:

- заявка (Application Form);
- оценки (Transcripts);
- результаты тестов (Test Scores);
- эссе (Essay);
- рекомендательные письма (Letter of Recommendation);
- информация о школе (School Form);
- перечень увлечений/хобби (Activities List);
- другое (например, интервью, творческое портфолио, кастинг).

Важно отметить, что не все американские университеты требуют столь объемный перечень документов при поступлении. Например, мой University of Northern Colorado (UNC) при поступлении на бакалавриат *не* требует эссе, рекомендательных писем, информации о школе, перечня увлечений/хобби и пункта «другое». Однако, чем селективнее университет, тем объемнее требуемый пакет документов.

Далее в книге мы подробно поговорим о всех вышеупомянутых компонентах. Единственное, что опишу здесь, – заявку на поступление (application form). Онлайн-заявки на поступление в американские университеты открываются начиная с августа, за год до начала учебы на первом курсе. Важно начать их заполнять как можно раньше, так как информация, которую они запрашивают, не всегда легкодоступна. Имейте в виду, что каждая заявка в университет стоит около ста долларов, поэтому стоит серьезно отнестись к выбору нескольких университетов, в которые вы будете отправлять документы на поступление (о том, как сузить список потенциальных университетов, мы поговорим во второй части книги).

При рассмотрении пакета документов приемные комиссии университетов США ищут ответы на два вопроса. Эрик Хайд формулирует их следующим образом:

1. Будет ли студент успешным в академическом плане?
2. Подходит ли этот студент университету в *не*академическом плане?

Соответствует ли абитуриент культуре университета?

Ответ на первый вопрос приемная комиссия ищет исходя из трех пунктов пакета документов, а именно: оценок, результатов тестов и информации о школе. Зачастую ответ на данный вопрос довольно легок, так как членам приемной комиссии достаточно сравнить оценки и результаты тестов абитуриента со своим диапазоном удовлетворяющих баллов. Ответ на второй вопрос, как правило, сложнее, и все остальные пять частей пакета документов используются для поиска на его ответ.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.