

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Саратовский государственный аграрный университет
имени Н. И. Вавилова»

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

краткий курс лекций

для студентов II курса

Направление подготовки
35.03.06 Агроинженерия

Саратов 2016

УДК 631.115

ББК 65.29

Е60

Рецензенты:

Зам. директора ГНУ ПНИИ ЭО АПК, доктор экономических наук, профессор
Е.Ф. Заворотин

Доцент кафедры «Экономическая теория», кандидат экономических наук, ФГБОУ ВПО
«Саратовский ГАУ»
Л.Н. Петрикова

Экономика предприятия АПК: краткий курс лекций для студентов II курса
E60 направления подготовки 35.03.06 «Агроинженерия» / Сост.: Ю.Б. Емелин, Л.Н.
Потоцкая // ФГБОУ ВПО «Саратовский ГАУ». – Саратов, 2016. – 79 с.

Краткий курс лекций по дисциплине «Экономика предприятия АПК» составлен в соответствии с рабочей программой дисциплины и предназначен для студентов направления подготовки 35.03.06 «Агроинженерия». Краткий курс лекций содержит теоретический материал по основным вопросам экономики предприятий АПК. Направлен на формирование у студентов знаний основных категорий экономики АПК, на применение этих знаний для осуществления экономических исследований и использование их результатов в профессиональной деятельности

УДК 631.115

ББК 65.29

© Емелин Ю.Б., Потоцкая Л.Н., 2016

© ФГБОУ ВПО «Саратовский ГАУ», 2016

Введение.

Экономика предприятия АПК является одной из наук гуманитарного, социального и экономического цикла, исходя из чего, был выстроен весь представленный лекционный материал. Данный курс лекций раскрывает теоретические и научно-практические вопросы экономики предприятий агропромышленного комплекса. Подробно освещены экономические основы формирования и эффективного использования земельных, трудовых и материально-технических ресурсов в агропромышленном комплексе. Особое внимание уделяется развитию рыночных отношений в аграрном секторе, инвестиционной и инновационной деятельности предприятий агропромышленного комплекса.

Настоящий курс лекций по дисциплине «Экономика предприятий АПК» предназначен для студентов по направлению подготовки 35.03.06 «Агроинженерия» ориентирован на формирование у студентов ключевых компетенций, связанных с освоением базовых категорий, понятий и законов экономического развития общества. Лекционный курс позволит студентам изучить основные проблемы экономической деятельности предприятий АПК, что является необходимым компонентом для решения ими профессиональных задач.

ПРЕДМЕТ И МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ АПК

1.1. Объект, предмет и функции науки

Объектом изучения дисциплины являются экономические отношения в процессе производства, распределения, обмена и потребления товарных продуктов в условиях ограниченности ресурсов.

Предметом дисциплины является изучение взаимодействия производительных сил и производственных отношений в агропромышленном секторе народного хозяйства.

Экономика предприятий АПК выполняет ряд основных *функций*:

1. *Познавательная* функция заключается в изучении и объяснении экономических явлений и процессов, а так же – в представлении полученных знаний в теоретическом виде;

2. *Методологическая* функция. Экономика предприятий АПК является не только учением, но и методом, своеобразным «интеллектуальным инструментом» целого комплекса специальных и конкретно-экономических наук (финансы, денежное обращение, маркетинг).

3. *Практическая* функция состоит в разработке конкретных принципов и способов рационального хозяйствования, в обосновании экономических реформ;

4. *Прогностическая* функция выражается в том, что экономические знания дают возможность человеку, фирме, государству предвидеть события будущих экономических явлений и перспектив общественного развития.

1.2. Методы исследования в экономике АПК

К методам экономического исследования относятся:

1. *Метод материалистической диалектики* – это изучение явлений и процессов в движении и развитии, в переходе от одного качественного состояния к другому;

2. *Метод научной абстракции* основан на отвлечении от случайного, несущественного и нахождении постоянного, типичного, сущностного в данном экономическом явлении;

3. *Анализ и синтез*. Анализ предполагает разделение социально-экономических явлений на составные части и их изучение. При синтезе происходит соединение отдельных частей в единое целое;

4. *Индукция и дедукция*. Индукция позволяет от частных, единичных фактов идти к обобщающим положениям, а дедукция - на базе общих положений обосновывать частные факты;

5. *Эксперимент и моделирование*. Эксперимент используется при проведении искусственного научного опыта, когда изучаемый объект ставится в специально созданные и контролируемые условия. Моделирование - это исследование экономических явлений путем построения их условных образов (моделей).

6. *Исторический и логический методы* заключаются в исследовании экономических явлений и процессов в их исторической последовательности и одновременно с логическими обобщениями.

Современная экономическая наука использует также *позитивный* и *нормативный* методы познания. Позитивный метод позволяет описывать и систематизировать экономические факты, то есть изучать то, *что есть*. Нормативный метод предполагает анализ экономической деятельности с целью определения путей достижения ее максимальной эффективности, то есть, нацелен на поиски того, *что должно быть*.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите объект науки "Экономика предприятий АПК".
2. Назовите предмет и задачи науки "Экономика предприятий АПК".
3. Охарактеризуйте основные функции науки.
4. Какие методы исследования используются экономической наукой.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Носова, С.С., Новичкова, В.И.* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.
2. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.
3. *Проина, Л.Б., Петрикова, Л.Н.* Экономика.: краткий курс лекций / Л.Б. Проина, Л.Н. Петрикова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", Саратов, 2011. - 80 с.

Дополнительная

1. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2014. - 240 с.
2. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
3. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС И ЕГО РАЗВИТИЕ

2.1. Понятие, состав и структура АПК

АПК – это сложная межотраслевая экономическая система, состоящая из трех взаимосвязанных производственных сфер и инфраструктуры.

I сфера включает отрасли промышленности, обеспечивающие АПК средствами производства: тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для пищевой и легкой промышленности, производство удобрений, ремонт оборудования и техники, строительство. На долю этой сферы приходится около 10% конечного продукта, 15% ОПФ, 20% численности работников.

II сфера представлена сельским хозяйством и является центральным звеном АПК. Сельское хозяйство получает производственные ресурсы от 80 отраслей и само поставляет продукцию в 60 отраслей. В данной сфере производится почти 50% конечного продукта и сосредоточено около 65% производственных фондов и 60% численности работников.

III сфера включает совокупность отраслей и предприятий, обеспечивающих заготовку, транспортировку, хранение, переработку сельскохозяйственного сырья, а также реализацию конечного продукта. В данную сферу входят пищевая, легкая, комбикормовая промышленность, заготовительные и торговые организации. На долю III сферы приходится 40% общего объема конечной продукции, 20% всех ОПФ и численности работников АПК.

Важное место в АПК занимает инфраструктура – это комплекс отраслей народного хозяйства, обеспечивающих условия воспроизводства. Она способствует нормальному функционированию предприятий и получению требуемого количества конечного продукта. Отрасли инфраструктуры самостоятельно не производят продукцию, они обуславливают конечные итоги производства.

Инфраструктуру принято подразделять на производственную и социальную. В производственную входят отрасли, обслуживающие агропромышленное производство: транспорт, связь, материально-техническое снабжение, станции защиты растений, вычислительные центры и т.д.

В социальную включают отрасли, обеспечивающие нормальную трудовую деятельность работников. Сюда относится жилищно-коммунальное хозяйство, медицинские и детские учреждения, организации общественного питания, спортивно-оздоровительные зоны, места отдыха и т.д.

2.2. Социально-экономическая эффективность АПК

Основной социальной задачей АПК является повышение уровня обеспеченности населения страны продуктами питания и товарами легкой и текстильной промышленности посредством производства и переработки сельскохозяйственной продукции. Поэтому основным показателем социальной эффективности АПК следует считать количество продовольственных и непродовольственных товаров, полученных из сельскохозяйственного сырья, в расчете на душу населения.

Главной экономической задачей всех отраслей АПК является увеличение производства конечной продукции и снижение совокупных затрат ресурсов в расчете на ее единицу.

Конечный продукт – это показатель, характеризующий конечный результат производства (как правило, на макроуровне), представляет собой объем созданной предприятиями за определенный период (обычно за год) продукции за вычетом продукции, поступившей на текущее производственное потребление.

Конечный продукт АПК представляет собой весь объем продукции, созданной за определенный период времени и поступившей в личное или семейное потребление.

Конечный продукт (КП) рассчитывается как разность между объемом валовой продукции (товаров и услуг) (ВП) и части ее, используемой на непосредственное (производственное) потребление в конкретной отрасли (на предприятии) (П·ВП)

$$\text{КП} = \text{ВП} - \text{П} \cdot \text{ВП} = \text{ВП} (1 - \text{П})$$

где П - доля ВП потребленной в самой отрасли

Стоимостным эквивалентом конечного продукта является величина *условно-чистой продукции* (УЧП). Для исчисления которой из стоимости валовой продукции (ВП) исключают стоимость израсходованных предметов труда (СПТ).

$$\text{УЧП} = \text{ВП} - \text{СПТ}$$

Учитывая, что общественный процесс производства предполагает использование различных ресурсов, для характеристики экономической эффективности (ЭФ) в АПК могут быть использована целая система удельных показателей, принцип расчета которых определяется следующим соотношением:

$$\text{Э} = \frac{P}{3}$$

где P - результат (полезный эффект);

3 - затраты.

2.3. Система экономических отношений в АПК

Экономические отношения - это форма связей, посредством которых реализуются экономические интересы предприятий в процессе производственной деятельности и при обмене ее результатами.

Основной формой организации экономических отношений в АПК является хозяйственный договор. Хозяйственный договор - документ, определяющий взаимные обязательства двух сторон в процессе выполнения тех или иных мероприятий. С помощью договора регламентируются взаимные поставки материальных средств и объемы оказываемых услуг, цены, расценки и тарифы на продукцию и услуги, определяются санкции за нарушение объемов, качества, ассортимента и сроков реализации товаров.

Перспективной формой договорных отношений являются прямые связи сельскохозяйственных предприятий с перерабатывающей промышленностью и торговлей, расширение приемки сельскохозяйственной продукции на месте ее производства.

Экономические отношения между сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями эффективно регулируются через интеграцию и кооперацию в производстве и переработки сельскохозяйственной продукции, создание различных интегрированных организационных форм: агрозаводов, агрофирм, агроконсорциумов, концернов, ассоциаций и т.д.

Вопросы для самоконтроля.

1. Дайте определение агропромышленного комплекса.
2. Какова структура агропромышленного комплекса.
3. Опишите систему экономических отношений в агропромышленном комплексе.
4. Охарактеризуйте социально-экономическую эффективность агропромышленного комплекса.
5. В чем состоит значение агропромышленного комплекса в экономике страны?

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Баскакова, О.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / О. В. Баскакова. - 3-е изд., испр. - М. : Дашков и К, 2013. - 272 с
2. *Мяснянкина, О.В.* Экономика предприятия : учебное пособие / О. В. Мяснянкина, Б. Г. Преображенский. - М. : Кнорус, 2008. - 190 с.
3. *Сергеев, И.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2011. - 670 с.
4. *Симунина, Т.А.* Экономика предприятия : учебное пособие / Т. А. Симунина, Е. Н. Симунин, В. С. Васильцов. - 3-е изд., доп. и перераб. - М. : Кнорус, 2008. - 256 с.
5. *Фридман, А.М.* Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества : учебник / А. М. Фридман. - 3-е изд. - М. : Дашков и К, 2011. - 624 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с..
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В СИСТЕМЕ АПК

3.1. Значение и особенности современного сельскохозяйственного производства

Сельское хозяйство является одной из самых важных отраслей народного хозяйства России. Оно производит продукты питания для населения страны, сырье для перерабатывающей промышленности и обеспечивает другие нужды общества. Спрос населения на товары народного потребления почти на 75 % покрывается за счет сельского хозяйства.

Сельское хозяйство является основным потребителем материальных ресурсов страны: тракторов (80 %), комбайнов (65 %), грузовых автомобилей, ГСМ, минеральных удобрений. На долю сельского хозяйства приходится свыше 13 % стоимости основных фондов России.

В сельской местности проживает около 27 % населения России. В среднем один работающий в сельском хозяйстве обеспечивает работу пяти - семи работающим в других отраслях народного хозяйства.

Для производства продукции сельского хозяйства используется около 40% всех земель страны.

Сельское хозяйство - это не только отрасль экономики, но и сфера обитания значительной части населения страны. Здесь формируются нравственные основы народа, его национальная психология, историческая память.

Специфика социально-экономического развития сельского хозяйства во многом связана с характерными особенностями этой отрасли производства. К числу основных отличий от других отраслей народного хозяйства относятся:

- 1) зависимость результатов хозяйственной деятельности от природно-климатических условий;
- 2) использование в качестве основного средства производства земли;
- 3) длительный процесс производства, не совпадающий с рабочим периодом;
- 4) ярко выраженная сезонность производства и особенности организации трудовых процессов;
- 5) работа связана с живыми организмами: растения и животные;
- 6) потребление значительной части произведенной продукции на собственные нужды в качестве средств производства - семена, фураж, животные;
- 7) специфика материально-технического обеспечения и связанные с ней проблемы эквивалентности обменных отношений;
- 8) особые условия и уровень использования техники;
- 9) территориальная рассредоточенность на огромных площадях.

3.2. Основные показатели экономической эффективности сельского хозяйства

Согласно классических представлений экономической теории всякий товарный продукт несет в себе одновременно стоимость двух видов: потребительскую (полезность) и меновую (денежная оценка).

В соответствии с такой двойственностью при оценке экономической эффективности сельскохозяйственного, как и других видов производств, используется система натуральных и денежных (стоимостных) показателей, которые могут быть использованы для характеристики как всей физической массы (объемные показатели), так и единицы (удельные показатели) товарного продукта или ресурса.

К числу *натуральных* показателей эффективности сельскохозяйственного производства относятся: объемные - валовой сбор урожая, производство мяса, молока и т.д.; удельные -

урожайность сельскохозяйственных культур, продуктивность животных, выход продукции с единицы площади и т.д.

Натуральные показатели являются основой для расчета *стоимостных*, среди которых: валовая и товарная продукция, валовой и чистый доход, прибыль и рентабельность производства.

Валовая продукция (ВП) - это вся созданная за определенный период (обычно за год) сельскохозяйственная продукция, полученная от выращивания растений и животных и их хозяйственного использования.

Товарная продукция (ТП) - это часть валовой продукции, которая реализована.

Денежная оценка как всей валовой продукции, так и ее товарной части, осуществляется перемножением физического объема продукта (Q) на цену (Ц):

$$ВП = Q \cdot Ц$$

Валовой доход (ВД) - представляет собой разницу между стоимостью валовой продукции (ВП) и потребленными материальными затратами (МЗ).

$$ВД = ВП - МЗ$$

Чистый доход (ЧД) - рассчитывают путем вычитания из стоимости валовой продукции (ВП) издержек производства или ее себестоимости (С). Причем реализованная часть чистого дохода соответствует размеру прибыли (П).

$$ЧД = ВП - С$$

Прибыль (П) - представляет собой часть прибавочного продукта и определяется как разность между валовой выручкой (ТП) и полной себестоимостью продукции (С):

$$П = ТП - С$$

В зависимости от уровня и целей оценки принято различать: прибыль от реализации отдельного вида продукции (По), балансовую (Пб) и расчетную (Пр) прибыль.

Прибыль от реализации отдельного вида продукции

(По) - это разность между ценой (Ц) продукции и полной себестоимостью ее реализации (С):

$$По = Ц - С$$

Балансовая (общая) (Пб) - суммарная величина прибыли, полученная от всех видов деятельности предприятия и отражаемая в бухгалтерском балансе.

Расчетная прибыль (Пр) - это балансовая прибыль за вычетом платежей.

Прибыль характеризует доходность производства в абсолютном выражении. Для относительной характеристики степени доходности производства используются показатели уровня рентабельности (Ур), продукции (Уро), общей (Урб) и расчетной (Урр).

Уровень рентабельности продукции (Уро) - это выраженное в процентах отношение прибыли от реализации отдельного вида продукции (По) к ее себестоимости (С):

$$Уро = 100 \cdot По / С$$

Общий уровень рентабельности (Урб) (Норма прибыли) - это выраженное в процентах отношение балансовой прибыли (Пб) к среднегодовой стоимости производственных фондов (Фо) (основных производственных фондов и нормируемых оборотных средств).

$$Урб = 100 \cdot Пб / Фо$$

Расчетный уровень рентабельности (Урр) - определяется аналогично.

3.3. Экономическая и продовольственная безопасность страны

Под *экономической безопасностью* принято понимать такое состояние производства в стране, при котором процесс устойчивого развития экономики и социально-политическая стабильность общества обеспечивается независимо от наличия и деятельности внешних факторов.

Продовольственная безопасность представляет собой обеспечение страны соответствующими ресурсами и гарантиями удовлетворять потребности населения в продуктах питания не ниже медицински обоснованных норм независимо от внутренних и внешних условий.

Продовольственная самообеспеченность - это способность государства покрывать внутренние потребности в продовольствии как в целом, так и по отдельным товарным группам продукции.

Стратегия продовольственной безопасности предполагает:

- перепрофилирование системы АПК на ресурсосберегающие технологии;
- проведение протекционистских мер по отношению к трудовым ресурсам;
- эффективное функционирование системы государственного контроля и регулирования рыночных отношений;

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте место и значение сельского хозяйства в агропромышленном комплексе.
2. Назовите особенности сельского хозяйства.
3. Назовите основные натуральные показатели экономической эффективности агропромышленного комплекса.
4. Назовите основные стоимостные показатели экономической эффективности агропромышленного комплекса.
5. Дайте определение экономической и продовольственной безопасности страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.
2. *Мяснянкина, О.В.* Экономика предприятия : учебное пособие / О. В. Мяснянкина, Б. Г. Преображенский. - М. : Кнорус, 2012. - 190 с.
3. *Сергеев, И.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2011. - 670 с.

Дополнительная

1. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2014. - 240 с.
2. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
3. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.

ИНФРАСТРУКТУРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

4.1. Сущность и значение инфраструктуры

Инфраструктура представляет собой комплекс отраслей и производств, призванных обеспечить нормальные условия экономического и социального воспроизводства.

Инфраструктура является неотъемлемой частью производительных сил общества. Целевое назначение инфраструктуры - способствовать созданию и эффективному функционированию технологических, производственных, экономических, социальных и других отношений и процессов на селе.

Инфраструктура выступает в качестве одного из важнейших факторов интенсификации производства и роста его эффективности. Своевременная доставка сырья, материалов, готовой продукции во многом предопределяет объем ресурсов, находящихся в хозяйственном обороте.

4.2. Производственная инфраструктура

Производственная инфраструктура включает в свой состав отрасли, которые обеспечивают нормальное функционирование средств производства и способствуют сохранению их работоспособности на протяжении всего срока службы.

Таблица 4.1.

Производственная инфраструктура

Предприятия производственной инфраструктуры	
Общепроизводственного обслуживания	Специального обслуживания
Транспорт (дорожная сеть)	Агротехнические
Линии передач электроэнергии	Защиты растений
Мелиоративные сооружения	Ветеринарные
Связь	Искусственного осеменения
Материально-техническое снабжение	Ремонтно-технические
Заготовки и сбыт (складское, холодильное, элеваторное и другое хозяйство)	Юридические
	Научные и информационные

Эффективность производственной инфраструктуры проявляется в сокращении потерь и улучшении качества продукции, в снижении материально-денежных и трудовых затрат на единицу конечной продукции. Основным показателем экономической эффективности является *срок окупаемости затрат* (Ток) на создание объектов инфраструктуры:

$$\text{Ток} = \Delta\text{КП} / \text{З}$$

где $\Delta\text{КП}$ - стоимость прироста конечной продукции

З - затраты на создания объектов инфраструктуры

4.3. Социальная инфраструктура

Эффективная производственная деятельность любого предприятия требует создания необходимых условий его работникам как в процессе труда, так и при воспроизводстве рабочей силы. Эту задачу призваны выполнять предприятия и объекты социальной инфраструктуры.

Социальная инфраструктура представляет собой часть производительных сил общества, которые направлены на создание необходимых условия для жизнедеятельности людей. Главной задачей социальной инфраструктуры аграрной сферы экономики является улучшение социально-бытовых условий сельского населения.

Классификация и состав объектов социальной инфраструктуры представлены в таблице.

Таблица 4.2.

Социальная инфраструктура

Объекты социальной инфраструктуры	
Локальные	Территориальные
Комнаты отдыха	Жилищно-коммунальное хозяйство
Буфеты ларьки	Образование и культура
Столовые, полевые кухни	Спортивные организации
Душевые, бани	Медицинские
Медпункты	Общественного питания и торговли
Внутренний транспорт	Детские дошкольные учреждения
Службы охраны труда	Транспорт и перевозка населения
Учебно-производственные пункты	Служба быта

К первой группе локальных объектов, функционирующих на предприятии, относятся объекты, созданные за счет собственных средств предприятия.

Ко второй группе территориальных объектов, относятся предприятия и организации, созданные за счет государственных, муниципальных, кооперативных и иных средств, в том числе и частных.

Для оценки экономической эффективности деятельности объектов социальной инфраструктуры на предприятии используются следующие показатели:

- обеспеченность рабочих санитарно-бытовыми помещениями;
- уровень санитарно-гигиенических условий труда;
- уровень частоты травматизма;
- процент работников, имеющих профессиональные заболевания;
- процент общей заболеваемости работников;
- среднее количество дней временной нетрудоспособности;
- процент работников, поправивших свое здоровье в профилакториях, домах и на базах отдыха и т.д.

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте сущность и значение инфраструктуры.
2. Дайте классификацию отраслей и производств инфраструктуры.
3. Опишите состав производственной инфраструктуры.
4. Опишите состав социальной инфраструктуры.
5. Назовите показатели, используемые для оценки социальной инфраструктуры.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.

2. *Мяснянкина, О.В.* Экономика предприятия : учебное пособие / О. В. Мяснянкина, Б. Г. Преображенский. - М. : Кнорус, 2012. - 190 с.

3. *Сергеев, И.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2011. - 670 с.

Дополнительная

1. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2014. - 240 с.
2. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
3. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

5.1. Земля - главное средство производства в сельском хозяйстве

Земельные ресурсы в сельском хозяйстве обладают рядом специфических особенностей, которые существенно отличают их от других средств производства и оказывают большое влияние на экономику агропромышленного комплекса. Такими характерными особенностями являются:

- 1) земля - продукт природы;
- 2) земля территориально ограничена;
- 3) земля - незаменимое средство производства;
- 4) земля неоднородна по качественному составу;
- 5) землю невозможно перемещать с одного места на другое;
- 6) земля - вечное неизнашивающееся средство производства.

Важнейшим свойством земли как природного ресурса является почвенное плодородие.

Почвенное плодородие - это способность почвы удовлетворять потребности растений в элементах питания, воде, обеспечивать их корневые системы достаточным количеством воздуха, тепла и благоприятной физико-механической средой для нормальной жизнедеятельности.

Экономическое или *эффективное плодородие* складывается из естественного плодородия и искусственного.

присуще каждой почве и обусловлено природными процессами почвообразования. Оно зависит от мощности гумусового слоя, содержания гумуса (гумус - от лат. земля, почва - перегной, комплекс специфических темноокрашенных органических веществ почвы, полученных в результате разложения органических остатков) и доступных форм элементов питания, гранулометрического, минералогического и химического состава почвы, ее физико-химических и агрофизических свойств, интенсивности микробиологических процессов.

Количество гумуса в почве - характерный признак для определения ее типа.

Например, в черноземах накапливается до 15 % гумуса, в подзолистых почвах - до 6 %, в серо-бурых пустынных - менее 1 %.

В результате использования научной системы земледелия естественное плодородие почвы может не только сохраняться, но и увеличиваться за счет улучшения способов обработки, применения удобрений, развития мелиорации и т.п. Это плодородие почвы, созданное в результате активной деятельности человека, представляет собой *искусственное плодородие*.

Деятельность человека не всегда способствует росту экономического плодородия почвы. Так, под действием различных негативных факторов и условий в Саратовской области существуют почвы: засоленные (12,8 % от общей площади сельскохозяйственных угодий), с солонцовыми компонентами (14,5), кислые (0,2), переувлажненные (1,6), заболоченные (0,2), каменистые (1,6), покрытые кочками (0,1), заросшие кустарником (0,3), заросшие лесом (0,2) и прочие (12,1).

Плодородие почвы реализуется только в процессе ее сельскохозяйственного использования, результатом которого является произведенная продукция. В этом отношении основным прямым натуральным показателем экономического плодородия является урожайность культур.

5.2. Состав, структура и состояние земельных ресурсов

Целевое назначение земель в РФ определяется Земельным кодексом, согласно которому земля делится на семь категорий.

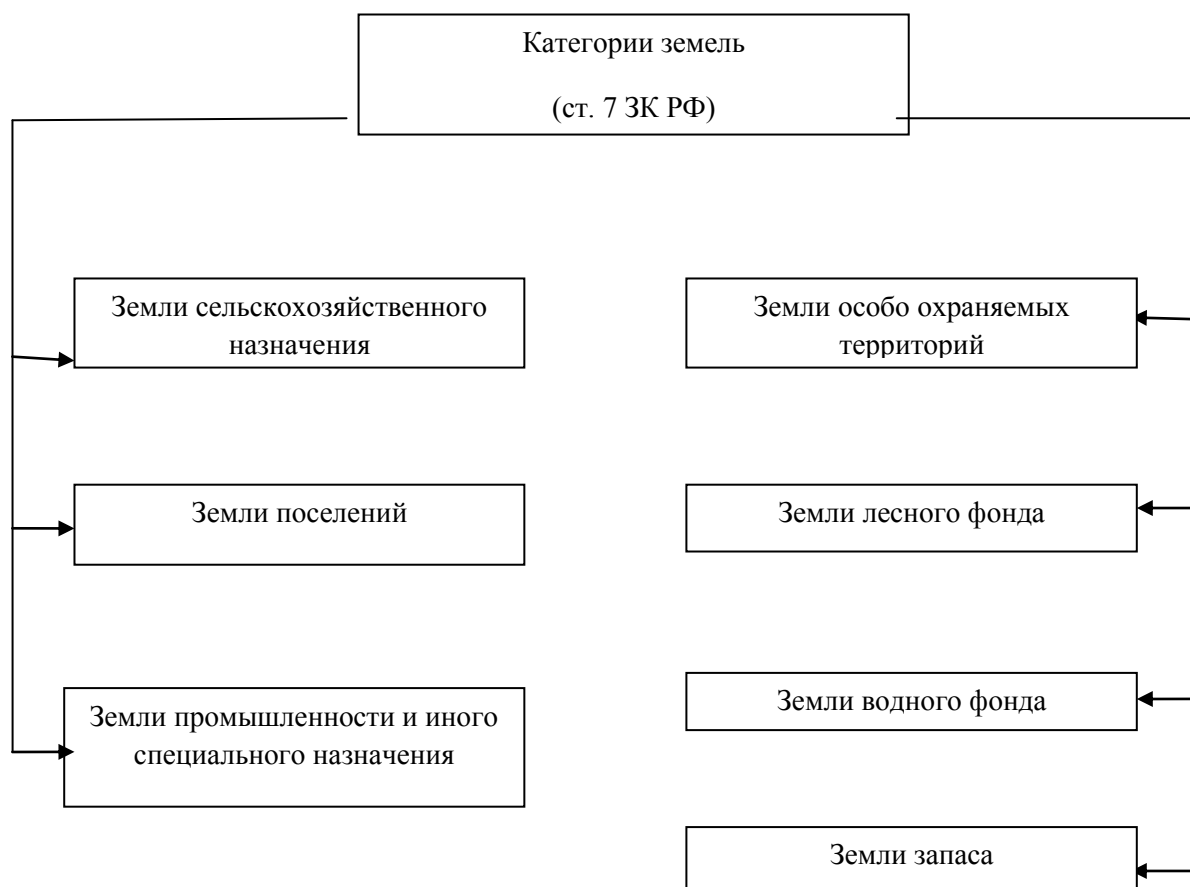


Рисунок 5.1. Состав земель в РФ

1. *Земли сельскохозяйственного назначения.* В составе земель сельскохозяйственного назначения выделяются пашня, залежь, многолетние насаждения, сенокосы, пастбища.

2. *Земли поселений* – это земли, предназначенные для застройки и развития городских и сельских поселений и отделенные чертой от земель других категорий.

Черта поселений проводится на основании утвержденной государственной землеустроительной документации и проходит по границам земельных участков, предоставляемых гражданам и юридическим лицам.

3. *Земли промышленности и иного специального назначения,* в зависимости от характера задач, для решения которых они используются или предназначены, разделены на семь видов.

Земли промышленности предназначены для обеспечения деятельности организаций и эксплуатации объектов промышленности.

Земли энергетики предназначены для обеспечения деятельности организаций и эксплуатации объектов энергетики (гидроэлектростанции, тепловых электростанций, ЛЭП и др.)

Земли транспорта предназначены для обеспечения деятельности организаций и эксплуатации железнодорожного, морского, внутреннего водного, воздушного и иных видов транспорта.

Земли связи, радиовещания, телевидения, информатики предназначены для размещения:

- Эксплуатационных предприятий связи, на балансе которых находятся радио-воздушные кабельные линии связи

- Наземных и подземных необслуживаемых усилительных пунктов на кабельных линиях связи

– Наземных сооружений и инфраструктур спутниковой связи

Земли обеспечения космической деятельности – на них размещаются надземные объекты космической инфраструктуры.

Земли обороны и безопасности предназначены для обеспечения деятельности вооруженных сил РФ, войск пограничной службы, других войск.

4. *Земли особо охраняемых территорий* – это земли, имеющие особое природоохранное, научное, историко-культурное, эстетическое, оздоровительное и иное целевое значение

К *землям особо охраняемых природных территорий* относятся земли государственных природных заповедников, памятников природы, национальных парков, ботанических садов, территорий традиционного природопользования коренных малочисленных народов севера, Сибири и Дальнего Востока России.

Земли лечебно-оздоровительных местностей и курортов относятся к особо охраняемым и предназначены для лечения и отдыха граждан (месторождения минеральных вод, лечебных грязей.)

К землям *природоохранного назначения* относятся:

- ✓ Земли водоохраных зон рек и водоемов
- ✓ Земли запретных и нерестоохранных полос
- ✓ Земли лесов, выполняющие защитные функции
- ✓ Иные земли, выполняющие природоохранные функции.

К землям *рекреационного назначения* относят земли, предназначенные и используемые для организации отдыха, туризма, физкультурно-оздоровительной, спортивной деятельности граждан.

К *землям историко-культурного назначения* относятся земли объектов культурного наследия; достопримечательных мест; военных и гражданских захоронений;

К *особо ценным* относятся земли, в пределах которых имеются природные объекты и объекты культурного наследия, представляющие особую научную, историко-культурную ценность.

5. *Земли лесного фонда* – это лесные земли, покрытые и не покрытые лесной растительностью, но предназначенные для ее восстановления (вырубки, прогалины), а также нелесные земли (просеки, дороги, болота и др.) предназначенные для ведения лесного хозяйства

6. *Земли водного фонда* – это земли, занятые водными объектами, земли водоохраных зон водных объектов, а также земли, выделяемые для установления полос отвода и зон охраны водозабора, гидротехнических сооружений и иных водохозяйственных сооружений и объектов.

7. *Земли запаса* – находятся в государственной или муниципальной собственности и не предоставляется гражданам или юридическим лицам, за исключением земель фонда перераспределения, формируемого в соответствии с Земельным кодексом. Использование земель запаса допускается после перевода их в другую категорию

5.3. Земельные отношения и рента

Отношения, связанные с владением и использованием земли выступают как аграрные отношения. Субъектами аграрных отношений являются два типа собственников: землевладелец (полный собственник) и землепользователь (частичный собственник).

Землевладение означает признание права данного лица на определенный участок на исторически сложившихся основаниях. *Землепользование* - это пользование землей в установленном законом порядке. Пользователь земли не обязательно является ее собственником.

Между землевладельцем и землепользователем возникают рентные отношения. *Рентные отношения* – это отношения по поводу ценообразования и распределения доходов от использования земли, ее ископаемых ресурсов и недвижимости на ней. Рентные отношения проявляются в плате за землю. Источником такой платы выступает доход от использования земли, который делится на две части:

- 1) рента, которая достается земельному собственнику (землевладельцу);
- 2) прибыль, которая присваивается арендатором земли (землепользователем).

Арендатор, стремясь получить больше прибыли, улучшает состояние почвы, используя добавочные капиталовложения. После окончания срока аренды, результаты добавочных капиталовложений становятся достоянием собственника земли.

Рента и арендная плата близкие, но не тождественные понятия. *Рента* означает регулярный доход с земли в течение длительного времени, это особый вид факторного дохода.

Арендная плата - более широкое понятие и включает в себя ренту как плату за земли; доход (процент) от вложенного в землю капитала; амортизацию строений и сооружений на данном участке. Если в аренду сдается только земля, то количественно рента и арендная плата совпадают.

Земля как основное средство производства концентрируется в руках земельных собственников. Существует два вида монополий на землю: монополия частной собственности на землю и монополия на землю как на объект хозяйства. Монополия на землю – это исключительное право распоряжаться данным ресурсом. Землевладелец осуществляет монополию частной собственности на землю. Землепользователь осуществляет монополию на землю как на объект хозяйства в условиях ограниченности земли.

Монополия частной собственности порождает абсолютную ренту. Абсолютную ренту платят землевладельцам предприниматели -арендаторы со всех участков земли независимо от их плодородия и местоположения. Монополия на землю как на объект хозяйства является причиной образования дифференциальной ренты.

Спрос на сельскохозяйственную продукцию превышает производственные возможности лучших и средних по качеству земель. Цены на сельскохозяйственную продукцию удерживаются на таком уровне, что становится экономически выгодным производство и на худших участках. Следовательно, собственники лучших земельных участков получают добавочный доход, который принимает форму дифференциальной ренты.

Источником образования дифференциальной ренты является дополнительный чистый доход, который выступает как результат разной производительности труда на равных по размеру, но различных по плодородию и местоположению земельных участках.

Известны две разновидности дифференциальной ренты: I и II. Условием происхождения дифференциальной ренты I является естественное плодородие земли и выгодное местонахождение участка по отношению к трудовым ресурсам и потребителю.

Условием происхождения дифференциальной ренты II являются добавочные капиталовложения, направленные на повышение плодородия почвы.

Отличия дифференциальной ренты I и дифференциальной ренты II:

1. Дифференциальная рента I возникает при экстенсивном ведении хозяйства, а дифференциальная рента II только при интенсивном;

2. Дифференциальная рента I образуется на лучших и средних по землям, а дифференциальная рента II и на худших;

3. Дифференциальную ренту I получает земельный собственник, а дифференциальную ренту II, временно, до истечения срока аренды получает арендатор.

Земля сама по себе в ее естественном виде является частью природы, и стоимости не имеет, так как не является продуктом человеческого труда. Однако в условиях частной собственности земля становится объектом купли продажи, принимает форму товара, и как всякий товар имеет цену.

Цена земли по своей сути – это плата за право получения дохода (земельной ренты). Поэтому рыночная цена земельного участка называется капитализированным значением ренты (т.е. суммарной величиной всех будущих арендных поступлений, которые земля способна принести).

Цена земли определяется следующим образом:

$$\text{Цена земли} = \frac{\text{Суммарный размер ренты}}{\text{Величина ссудного процента}} * 100\%$$

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите особенности земли как главного средства производства в сельском хозяйстве.
2. Охарактеризуйте понятие почвенное плодородие и его виды.
3. Опишите состав и структуру земельных ресурсов РФ.
4. Опишите земельные отношения.
5. Определите понятие рента, назовите виды земельной ренты.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.
2. *Носова, С.С., Новичкова, В.И.* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.
3. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.
4. *Пронина, Л.Б., Петрикова, Л.Н.* Экономика.: краткий курс лекций / Л.Б. Пронина, Л.Н. Петрикова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", Саратов, 2011. - 80 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с..
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА

6.1. Трудовые ресурсы и особенности труда в сельском хозяйстве

Трудовые ресурсы - это часть способного к общественно полезному труду населения.

Состав трудовых ресурсов предприятий агропромышленного комплекса представлен постоянными, сезонными и временными работниками. Постоянными являются работники, принятые на работу без указания срока. Сезонные работники зачисляются на определенный период года, но не более 6 месяцев, временные принимают участие в работе не более 2 месяцев.

Труд в сельском хозяйстве имеет ряд особенностей, которые отражают специфику отрасли:

1) Эффективность труда зависит от природно-климатических условий и качества земельных ресурсов.

2) На использование труда оказывает влияние сезонный характер производства.

3) В сельском хозяйстве отсутствует узкая специализация труда.

4) Труд в сельском хозяйстве связан с использованием живых организмов (животных, растений).

5) Низкий уровень механизации трудовых процессов.

6) Труд в сельском хозяйстве малопривлекателен и не эстетичен (погодные условия, осадки загрязненность)

7) Труд работников используется как в общественном производстве, так и в личных подсобных хозяйствах.

8) В процессе производства высокий удельный вес труда женщин, подростков и пенсионеров.

6.2. Производительность труда

Производительность труда - это способность труда (его носителей - работников) производить определенное количество продукции за единицу рабочего времени.

Рост производительности труда является всеобщим законом для всех общественно-экономических формаций. Закон непрерывного повышения производительности труда в сельском хозяйстве имеет особые формы проявления. Это связано с влиянием на уровень производительности труда природных условий.

Труд как процесс является живым. Но когда процесс труда завершен, весь воплощенный в продукте труд представляет овеществленный труд.

Соотношение между живым и прошлым трудом изменяется с повышением технической вооруженности. Для определения роста производительности труда необходимо учитывать затраты всего совокупного труда в рабочем времени. Такой учет общественных затрат труда в рабочем времени является базой для определения стоимости сельскохозяйственной продукции.

В процессе производства продукции растениеводства на долю прошлого труда приходится около 67%, а живого 33%. С внедрением в производство достижений НТП соотношение затрат прошлого и живого труда изменяется в сторону увеличения затрат овеществленного и уменьшения живого труда.

6.3. Показатели производительности труда

Для определения уровня и динамики производительности труда в агропромышленном комплексе используют систему натуральных и стоимостных показателей. Принято изучать производительность живого труда.

Производительность труда характеризуется системой прямых, обратных, косвенных показателей.

Прямые показатели производительности труда рассчитываются как отношение объема произведенной продукции к количеству затраченного рабочего времени.

$$П = \frac{ВП}{Т}$$

где ВП - объем продукции в натуральном или денежном выражении.

Т- затраты труда на производство продукции, чел.-час.

Натуральные показатели используются для учета затрат труда на отдельных технологических операциях.

Трудоёмкость продукции - это отношение количества затраченного рабочего времени на размер произведенной продукции.

$$t = \frac{T}{ВП}$$

Основной недостаток количественных показателей производительности труда и натуральных и стоимостных состоит в том, что их можно определить только в целом за год, после завершения хозяйственного года.

Для оперативного контроля за эффективностью использования труда используют дополнительные показатели. Эти показатели косвенно характеризуют производительность труда на промежуточных операциях технологического процесса. К ним относятся:

- объем работ, выполняемых в единицу времени (га/ч, т/ч, ткм/ч, куб.м/ч);
- затраты труда на возделывание 1 га посевов (чел.ч/га);
- затраты труда на обслуживание 1 головы скота (чел.ч/гол.);
- нагрузка скота на работника животноводства (коров на доярку, скотника, телят на телятницу, свиней на свинару и т.п.);
- затраты труда на выполнение отдельных технологических операций и т.п.

6.4. Пути повышения эффективности труда

Одни факторы способствуют снижению затрат труда другие ведут к увеличению производства продукции агропромышленного комплекса:

- 1) Природно-климатические условия.
- 2) Рациональное размещение и эффективное использование земельных угодий.
- 3) Интенсификация производства и совершенствование МТБ
- 4) Внедрение достижений НТП
- 5) Комплексная механизация и автоматизация производственных процессов.
- 6) Повышение квалификации кадров.
- 7) Совершенствование организации труда и материального стимулирования.
- 8) Внедрение ресурсосберегающих и прогрессивных технологий.

Главная роль и значение роста производительности труда заключается в том, что он является основным источником увеличения производства валовой продукции.

Повышение производительности труда ведет к экономии рабочего времени, к сокращению численности работников в сельскохозяйственном производстве. Высвобожденная рабочая сила находит применение в других сферах экономики. Рост производительности труда создает предпосылки для сокращения рабочего дня и общего количества рабочих часов в году.

Увеличение производительности труда способствует сокращению расходов на его оплату в целом и на единицу продукции.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение понятию трудовые ресурсы.
2. Назовите особенности труда в сельском хозяйстве.
3. Дайте определение понятию производительность труда.
4. Назовите показатели производительности труда.

5. Назовите пути повышения эффективности труда в агропромышленном комплексе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Баскакова, О.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / О. В. Баскакова. - 3-е изд., испр. - М. : Дашков и К, 2013. - 272 с
2. *Мяснянкина, О.В.* Экономика предприятия : учебное пособие / О. В. Мяснянкина, Б. Г. Преображенский. - М. : Кнорус, 2008. - 190 с.
3. *Сергеев, И.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2011. - 670 с.
4. *Симунина, Т.А.* Экономика предприятия : учебное пособие / Т. А. Симунина, Е. Н. Симунин, В. С. Васильцов. - 3-е изд., доп. и перераб. - М. : Кнорус, 2008. - 256 с.
5. *Фридман, А.М.* Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества : учебник / А. М. Фридман. - 3-е изд. - М. : Дашков и К, 2009. - 624 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с..
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

7.1. Понятие, состав и классификация основных фондов предприятий

Основные фонды – это средства труда, которые многократно участвуют в производстве, сохраняя при этом свою натуральную форму.

В зависимости от сферы функционирования основные фонды делятся на производственные и непроизводственные.

К *производственным основным фондам предприятия* относятся средства труда, которые участвуют в производственном процессе, создают условия для его осуществления, служат для хранения и перемещения предметов труда и готовых продуктов.

К *непроизводственным основным фондам предприятия* относятся объекты социальной сферы: ЖКХ, просвещения, культуры и др.

По составу, назначению и функциям, выполняемым в производственном процессе, производственные основные фонды подразделяются:

1. *Здания* – здания и строения, в которых происходят процессы основного, вспомогательного и подсобного производства, а также административные здания и хозяйственные строения. В их стоимость включается стоимость систем жизнеобеспечения зданий (отопление, водопровод, электросеть, вентиляция и пр.

2. *Сооружения* – инженерно-технические объекты, выполняющие технические функции по обслуживанию процесса производства, но не связанные с изменением предметов труда (тоннели, эстакады, водостоки).

3. *Передаточные устройства* – электрические и тепловые сети, линии связи, газовые сети, паропроводы и другие устройства, не являющиеся составной частью зданий.

4. *Машины и оборудование*: а) *силовые машины и оборудование* – генераторы, электродвигатели, паровые машины, турбины, двигатели внутреннего сгорания, распределительные щиты и т.д. б) *рабочие машины и оборудование* – металло- и деревообрабатывающие станки, прессы, молоты, термическое оборудование и др. в) *измерительные и регулирующие приборы и устройства*; г) *вычислительная техника*; д) *прочие машины и оборудование*, не вошедшие в перечисленные группы, выполняющие определенные технические функции (телефонные станции, пожарные лестницы, машины).

5. *Транспортные средства* – средства для перемещения людей и грузов по территории предприятия.

6. *Инструмент* – средства, участвующие в осуществлении производственного процесса: все виды инструмента используемого при ручном труде или устанавливаемого на машинах (срок службы – более 1 года, стоимость свыше 100-кратного размера месячной оплаты труда).

7. *Производственный инвентарь и принадлежности* – рабочие столы, верстаки, ограждения, вентиляторы, баки, стеллажи и др.

8. *Хозяйственный инвентарь* – копировальные аппараты, столы, пишущие машинки, шкафы и др.

В зависимости от участия в производственном процессе основные фонды делятся на активную и пассивную части.

К *активной части* основных производственных фондов относятся: силовые машины и оборудование, рабочие машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, приспособления.

К *пассивной части* основных производственных фондов относятся: здания, сооружения, передаточные устройства, производственный и хозяйственный инвентарь.

7.2. Учет и оценка основных фондов

Первоначальная (балансовая) стоимость основных фондов предприятия (\hat{O}_i) определяется по формуле

$$\hat{O}_i = \ddot{O} + C_{\delta\delta} + C_i + C_{i\delta}$$

где \ddot{O} - цена приобретения оборудования дорогостоящего инструмента, инвентаря (или постройки зданий, сооружений), руб.; $C_{\delta\delta}$ - затраты на транспортировку оборудования и других видов от изготовителя к месту установки, включая затраты на погрузочно-разгрузочные работы, руб.; C_i - затраты на строительные-монтажные работы на месте эксплуатации, руб.; $C_{i\delta}$ - затраты на пусконаладочные работы, руб.

Среднегодовая стоимость основных фондов может быть определена исходя из их стоимости на начало и конец планируемого периода (\hat{O}_i^f и \hat{O}_i^e) и на конец каждого месяца (\hat{O}_{ij}^{ei}) кроме декабря, по формуле

$$\hat{O}_{i.\delta\delta} = \left(\frac{\hat{O}_i^f + \hat{O}_i^e}{2} + \sum_1^{j=11} \hat{O}_{ij}^{ei} \right) : 12$$

Остаточная стоимость основных фондов предприятия ($\hat{O}_{i\bar{n}}$) рассчитывается по формуле

$$\hat{O}_{i\bar{n}} = \hat{O}_i + \hat{E}_\delta - \frac{\hat{O}_i \cdot \hat{I}_a \cdot t_\delta}{100}$$

где \hat{O}_i - первоначальная стоимость основных фондов предприятия, руб.; \hat{E}_δ - затраты на капитальный ремонт основных фондов, произведенные в данном плановом периоде, руб.; \hat{I}_a - норма амортизационных отчислений на полное восстановление и капитальный ремонт основных фондов, %; t_δ - фактическое время эксплуатации основных фондов с момента установления, лет.

7.3. Амортизация основных фондов предприятия

Процесс перенесения стоимости основных производственных фондов по мере износа на стоимость производимой продукции называется *амортизацией*.

Норма амортизационных отчислений (\hat{I}_a) общая (годовая), включающая нормы амортизации на реновацию (полное восстановление), капитальный ремонт и модернизацию, определяется по формуле:

$$\hat{I}_a = \frac{\hat{O}_i + C_\delta + \hat{E}_i + \hat{O}_\delta - \hat{O}_e}{\hat{O}_i \cdot \ddot{O}} \cdot 100$$

где \hat{O}_i - первоначальная (балансовая стоимость данного вида основных фондов предприятия, руб.; C_δ - затраты на капитальный ремонт основных фондов за весь амортизационный период, руб.; \hat{E}_i - затраты на модернизацию основных фондов за весь амортизационный период, руб.; \hat{O}_δ - расходы связанные с ликвидацией основных фондов после окончания срока их службы, руб.; \hat{O}_e - ликвидационная стоимость данного вида основных фондов предприятия, руб.; \ddot{O} - амортизационный период основных фондов предприятия (срок службы), лет.

Норма амортизации на реновацию (полное восстановление) ($\hat{I}_{a.\delta}$) определяется по формуле:

$$\hat{I}_{a.\delta} = \frac{\hat{O}_i + \hat{O}_\delta - \hat{O}_e}{\hat{O}_i \cdot \ddot{O}} \cdot 100$$

Норма амортизации на капитальный ремонт и модернизацию ($\hat{I}_{a.i}$) рассчитывается по формуле:

$$\dot{I}_{\dot{a}.i} = \frac{C_{\dot{\delta}} + \hat{E}_i}{\hat{O}_i \cdot \dot{O}} \cdot 100$$

Сумма амортизации (в рублях) основных фондов предприятия (годовая) (A_a) определяется по формуле:

$$A_a = \sum_{i=1}^{\dot{\delta}} \frac{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}.i} \cdot \dot{I}_{\dot{a}.i}}{100}$$

где $\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}.i}$ – среднегодовая первоначальная (балансовая) стоимость каждой i -й группы основных фондов предприятия, руб.; $\dot{I}_{\dot{a}.i}$ – норма амортизации каждой i -й группы основных фондов предприятия (с учетом первоначальных коэффициентов).

7.4. Показатели использования основных фондов предприятия

Удельный вес морально устаревшего оборудования (d_i) определяется по формуле:

$$d_i = \frac{\hat{O}_{i.\dot{\delta}}}{\hat{O}_i}$$

где $\hat{O}_{i.\dot{\delta}}$ – стоимость морально устаревшего оборудования (фондов), руб.; \hat{O}_i – первоначальная (балансовая) стоимость всего действующего парка аналогичного оборудования, руб.

Фондоотдача в общем виде показывает выпуск продукции на 1 рубль основных производственных фондов и определяется по товарной (\dot{O}_i) и реализованной (\dot{D}_i) продукции:

$$\hat{O}_{i\dot{\delta}} = \frac{\dot{O}_i}{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}}; \hat{O}'_{i\dot{\delta}} = \frac{\dot{D}_i}{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}};$$

где \dot{O}_i, \dot{D}_i – соответственно объем произведенной за год товарной или реализованной продукции, руб.; $\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, руб.

Фондоотдача может быть рассчитана как выпуск продукции на один рубль стоимости основных фондов (\hat{O}), включающих среднегодовую стоимость основных производственных фондов ($\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}$), и оборотных средств предприятия ($\hat{O}_{i\dot{a}}$):

$$\hat{O}'_{i\dot{\delta}} = \frac{\dot{O}_i}{\hat{O}}; \hat{O}'_{i\dot{\delta}} = \frac{\dot{D}_i}{\hat{O}};$$

Фондоёмкость продукции (\hat{O}_A) определяется по формулам:

$$\hat{O}_A = \frac{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}}{\dot{O}_i}; \hat{O}_A = \frac{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}}{\dot{D}_i};$$

Фондовооруженность труда (\hat{O}_A) рассчитывается по формуле:

$$\hat{O}_A = \frac{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}}}{\times_{\dot{n}\dot{\delta}}}$$

где $\times_{\dot{n}\dot{\delta}}$ – среднесписочная численность работающих на предприятии, чел.

Рентабельность производственных фондов (R_i) или другими словами, совокупных активов (капитала), определяется по формуле:

$$R_i = \frac{\dot{I}_{i\dot{\delta}}}{\hat{O}_{i.\dot{n}\dot{\delta}} + \hat{I}_{i\dot{n}}} \cdot 100$$

где $\dot{I}_{\text{ид}}$ – прибыль от реализации (чаще всего балансовая (\dot{I}_a) или чистая (\dot{I}_\pm) прибыль) за плановый период (год), руб.; $\hat{I}_{\text{ин}}$ - среднегодовая стоимость оборотных средств (текущих активов или другими словами оборотного капитала), руб.

Эффективный (действительный) фонд времени (в часах) *работы оборудования (использования производственных фондов) в плановый период времени* ($F_{\dot{Y}}$) определяется по формуле:

$$F_{\dot{Y}} = F_i \cdot \hat{E}_{\text{НГ}} \left\langle 1 - \frac{\dot{a}_\delta}{100} \right\rangle$$

где F_i - номинальный фонд времени работы оборудования за плановый период (год), ч., мин; $\hat{E}_{\text{НГ}}$ - число рабочих смен в сутки; \dot{a}_δ - потери рабочего времени на проведение плановых ремонтов, обслуживание, наладку и переналадку оборудования, %.

Номинальный фонд времени (в часах) *работы оборудования* (F_i) определяется по формуле

$$F_i = t_{\text{ни}} \cdot D_\delta - t_i \cdot D_i$$

где $t_{\text{ни}}$ - длительность одной рабочей смены, ч, мин; t_i - продолжительность нерабочего времени в предпраздничные дни, ч, мин; D_δ - количество рабочих дней в плановом периоде; D_i - количество предпраздничных дней.

Коэффициент экстенсивной нагрузки оборудования (\hat{E}_y) находится по формуле

$$\hat{E}_y = \frac{F_\delta}{F_{\dot{Y}}}$$

где F_δ – время фактической работы оборудования в плановом периоде (в смену, сутки, месяц, год).

Коэффициент интенсивной нагрузки оборудования (\hat{E}_e) находится по формуле

$$\hat{E}_e = \frac{N_\delta}{N_i}$$

где N_δ – фактический объем выпуска продукции (товарной, реализованной) в единицу времени (час, смену, сутки); N_i - объем выпуска продукции, установленный нормой выработки, за аналогичный период времени (час, смену, сутки).

В ряде случаев данный коэффициент может быть определен по данным о расходе электроэнергии как коэффициент использования оборудования по мощности:

$$\hat{E}_{e.i} = \frac{W}{t_i \cdot P_{\delta\text{н}\delta}}$$

где W – фактический расход электроэнергии по данному виду оборудования за анализируемый период времени, кВт/ч; t_i - машинное время работы оборудования за анализируемый период, ч; $P_{\delta\text{н}\delta}$ - мощность установленного электропривода на данном оборудовании, кВт.

Коэффициент внутрисменного использования оборудования ($\hat{E}_{\text{ан}}$) рассчитывается по формуле

$$\hat{E}_{\text{ан}} = \frac{t_{ci} - t_{\text{ин}}}{t_{ci}}$$

где $t_{\text{ни}}$ - сменный фонд времени работы оборудования, станко-ч; $t_{\text{ин}}$ - время простоев станков в течение смены, станко-ч.

Коэффициент использования календарного фонда времени ($\hat{E}_{\hat{e},\hat{o}}$) определяется по формуле:

$$\hat{E}_{\hat{e},\hat{o}} = \frac{F_{\hat{y}}}{F_{\hat{e}}}$$

где $F_{\hat{e}}$ – календарный фонд времени за плановый период, дни, ч.

Коэффициент использования машинного времени работы оборудования ($\hat{E}_{i\hat{a}}$) определяется по формуле

$$\hat{E}_{i\hat{a}} = \frac{t_i}{t_{ci} - t_{i\hat{o}}}$$

где $t_{i\hat{o}}$ – внутрисменные потери рабочего времени (простои оборудования), ч.

Интегральный коэффициент использования оборудования \hat{E}_{Σ} определяется по формуле

$$\hat{E}_{\Sigma} = \hat{E}_{\hat{e}} \cdot \hat{E}_{\hat{y}} \text{ или } \hat{E}_{\Sigma} = \frac{N_{\hat{o}} \cdot F_{\hat{o}}}{N_f \cdot F_{\hat{y}}}$$

Коэффициент сменности работы оборудования (q_{ci}) рассчитывается по формуле

$$q_{ci} = \frac{t_{\tilde{n}m-c}}{C_{i\hat{o}}} \text{ или } q_{ci} = \frac{t_{i\hat{z}-\tilde{n}}}{t_{i\tilde{n}\hat{z}}}$$

где $t_{\tilde{n}\hat{o}-\tilde{n}}$ – фактически отработанное число станко-смен за сутки; $\tilde{N}_{i\hat{o}}$ – общее количество станков на участке, цехе в парке; $t_{i\hat{z}-\tilde{n}}$ – фактически отработанное число машино-часов за сутки; $t_{i\tilde{n}\hat{z}}$ – максимально возможное число станко (машино)- часов при работе в одну смену.

Вопросы для самоконтроля

1. Определите понятие, состав и классификацию основных фондов предприятия.
2. Изложите учет и оценку основных фондов.
3. Определите понятие амортизация, норма амортизационных отчислений.
4. Опешите показатели использования основных фондов предприятия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. Аксенов, А.П., Фалько, С.Г. Экономика эксплуатации парка оборудования: учебное пособие. – М.:КНОРУС, 2011.- 224 с.
2. Новицкий, Н.И. Техничко-экономические показатели работы предприятий: учеб. – метод. пособие / Н.И. Новицкий, А.А. Горюшкин и др.- Минск: ТетраСистемс, 2010.- 272 с.

Дополнительная

1. Савицкая, Г.В. Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник / Г.В. Савицкая. – 3-е изд. доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2010. – 368 с.
2. Фатхутдинов, Р.А. Организация производства / Р.А. Фатхутдинов. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 672 с.

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

8.1. Понятие, состав и структура оборотных средств предприятия

Оборотные средства (оборотный капитал, оборотные активы) – это совокупность денежных средств, авансируемых для создания и использования *оборотных производственных фондов* и *фондов обращения*, обеспечивающих непрерывный процесс производства и реализации продукции.

Оборотные производственные фонды - это предметы труда, используемые на всех стадиях производственного цикла предприятия. К ним относятся производственные запасы и средства в производстве:

1) *производственные запасы*: сырье, основные материалы и покупные полуфабрикаты; вспомогательные материалы; топливо (для технологических и бытовых целей); запасные части для ремонтов; инструменты и приспособления общего назначения; тара и др.;

2) *средства в производстве*: незавершенное производство, полуфабрикаты собственного производства, расходы будущих периодов.

Фонды обращения, которые включают:

1) стоимость готовой продукции, находящейся на складах предприятия;

2) стоимость продукции, отгруженной покупателю, но еще не оплаченной им;

3) денежные средства, полученные от реализации продукции, но еще не израсходованные на приобретение оборотных фондов и находящиеся на расчетном счете предприятия;

4) денежные средства в расчетах (средства вложенные в отгруженную потребителям продукцию и не оплаченную ими в срок, а также в продукцию, оставленную на ответственное хранение у покупателей в связи с их отказом от оплаты этой продукции).

8.2. Кругооборот и показатели оборачиваемости оборотных средств

Оборотные средства предприятий находятся в постоянном движении. Они совершают кругооборот, в процессе которого проходят три стадии, изменяя свою материальную форму.

Первая стадия движения начинается с денежной формы (D_0). На этой стадии производятся закупки сырья, материалов и других средств, денежные средства переходят в материальные запасы (\dot{I}_ζ).

На второй стадии движения предметы труда вступают в процесс производства ($\dot{I}_{\text{пр}}$). Этот процесс заканчивается получением готовой продукции ($\tilde{A}\tilde{I}$).

Третья стадия сводится к реализации готовой продукции. Оборотные средств переходят из сферы производства в сферу обращения. Средства из натуральной формы превращаются в денежную форму (D_1).

Тогда движение оборотных средств предприятия имеет вид

$$D_0 - \dot{I}_\zeta - \dot{I}_{\text{пр}} - \tilde{A}\tilde{I} - D_1$$

Коэффициент оборачиваемости (число оборотов) оборотных средств определяется по формуле

$$n = \frac{P_n}{\hat{I}_{\text{пр}}}$$

где D_i - объем реализованной продукции за плановый период (год), руб.; $\hat{I}_{\text{пр}}$ - средняя сумма оборотных средств за тот же плановый период, руб.

Коэффициент, показывающий размер оборотных средств, на рубль реализованной продукции ($\hat{E}_{\zeta,\text{пр}}$) определяется по формуле

$$\hat{E}_{\text{с.т.а}} = \frac{\hat{I}_{\hat{m}}}{D_i}$$

Средняя продолжительность одного кругооборота ($\hat{O}_{\text{т.а}}$) оборотных средств (в днях) рассчитывается по формуле

$$\hat{O}_{\text{т.а}} = \hat{I}_{\hat{m}} : \frac{D_i}{D}, \text{ или } \hat{O}_{\text{т.а}} = \frac{D}{n}, \text{ или } \hat{O}_{\text{т.а}} = \frac{D \cdot \hat{I}_{\hat{m}}}{D_i}$$

где D – число дней в плановом периоде (принимается длительность года – 360 дней, квартала – 90 дней, месяца – 30 дней).

Продолжительность оборота (плановая или фактическая) (в днях) отдельного вида материальных ресурсов (сырья, материалов, полуфабрикатов, топлива и т.п.) ($\hat{O}_{\text{т.а.и}}$) вычисляется по формуле

$$\hat{O}_{\text{т.а.и}} = \frac{N_{\text{с}} \cdot D}{\sum N_i}$$

где $N_{\text{с}}$ – средняя плановая норма запаса (остаток) материалов в плановом периоде (в натуральном или стоимостном выражении); $\sum N_i$ – суммарная плановая потребность (или фактический расход данного вида материала в анализируемом периоде в соответствующих единицах измерения).

Экономия (+) перерасход (-) оборотных средств (в рублях) с учетом уровня выполнения планового задания определяется по формуле

$$\hat{Y} = \frac{\hat{I}_{\hat{m.т}} \cdot \hat{O}}{100} - \hat{I}_{\hat{m.ф}}$$

где $\hat{I}_{\hat{m.т}}$ – норматив оборотных средств в анализируемом периоде, руб.; \hat{O} – уровень выполнения планового задания, %; $\hat{I}_{\hat{m.ф}}$ – фактический размер оборотных средств в анализируемом периоде, руб.

8.3. Нормирование оборотных средств предприятия

Время задержки поступления материалов среднее ($D_{\text{сд}}$) (в днях) определяется по формуле

$$D_{\text{сд}} = \frac{D_1 + D_2 + \dots + D_n}{n_o}$$

где $D_1 + D_2 + \dots + D_n$ – длительность превышения нормативных интервалов между поставками материалов предприятию, дни; n_o – число этих отклонений.

Время нахождения готовой продукции на складе предприятия ($D_{\text{а.н.}}$) (в днях) определяется по формуле

$$D_{\text{а.н.}} = D_{\delta} + D_i + D_{\sigma} + D_i + D_{\epsilon}$$

где D_{δ} – время на рассортировку готовой продукции, дн.; D_i – время на приемку и складирование готовой продукции, дн.; D_{σ} – время на упаковку готовой продукции, дн.; D_i – время на маркировку готовой продукции, дн.; D_{ϵ} – время на подготовку и комплектацию продукции по грузополучателям и накопление до транзитной нормы, погрузку и транспортировку, подготовку и представление расчетных документов, дн.

Время нахождения материалов в пути ($D_{\text{од}}$) (в днях) определяется по формуле

$$D_{\text{од}} = \frac{l}{v} \text{ или } D_{\text{од}} = \hat{O}_{\text{т.а}} - \hat{O}_{\text{а.т.}}$$

где l - время доставки и выгрузки материальных ценностей на склад предприятия, дн.; v - среднесуточная скорость перевозки данного вида груза, км/дн.; $\dot{O}_{i\delta i\delta}$ - время пробега груза от поставщика до потребителя, дн.; $\dot{O}_{\bar{a}.i}$ - время документооборота, дн.

Время подготовки материалов к производству ($D_{\bar{i}}$) (в днях) вычисляется по формуле

$$D_{\bar{i}} = D_{\bar{a}} + D_{\bar{i}} + D_c + D_{i\delta}$$

где $D_{\bar{a}}$ – время доставки и выгрузки материальных ценностей на склад предприятия, дн.; $D_{\bar{i}}$ - время приемки, дн.; D_c - время, затрачиваемое на складирование материалов, дн.; $D_{i\delta}$ - время непосредственной подготовки к производству (включая контроль и анализ перед запуском в производство), дн.

Общая норма запаса отдельных элементов нормируемых оборотных средств ($D_{i\delta i\delta}$) (в днях) определяется по формуле

$$D_{i\delta i\delta} = D_{\delta\delta} + D_{\bar{i}} + D_{\delta\bar{a}\bar{e}} + D_{\bar{a}} + D_{\bar{n}}$$

где $D_{\delta\bar{a}\bar{e}}$ - норма времени текущего складского запаса, дн.; $D_{\bar{a}}$ - норма времени гарантийного (страхового) запаса, дн.; $D_{\bar{n}}$ - норма времени сезонного запаса, дн.

Норма запаса каждого вида сырья, материалов, покупных полуфабрикатов и т.д. в натуральном выражении ($N_{i\delta}$) рассчитывается по формуле

$$N_{i\delta} = D_{i\delta i\delta} \cdot Q_{\bar{n}\delta}$$

где $Q_{\bar{n}\delta}$ - среднесуточный расход данного вида сырья, материалов и т.д. в натуральном выражении, т (кг, шт., м).

Норма запаса всех видов материальных ресурсов в стоимостном выражении ($N_{c\delta}$) определяется по формуле

$$N_{c\delta} = \sum_{i=1}^m D_{i\delta i\delta} \cdot Q_{\bar{n}\delta i} \cdot \ddot{O}_{i\delta .i}$$

где $\ddot{O}_{i\delta .i}$ – плановая цена единицы i – го материального ресурса, руб.; $Q_{\bar{n}\delta i}$ - среднесуточный расход i – го вида материального ресурса в натуральном выражении, кг (т, шт., м); $D_{i\delta i\delta}$ - общая норма запаса i – го элемента материального ресурса, дн.

Среднесуточная норма запаса в стоимостном выражении ($N_{c\delta}$) определяется по формуле

$$N_{c\delta} = \frac{N_{\bar{n}\delta}}{360}$$

Вопросы для самоконтроля

1. Определите понятие, состав и структуру оборотных средств предприятия.
2. Опешите кругооборот и показатели оборачиваемости оборотных средств.
3. Опешите показатели, исчисляемые при нормировании оборотных средств предприятия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. Аксенов, А.П., Фалько, С.Г. Экономика эксплуатации парка оборудования: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2011.- 224 с.
2. Новицкий, Н.И. Техничко-экономические показатели работы предприятий: учеб. – метод. пособие / Н.И. Новицкий, А.А. Горюшкин и др.- Минск: ТетраСистемс, 2010.- 272 с.

Дополнительная

1. *Савицкая, Г.В.* Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник / Г.В. Савицкая. – 3-е изд. доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2010 . – 368 с.
2. *Фатхутдинов, Р.А.* Организация производства / Р.А. Фатхутдинов. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 672 с.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ И СРЕДСТВА МЕХАНИЗАЦИИ

9.1. Энергетика как форма природопользования

Энергетика - область народного хозяйства, охватывающая энергетические ресурсы, выработку, преобразование, передачу, сохранение и использование различных видов энергии.

1. *Энергетические ресурсы* - это любые естественные или искусственно активизируемые источники механической, химической и физической энергии. Энергетические ресурсы подразделяются на три группы:

1.1. Участвующие в постоянном обороте и потоке энергии - солнечная энергия, космическая энергия, энергия морских приливов, геотермальная энергия, гравитационная энергия и энергия давления, атмосферное электричество, земной магнетизм, энергия спонтанных химических реакций и естественного атомного распада, биоэнергия, вторичные формы энергии;

1.2. Депонированные энергетические ресурсы - нефть, природный газ, уголь, сланцы, торф.

1.3. Искусственно активированные источники энергии - атомная энергия, термоядерная энергия.

На сегодняшний день основными (традиционными) источниками энергии являются:

- ГЭС всех типов;
- ТЭС (угольные, нефтяные, газовые, торфяные);
- АЭС и ядерные станции всех типов;
- Двигатели внутреннего сгорания;
- Теплоустановки;
- Получение синтетического топлива.

9.2. Состав, структура и показатели обеспеченности энергетическими ресурсами предприятий АПК

В состав энергетических ресурсов сельскохозяйственных предприятий включаются следующие основные источники энергии:

- 1) Двигатели внутреннего сгорания (тракторов, комбайнов, автомобилей и др.)
- 2) Электродвигатели и электроустановки;
- 3) Рабочий скот (в пересчете на механическую силу).

Под *структурой* энергетических ресурсов понимают процентное отношение отдельных элементов энергетических ресурсов к их сумме.

К основным показателям обеспеченности производства энергетическими ресурсами относятся:

- энергообеспеченность;
- энерговооруженность;
- электрообеспеченность;
- электровооруженность.

Энергообеспеченность ($E_{но}$, кВт/100га) - это отношение суммарной мощности энергетических средств (P , л.с.) в расчете на 100 га посевных площадей ($S_{п}$, га), которую можно рассчитать по формуле:

$$E_{но} = \frac{0,736 \cdot P}{S_{п}} \cdot 100$$

где, 0,736 коэффициент перевода лошадиных сил в кВт.

Энерговооруженность (Энв, кВт/чел) - это суммарная мощность энергетических средств (Р, л.с.) в расчете на одного среднегодового работника (Ч, чел.), занятого в производстве:

$$\text{Энв} = \frac{0,736 \cdot P}{\text{Ч}}$$

Электрообеспеченность (Эло, кВт·ч/га) - это отношение электроэнергии (Qэ, кВт·ч), потребленной на производственные нужды, к площади пашни (Sp, га):

$$\text{Эло} = \frac{Q_{\text{п}}}{S_{\text{п}}}$$

Электровооруженность (Элв, кВт·ч/чел) - это количество электроэнергии (Qп, кВт·ч), потребленной на производственные нужды, в расчете на одного среднегодового работника (Ч, чел):

$$\text{Элв} = \frac{Q_{\text{п}}}{\text{Ч}}$$

9.3. Техника: ее функции и развитие в современном производстве

Целенаправленная деятельность человека всегда связана с проявлением его естественных сил - физических, среди которых можно выделить технологические (воздействие на предметы труда), транспортные (перемещение продукта труда и самого человека), энергетические (двигательная сила); сенсорных, связанных со зрительными, слуховыми, тепловыми и другими ощущениями; интеллектуальных, принятие решений, общее сознательное управление процессом труда [50,с.22].

В процессе эволюции ограниченность естественных возможностей человека с одной стороны, и возрастающие потребности природных материалов в обработке - с другой, вступают в определенные противоречия, в результате разрешения которых возникают различные технические объекты и их системы.

Техника (от греч. *techné* - искусство, мастерство, умение) в широком смысле этого понятия, это созданные человеком материальные объекты с целью расширения своих функциональных, естественных возможностей при удовлетворении различных потребностей. Отдельно взятое искусственное средство составляет основу понятия "технический объект", а их совокупность, увязанная по качественным параметрам, образуют систему машин, которая сильно дифференцирована по технологическому и отраслевому признакам.

Создание технических средств, облегчающих и заменяющих (часто с многократным их усилением) физические, сенсорные и интеллектуальные трудовые усилия человека, лежат в основе соответствующего выделения стадий и этапов развития технологического способа производства таблица 9.1.

Таблица 9.1.

Функции средств труда

Функции средств труда		
Физические	Сенсорные	Интеллектуальные
Инструментализация	Начальная автоматизация	Кибернетизация
Механизация	Комплексная автоматизация	Бионизация
Комплексная механизация	Полная автоматизация	

9.4. МТП сельскохозяйственного предприятия и показатели эффективности его использования

Машино-тракторный парк (МТП) сельскохозяйственного предприятия состоит из совокупности машин для механизации работ по возделыванию сельскохозяйственных культур и трудоемких процессов в животноводстве.

МТП включает в себя:

- тракторы;
- самоходные шасси;
- сельскохозяйственные машины (сеялки, плуги, бороны, культиваторы, косилки и т.п.);
- транспортные средства;
- самоходные уборочные машины;
- стационарные машины для послеуборочной обработки урожая;
- погрузо-разгрузочные машины;
- машины для выполнения трудоемких процессов в животноводстве;
- другая техника.

В соответствии с требованиями комплексной механизации машины, входящие в состав МТП, объединяются в комплексы для возделывания отдельных сельскохозяйственных культур с учетом особенностей производства в различных природно-климатических зонах.

Для оценки уровня механизации (электромеханизации) используются следующие показатели.

В животноводстве уровень механизации отдельных производственных процессов ($U_{мж}$, %) определяется процентным отношением численности поголовья, обслуживаемого с помощью средств механизации (P_m , гол.), к общему поголовью (P_o , гол.) по зависимости:

$$U_{мж} = \frac{P_m}{P_o} \cdot 100 \%$$

Подобная зависимость используется и для расчетов уровня электромеханизации, когда в качестве привода технического устройства применяется электродвигатель.

Уровень механизации по отдельным видам работ в растениеводстве ($U_{мр}$, %) определяется процентным отношением объема работ, выполненных с помощью технических средств (Q_m), к общему объему работ (Q_o) по зависимости:

$$U_{мр} = \frac{Q_m}{Q_o} \cdot 100 \%$$

Эффективность использования МТП характеризуют следующие показатели:

1. Количество отработанных на 1 трактор за год :
 - машино - дней
 - машино - смен
2. Нарботка на 1 трактор , у.э.га :
 - годовая
 - дневная
 - сменная
3. Коэффициент сменности .
4. Плотность механизированных работ .
5. Себестоимость 1 у.э.га механизированных работ .

Количество отработанных машино-дней на 1 трактор (D_d , дн.) рассчитывается по формуле:

$$D_d = \frac{D_{од}}{N_i}$$

где $D_{од}$ - количество машино - дней, отработанных за год всеми тракторами данной марки;

N_i - количество тракторов данной марки, шт.

Количество отработанных машино - смен на 1 трактор (D_c , смен) рассчитывается по формуле:

$$D_c = \frac{D_{од}}{N_i}$$

где $D_{од}$ - количество машино - смен, отработанных за год всеми тракторами данной марки .

Годовая наработка 1 трактора (V_g , усл.эт.га) определяется по формуле:

$$V_g = \frac{V_{ог}}{N_i}$$

где $V_{ог}$ - годовой объем механизированных работ, выполненный тракторами данной марки, у.э.га .

Дневная наработка 1 трактора (V_d , усл.эт.га) определяется по формуле:

$$V_d = \frac{V_g}{D_d}$$

Сменная наработка 1 трактора (V_c , усл.эт.га) определяется по формуле:

$$V_c = \frac{V_g}{D_c}$$

Коэффициент сменности ($K_{см}$) рассчитывается как отношение количества машино - смен к количеству машино - дней или дневной наработки к сменной:

$$K_{см} = \frac{D_c}{D_d} \quad \text{или} \quad K_{см} = \frac{V_d}{V_c}$$

Плотность механизированных работ ($P_{мр}$, усл.эт.га/га) рассчитывается как отношение всего объема механизированных работ в условных эталонных гектарах (V , усл.эт.га) к площади пашни (S_p ,га) по формуле:

$$P_{мр} = \frac{V}{S}$$

Себестоимость 1 условного эталонного гектара механизированных работ (C , руб./усл.эт.га) - это отношение всех затрат на эксплуатацию техники (Z , руб.) к объему механизированных работ (V , усл. эт.га) в условных эталонных гектарах:

$$C = \frac{Z}{V}$$

Основными экономическими показателя эффективности использования автотранспорта являются:

1) годовой объем грузоперевозок по маркам машин и в целом по автопарку;

- 2) годовой пробег по маркам машин и в целом по автопарку;
- 3) себестоимость тонно-километра и 1 км пробега по маркам машин и в целом по автопарку.

9.5. Экономическая оценка технических инноваций

Качество объекта средств труда представляет собой совокупность свойств этого объекта, обуславливающих степень его способности удовлетворять определенные потребности в конкретных условиях функционирования. Характеристику свойств, выраженную числом или описательно, принято называть параметром (показателем) или признаком.

Отдельный технический объект, и тем более система машин, обладают многочисленными свойствами, в соответствии с которыми существует и множество различных показателей качества. С определенной долей условности их можно подразделить на следующие группы:

- 1) показатели назначения;
- 2) показатели надежности;
- 3) показатели технологичности;
- 4) показатели эргономики и экологии;
- 5) показатели наукоемкости;
- 6) показатели стандартизации и унификации;
- 7) показатели эстетики;
- 8) патентно-правовые показатели;
- 9) экономические показатели;
- 10) прочие

В прикладных расчетах экономическая оценка технических инноваций определяется методом сравнения новых и базовых средств механизации по следующим технико-экономическим показателям:

1. Производительность.
2. Трудоёмкость работы.
3. Энергоёмкость работы.
4. Материалоёмкость работы.
5. Капитальные вложения.
6. Себестоимость работы.
7. Годовая экономия эксплуатационных затрат.
8. Срок окупаемости капитальных вложений.

Вопросы для самоконтроля

1. Опишите понятие и состав энергетических ресурсов.
2. Назовите показатели обеспеченности производства энергетическими ресурсами.
3. Опишите понятие и состав машинно-тракторного парка предприятия.
4. Назовите показатели эффективности использования машинно-тракторного парка.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.
2. *Носова, С.С., Новичкова, В.И.* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.
3. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с..
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ПРЕДПРИЯТИЕ АПК И ЕГО ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ

10.1. Предприятие и его организационно-правовые формы

Всякая предпринимательская деятельность осуществляется в определенных организационных формах. Эти формы многообразны, но основой их является предприятие или фирма.

Предприятие представляет собой хозяйственное звено экономики, которое реализует свои экономические интересы посредством изготовления и реализации товаров и услуг путем планомерного комбинирования факторов производства. Предприятие самостоятельно принимает решения, является собственником или поставщиком какого-либо фактора производства, включает в дело собственный или заемный капитал.

Цель производственной деятельности предприятий носит двойственный характер: первая и непосредственная цель – получение прибыли от реализации произведенной продукции, но получить прибыль можно лишь, производя нужную для рынка продукцию. Поэтому предприятие одновременно добивается и второй цели – наилучшим образом удовлетворить запросы потребителей.

По сфере деятельности различают предприятия материальной и нематериальной сферы производства. По размерам предприятия подразделяют на малые, средние и крупные. Малые предприятия - численность работников до 100 человек, средние - до 250 человек, крупные - свыше 250 человек.

Организационно-правовые формы предприятий:

1. Единоличное предприятие - находится в собственности одного лица или одной семьи. При такой форме хозяйствования владелец предприятия, с одной стороны, получает всю прибыль от его деятельности за вычетом налогов, а с другой стороны, принимает на себя весь риск и возмещает все убытки (неограниченная ответственность). Обычно единоличными являются небольшие предприятия.

2. Хозяйственные товарищества:

- *полное товарищество* - объединение нескольких граждан или юридических лиц для совместной хозяйственной деятельности. Имущество полного товарищества формируется на правах долевой собственности. Его участники несут неограниченную ответственность по обязательствам предприятия всем своим имуществом;

- *товарищество на вере* (командитное товарищество), в нем наряду с полными товарищами фигурируют один или несколько участников-вкладчиков (командитистов), которые несут риск убытков в пределах своего вклада и не принимают участия в предпринимательской деятельности товарищества.

Вкладом в имущество хозяйственного товарищества могут быть деньги, ценные бумаги, другие вещи или имущественные права либо иные права, имеющие денежную оценку. Учредителями товариществ могут быть только индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации.

3. Хозяйственные общества:

- *общество с ограниченной ответственностью* - уставный капитал образуется за счет вкладов учредителей; прибыль, распределяется между участниками пропорционально их долям в уставном капитале. Члены общества отвечают по своим обязательствам только в пределах своих вкладов;

- *общество с дополнительной ответственностью* - учреждается одним или несколькими лицами (1 до 50), уставный капитал разделен на доли, участники несут ответственность своим имуществом в одинаковом для всех размере, кратном стоимости их вкладов. Ответственность по обязательствам обанкротившегося участника передается другим участникам.

- *акционерное общество* – добровольная организация юридических и физических лиц для совместной деятельности путем объединения их вкладов и выпуска акций на всю стоимость

уставного капитала. Акционеры несут риск убытков, связанных с деятельностью АО в пределах стоимости принадлежащих им акций (ограниченная ответственность).

Акционерное общество может быть открытым или закрытым. В открытом акционерном обществе (ОАО) владельцами акций являются не только учредители, купить акции может любой гражданин. Держатели акций могут входить и выходить из ОАО, просто покупая или продавая акции. Число акционеров ОАО не ограничено. В ЗАО акции распределяются только среди учредителей и перепродаже не подлежат. Число акционеров ЗАО не должно превышать 50.

Хозяйственные общества могут иметь дочерние и зависимые общества. Дочернее хозяйственное общество не вправе самостоятельно определять свои решения, так как зависит от основного (материнского) общества. ДХО не отвечает по долгам основного общества, но основное общество отвечает по долгам ДХО. Хозяйственное общество признается зависимым, если другое общество имеет более 20% его голосующих акций или 20% уставного капитала общества с ограниченной ответственностью.

4. Производственные кооперативы – добровольное объединение граждан для совместной хозяйственной деятельности, основанной на их личном участии и объединении имущественных паевых взносов. Кооперативы бывают: производственные, потребительские, кредитные, бытовые, трудовые.

5. Государственные и муниципальные предприятия. Государственные предприятия учреждаются органами управления РФ за счет бюджетных средств государства. Муниципальные предприятия учреждаются местными органами власти за счет средств местных бюджетов. Государственные и муниципальные унитарные предприятия – это коммерческие организации, не наделенные правом собственности на закрепленное за ними собственником имущество. Эти предприятия создаются в форме: унитарных предприятий и унитарных предприятий, основанных на праве оперативного управления (казенное предприятие).

Государственные предприятия создаются не для извлечения прибыли, они ориентированы на решение социальных задач общества.

10.2. Возможные формы связи в агробизнесе

Сельскохозяйственные предприятия, производящие продукцию образуют:

1) межхозяйственные связи - связи, возникающие в рамках агропромышленного комплекса и обуславливающие организацию процесса производства и реализацию сельскохозяйственной продукции;

2) внутриотраслевые связи - связи между различными субъектами сельскохозяйственного производства, обуславливающие повышение его эффективности

Наиболее эффективными являются следующие внутриотраслевые связи:

концентрация - процесс сосредоточения производства на более крупных предприятиях;

специализация - концентрация однородного производства на основе разделения труда, которая выражается в организации участков предприятий массового и серийного производства;

кооперирование - форма производственных связей между специализированными производствами, участвующими в совместном изготовлении определенной продукции;

комбинирование - соединение в одном предприятии разных производств, представляющих собой последовательные ступени обработки сырья, комплексной переработки сырья или использование отходов производства

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите организационно-правовые формы предприятия.
2. Назовите цели производственной деятельности предприятий.
3. Назовите возможные формы связи в агробизнесе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учебное пособие / Н.А.Попов – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010.- 398 с.
2. *Пронина, Л.Б., Петрикова, Л.Н.* Экономика.: краткий курс лекций / Л.Б. Пронина, Л.Н. Петрикова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", Саратов, 2011. - 80 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА И СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ

11.1. Понятие и виды издержек производства

Издержки производства – это затраты предприятия, связанные с производством товара, выраженные в денежной форме.

Марксистская концепция издержек производства основывается на трудовой теории стоимости. К.Маркс делил издержки на два вида: издержки производства и издержки обращения.

Издержки производства рассматриваются как затраты капитала на производство товара и включают расходы на заработную плату, материалы, оборудование, топливо, амортизацию средств труда, т.е. складываются из издержек на постоянный капитал (c) и издержек на переменный капитал (v - стоимость рабочей силы). Таким образом, издержки производства на уровне предприятия выступают в виде затрат капитала ($K = c + v$).

Издержки обращения представляют собой затраты, которые участвуют в образовании стоимости товара, и связаны с завершением процесса производства товаров в сфере обращения – их транспортировкой, хранением, расфасовкой и др.

Издержки обращения, связанные исключительно с торговлей и не участвующие в образовании стоимости товара определяются К.Марксом как непроизводительные издержки. К ним относятся: заработная плата торговых рабочих и служащих, содержание торговых помещений, расходы на рекламу.

Общая сумма затрат живого и овеществленного труда составляет общественную стоимость товара ($W = c + v + m$).

В современном мире издержки обращения получили новую трактовку. Американский экономист Р. Коуз ввел понятие *транзакционных* издержек, которые по своей сути также являются затратами в сфере обращения, однако к ним добавляются издержки предприятия по защите своих выгод в условиях конкуренции. Транзакционные издержки, включают в себя:

1. расходы на ведение переговоров и заключение сделок;
2. расходы, связанные с измерением качества производимой продукции и охраной торговой марки;
3. расходы на поиски информации о конкурентах, рынках сбыта и др.;
4. расходы по защите прав собственности с помощью юридической системы;
5. потери, связанные с поведением конкурентов.

Неоклассическая концепция издержек производства основывается на использовании теории предельной полезности.

По методу оценки затрат (А.Маршалл, А.Пигу) издержки подразделяются на: бухгалтерские (явные) и экономические (альтернативные). *Бухгалтерские издержки* представляют собой только явные затраты, которые прошли по счетам учета: на приобретение сырья, материалов, комплектующих изделий; на амортизационные отчисления; на выплаты в виде заработной платы; отчисления на социальное страхование.

Бухгалтерские издержки могут быть только внешними. *Внешние издержки* («явные») представляют собой плату поставщику за ресурсы, не принадлежащие фирме, которые она должна покупать у поставщиков. *Внутренние издержки* («неявные») отражают использование ресурсов, принадлежащих самой фирме, за которые она не платит. Они равны денежным платежам, которые могли бы быть получены при передаче их другим предпринимателям для самостоятельного использования.

К внутренним издержкам относятся: неполученные денежные средства в виде ренты, которую можно получить при сдаче помещения в аренду; неполученные денежные средства в виде процента за капитал, которые фирма могла бы получать при помещении их на банковский депозит и т.п.

Экономические (альтернативные) издержки любого ресурса для производства товара равны

стоимости этого ресурса при наилучшем из всех возможных вариантов его использования. Экономические издержки включают в себя все внешние (явные), или бухгалтерские издержки и внутренние (неявные) издержки, или издержки упущенных возможностей.

Издержки производства подразделяются также на постоянные и переменные. *Постоянные издержки* (FC) – это затраты предприятия, независящие от объема выпуска продукции и от объема продаж. Эти издержки существуют, даже если предприятие ничего не производит. К ним относятся:

- налог на недвижимость;
- амортизационные отчисления;
- страховые взносы;
- выплаты за аренду помещения;
- зарплата управленческому и административному персоналу;
- оплата процентов по выпущенным фирмой займам.

Переменные издержки (VC) – затраты предприятия, прямо и непосредственно зависящие от объема выпуска продукции и от объема продаж. К ним относятся:

- затраты на сырье, материалы, топливо, энергию;
- налог с продаж;
- расходы на зарплату производственного персонала;
- расходы на рекламу;
- транспортные расходы;
- почтовые и телеграфные расходы.

Общая сумма всех постоянных и всех переменных издержек образует *валовые издержки* ($TC = FC + VC$).

Для производителя большое значение имеет показатель *средних издержек* (ATC), который характеризует затраты производства на единицу продукции. Средние издержки рассчитываются по формуле: $ATC = TC : Q$, где Q – количество произведенной продукции.

Сначала средние издержки достаточно высокие. Это связано с тем, что большие постоянные издержки распределяются на незначительный объем продукции. По мере роста производства постоянные издержки приходятся на все большее число произведенной продукции, и средние издержки начинают падать, доходя до минимума в точке M . В дальнейшем основное влияние на величину средних издержек начинают оказывать переменные издержки, и кривая на графике начинает идти вверх. Кривая средних издержек позволяет определить: при каком объеме производства средние издержки будут минимальными.

Сравнение средних издержек предприятия с уровнем рыночной цены дает возможность оценить его реальное положение на рынке.

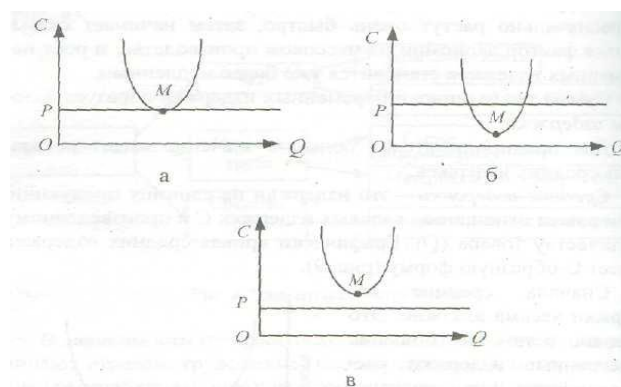


Рисунок 11.1. Возможные варианты положения фирмы на рынке

1. Если линия цены P лишь касается кривой средних издержек в минимальной точке M , то положение данного предприятия предельное. Оно в состоянии лишь покрыть свои минимальные средние издержки и ему безразлично оставаться в данной отрасли или нет.

2. Если средние издержки ниже рыночной цены, то предприятие получает прибыль более высокую, чем нормальная прибыль, т.е. получает сверхприбыль.

3. Если средние издержки предприятия при любом объеме производства выше рыночной цены, то предприятие терпит убытки и скоро разорится.

Обычно рассчитывают отдельно средние валовые издержки (ATC), средние постоянные издержки (AFC) и средние переменные издержки (AVC).

Средние постоянные издержки $AFC = FC : Q$

Средние переменные издержки $AVC = VC : Q$

При определении стратегии поведения фирмы важное значение приобретают дополнительные, добавочные издержки, связанные с увеличением количества выпускаемой продукции (производством дополнительной единицы товаров). Такие издержки называются *предельными издержками*. Предельные издержки (MC) определяются путем деления прироста валовых издержек ΔTC на прирост количества произведенного товара ΔQ . $MC = \Delta TC : \Delta Q$.

11.2. Себестоимость как экономическая категория. Калькуляция себестоимости продукции

Себестоимость – это экономическая категория, которая отражает все расходы предприятия, связанные с производством и реализацией произведенной продукции.

Ниже приведена группировка затрат по статьям калькуляционных расходов.

Калькуляция себестоимости продукции

1. Сырье, основные материалы и полуфабрикаты (за вычетом возвратных отходов).
2. Вспомогательные материалы на технологические цели
3. Топливо на технологические цели.
4. Энергия на технологические цели.
5. Основная и дополнительная заработная плата производственных рабочих.
6. Отчисления на социальные нужды.
7. Расходы на подготовку и освоение производства.
8. Расходы по содержанию и эксплуатации оборудования.
9. Цеховые расходы.
10. Попутные полуфабрикаты (-).

Итого цеховая себестоимость продукции

11. Общепроизводственные расходы.
12. Незавершенное производство.
13. Попутная продукция (-).

14. Производственные потери от брака.
15. Прочие производственные расходы.

Итого производственная себестоимость

16. Внепроизводственные расходы

Полная себестоимость товарной продукции

При группировке по статьям калькуляции в составе себестоимости затрат могут быть классифицированы на: простые и комплексные; прямые и косвенные, постоянные и переменные.

Простые затраты состоят из одного элемента. Например, заработная плата производственных рабочих, стоимость сырья и т.д. *Комплексные затраты* включают несколько имеющих одинаковое производственное назначение элементов. Например, расходы на содержание и эксплуатацию оборудования, цеховые расходы.

11.3. Методика расчета статей калькуляции себестоимости продукции

Остановимся на методике расчета статей калькуляции себестоимости изделия.

1. Расчет статьи затрат «Сырье, основные материалы и полуфабрикаты за вычетом возвратных отходов» (P_i) (в рублях) производится по формуле

$$P_i = \sum_{j=1}^I H_{i,j} \cdot \ddot{O}_{i,j} \cdot K_{\delta,\zeta} - \hat{I}_{i,j} \cdot \ddot{O}_{i,j}$$

где $\hat{I}_{i,j}$ – норма расхода материала на единицу изделия j -го наименования в принятых единицах измерения (кг., м. и др.); $\hat{I}_{i,j}$ – количество реализуемого отхода материала j -го наименования в принятых единицах измерения, кг, м и др.; $\ddot{O}_{i,j}, \ddot{O}_{i,j}$ – цены единицы j -го вида материала и j -го вида отходов производства, руб. соответственно; $\hat{E}_{\delta,\zeta}$ – коэффициент, учитывающий транспортно-заготовительные расходы при приобретении и доставке материалов (можно принять 1,03 -1,05, т.е. 3-5% от цены приобретения; \hat{I} – номенклатура сырья, основных материалов и полуфабрикатов.

2. Расчет статьи затрат «Вспомогательные материалы на технологические цели» ($P_{a,i}$) (в рублях) производится по формуле

$$P_{a,i} = \sum_{j=1}^H H_{a,i,j} \cdot \ddot{O}_{a,i,j} \cdot \hat{E}_{\delta,\zeta}$$

где $\hat{I}_{a,i,j}$ – норма расхода вспомогательных материалов на единицу изделия j -го наименования в принятых единицах измерения; $\ddot{O}_{a,i,j}$ – цена единицы j -го вида вспомогательного материала, руб.; \hat{I} – номенклатура вспомогательных материалов.

Затраты на обтирочные, смазочные и другие вспомогательные материалы ($P^o_{a,i}$) (когда норма устанавливается не на единицу изделия, а на единицу ремонтной сложности оборудования) (в рублях) рассчитывается по формуле:

$$P^o_{a,i} = \sum_{j=1}^H H_{a,i,j} \cdot R \cdot \ddot{O}_{a,i,j} \cdot F_{\dot{Y}}$$

где $\hat{I}_{a,i,j}$ – норма расхода смазочных, обтирочных и других вспомогательных материалов на единицу ремонтной сложности на 1 ч работы оборудования в натуральном выражении (кг, л, м и т.д.); R – число единиц ремонтной сложности данного вида оборудования; $F_{\dot{Y}}$ – эффективный фонд времени работы оборудования за установленный период времени, ч.

3. Расчет статьи затрат «Покупные комплектующие изделия и услуги производственного характера» (P_e) (в рублях) производится по формуле

$$P_e = \hat{E}_{\delta,\zeta} \cdot \sum_{j=1}^H H_{e,j} \cdot \ddot{O}_{e,j}$$

где $\hat{I}_{e,j}$ – количество комплектующих (услуг производственного характера), используемых для единицы j -го наименования изделия в соответствующих единицах измерения; $\ddot{O}_{e,j}$ – оптовая цена j -го наименования комплектующего изделия (услуги производственного характера).

4. Расчет статьи затрат «Топливо на технологические цели» (P_{δ}) (в рублях) выполняется по формуле

$$P_{\delta} = W_{\delta} \cdot \hat{E}_{\delta} \cdot \tilde{A}_{\delta} \cdot \ddot{O}_{\delta} \cdot F_{\dot{Y}}$$

где \ddot{O}_{δ} – цена одного килограмма (литра) топлива, руб.; \tilde{A}_{δ} – удельный расход топлива на 1 установленной мощности (лошадиной силы) двигателя внутреннего сгорания; W_{δ} – номинальная мощность двигателя внутреннего сгорания, л.с.; \hat{E}_{δ} – коэффициент использования двигателя по времени.

5. Расчет статьи затрат «Энергия на технологические цели» ($P_{\dot{Y}}$) (в рублях) производится по формуле

$$P_{\dot{Y}} = W_{\dot{o}} \cdot \hat{E}_{\dot{n}i} \cdot \hat{E}_{\dot{y},\dot{a}} \cdot \hat{E}_{\dot{y},i} \cdot \hat{E}_{\dot{\zeta},i} \cdot \ddot{O}_{\dot{Y}} \cdot F_{\dot{Y}} \cdot \frac{J}{\eta}$$

где $W_{\dot{o}}$ – установленная мощность электродвигателей оборудования и транспортных средств, кВт; $F_{\dot{Y}}$ – эффективный фонд времени работы оборудования и транспортных средств за плановый период времени в одну смену, ч; $\ddot{O}_{\dot{Y}}$ – тариф за 1 кВт/ч электроэнергии, руб.; $\hat{E}_{\dot{n}i}$ – число рабочих смен в сутки; $\hat{E}_{\dot{y},\dot{a}}$ – коэффициент, учитывающий использование энергии по времени; $\hat{E}_{\dot{y},i}$ – коэффициент, учитывающий использование энергии по мощности; $\hat{E}_{\dot{\zeta},i}$ – коэффициент загрузки оборудования (средний по расчету); J – коэффициент, учитывающий потери электроэнергии в сети; η – коэффициент полезного действия оборудования.

6. *Порядок расчета статьи затрат «Основная и дополнительная заработная плата основных производственных рабочих»* ($P_{\dot{\zeta},i}, P_{\dot{\zeta},\dot{a}}$) (в рублях):

а) расчет основной заработной платы производственных рабочих на изготовление единицы продукции j -го наименования ($P_{\dot{\zeta},i}$) осуществляется по формуле

$$P_{\dot{\zeta},i} = \hat{E}_{\dot{i}\dot{o}\dot{a}i} \cdot \sum_{i=1}^{\dot{o}} t_{\dot{o}\dot{o}.ij} \cdot \frac{C_{\dot{o}.ij}}{60}$$

где $\hat{E}_{\dot{i}\dot{o}\dot{a}i}$ – коэффициент, учитывающий премии по премиальным системам ($\hat{E}_{\dot{i}\dot{o}\dot{a}i} = 1,2-1,4$); \dot{o} – количество операций для изготовления одной детали соответствующего разряда; $t_{\dot{o}\dot{o}.ij}$ – норма штучного времени на i -ой операции j -го наименования изделия, мин; $\tilde{N}_{\dot{o}.ij}$ – часовая тарифная ставка соответствующая разряду работы на i -ой операции j -го изделия;

б) расчет дополнительной заработной платы основных производственных рабочих ($P_{\dot{\zeta},\dot{a}}$) (в рублях) может быть выполнен в процентах от основной заработной платы:

$$P_{\dot{\zeta},\dot{a}} = D_{\dot{\zeta},i} \cdot \frac{\dot{I}_{\dot{a},\dot{\zeta}}}{100}$$

где $\dot{I}_{\dot{a},\dot{\zeta}}$ – процент дополнительной заработной платы основных производственных рабочих ($\dot{I}_{\dot{a},\dot{\zeta}} = 20-40\%$)

7. *Расчет статьи затрат «Отчисления на социальные нужды»* ($D_{\dot{n},i}$) (в рублях) выполняется по формуле

$$D_{\dot{n},i} = (D_{\dot{\zeta},i} + D_{\dot{\zeta},\dot{a}}) \cdot \frac{H_{c,i}}{100}$$

где $\dot{I}_{\dot{n},i}$ – процент отчислений на социальные нужды со всех сумм выплат рабочим.

8. *Расчет статьи затрат «Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования»* ($D_{\dot{n},\dot{y},i}$) производится путем составления сметы расходов.

9. *Расчет статьи затрат «Цеховые расходы»* ($D_{\dot{o},\dot{o}}$) (в рублях) производится путем составления сметы цеховых расходов

10. *Расчет статьи затрат «Попутные полуфабрикаты»* ($D_{i,\dot{e}}$) (в рублях) производится по формуле (результат вычитается):

$$D_{i,\dot{e}} = N_{i,\dot{r}} \cdot \ddot{O}_{i,\dot{r}}$$

где $N_{i,\dot{r}}$ – объем попутно полученной продукции в натуральном выражении в соответствующих единицах измерения; $\ddot{O}_{i,\dot{r}}$ – цена за единицу продукции, руб.

11. *Расчет статьи затрат «Общезаводские расходы»* ($D_{i,\dot{o}}$) (в рублях) производится путем составления сметы общезаводских расходов

12. *Расчет статьи затрат «Незавершенное производство»* ($D_{i,\dot{r}}$) (в рублях). Незавершенное производство – это незаконченная продукция на разных стадиях технологического процесса. Среднее значение незавершенного производства в денежном

выражении может быть определено без учета и с учетом затрат на предыдущих стадиях производства. Расчет можно выполнить с учетом следующих формул:

без учета затрат (в рублях) на предыдущих стадиях производства:

$$D_{i,i} = Z_{i,\delta} \cdot \frac{\tilde{N}_{\delta}}{2}$$

где $Z_{i,\delta}$ - величина задела на технологических операциях, шт.; \tilde{N}_{δ} - цеховая себестоимость предмета труда, руб.

с учетом затрат (в рублях) на предыдущих стадиях производства:

$$D_{i,i} = Z_{i,\delta} \cdot \left(\tilde{N}_{i\delta\delta\delta} + \frac{\tilde{N}_{\delta}}{2} \right)$$

где $\tilde{N}_{i\delta\delta\delta}$ - затраты на предыдущих стадиях (операциях) обработки, руб.

13. *Расчет статьи затрат «Попутная продукция» ($D_{i,i}$)* (в рублях). Если имеет место возможность получения попутной продукции, то сумма ее реализации из себестоимости вычитается.

14. *Расчет статьи затрат «Потери от брака» ($D_{\delta\delta}$)* (в рублях) производится в том случае, если процент брака известен по операциям технологического процесса.

15. *Расчет статьи затрат «Прочие производственные расходы» ($D_{i\delta}$)*. В состав данной статьи включают затраты (в рублях) на гарантийный ремонт и гарантийное обслуживание реализуемых изделий и другие виды затрат. При укрупненном расчете можно принять норматив ($\dot{I}_{i\delta} = 0,5-2,0\%$ от суммы затрат $C_{i\delta}$ по всем предыдущим статьям)

$$D_{i\delta} = \tilde{N}_{i\delta} \cdot \frac{\dot{I}_{i\delta}}{100}$$

где $\tilde{N}_{i\delta}$ - производственная себестоимость единицы изделия, руб.

16. *Расчет статьи затрат «Внепроизводственные расходы» ($D_{\delta i,\delta}$)*. В эту статью включают затраты (в рублях) на единицу реализованной продукции; расходы на тару и упаковку изделий на складах готовой продукции, расходы на транспортировку продукции и др.

Сумма всех статей затрат (1-16) представляет полную себестоимость единицы товарной продукции.

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте понятие издержек.
2. Назовите виды издержек.
3. Опешите себестоимость как экономическую категорию.
4. Что представляет собой калькуляция себестоимости продукции.
5. Опешите методику расчета статей калькуляции себестоимости продукции.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Аксенов, А.П., Фалько, С.Г.* Экономика эксплуатации парка оборудования: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2011.- 224 с.
2. *Новицкий, Н.И.* Техничко-экономические показатели работы предприятий: учеб. – метод. пособие / Н.И. Новицкий, А.А. Горюшкин и др.- Минск: ТетраСистемс, 2010.- 272 с.
3. *Проина, Л.Б., Петрикова, Л.Н.* Экономика.: краткий курс лекций / Л.Б. Проина, Л.Н. Петрикова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", Саратов, 2011. - 80 с.

Дополнительная

1. *Савицкая, Г.В.* Анализ хозяйственной деятельности АПК: учебник / Г.В. Савицкая. – Мн.: Новое знание, 2010 . – 687 с.
2. *Фатхутдинов, Р.А.* Организация производства / Р.А. Фатхутдинов. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 672 с.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ И ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ АПК

12.1. Экономическая сущность и функции цен.

Цена- денежная оценка меновой стоимости товарного продукта.

Деньги- особый товар, выполняющий роль всеобщего эквивалента и выполняющий ряд функций (мера стоимости, масштаб цен, средство обращения, средство платежа, средство накопления, мировые деньги - Карл Маркс 1818-1883 г.г. "Капитал").

Деньги как орудие обмена (Адам Смит - 1723-1790 г.г. Англия "Исследование о природе и причинах богатств народов") имеют давнюю историю. В варварском обществе - скот, в Абиссинии - соль, на берегах Индии - особого вида раковины, в Нью-Фаундленде - сушеная треска, в Вергинии - табак, в Вест-Индийских колониях - сахар, в некоторых других странах - шкуры и кожа и т.д., и, наконец, металлы (золото и серебро) сначала в слитках, а позднее в монетах. В Анголе - пиво (сегодня).

В условиях товарно-денежных отношений цены выполняют следующие функции:

1. *Измерительная*. Как денежная оценка меновой стоимости товарного продукта цена после свершившегося факта купли-продажи выражает общественно необходимые затраты совокупного общественного труда на производство данного товарного продукта.

2. *Планово-учетная*. При помощи системы цен в экономике планируются и учитываются все стоимостные показатели деятельности предприятия и его структурных подразделений.

3. *Регулирующая*. В рыночной экономике цена основной инструмент (фактор) уравнивания спроса и предложения.

4. *Распределительная*. Повышение или понижение цен ведет к перераспределению доходов и прибыли между участниками обменных отношений (отраслями, предприятиями, социальными группами населения).

5. *Стимулирующая*. Цены, определяющие степень доходности, выступают основным побудительным мотивом развития или прекращения предпринимательской деятельности направленной на получение прибыли.

6. *Социальная*. Изменения цен и тарифов влияют на уровень доходов и расходов населения, снижая или повышая уровень доступности социальных благ и услуг.

12.2. Принципы и методы ценообразования

Ценовые отношения в рыночной экономике основываются на следующих принципах

- 1) сочетание свободного ценообразования с государственным регулированием;
- 2) формирование равновесных цен под воздействием спроса и предложения;
- 3) обеспечение эквивалентности обмена;
- 4) поддержание доходности, достаточной для расширенного воспроизводства;
- 5) стимулирование повышения эффективности и снижение издержек производства;
- 6) дифференциация цен в зависимости от качества и сроков реализации продукции;
- 7) взаимосвязь с финансово-кредитными отношениями;
- 8) рост благосостояния населения.

В условиях командной экономики с управляющим механизмом в виде централизованного планирования предполагалось, что для нормального осуществления процесса расширенного воспроизводства сумма цен должна возмещать все виды постоянно возобновляемых денежных затрат:

- на изготовление продукции (себестоимость) и ее реализацию (издержки обращения);
- на создание новых основных фондов (капитальные вложения) и обеспечение прироста оборотных средств, соответствующего увеличению объемов производства;
- на цели материального стимулирования и удовлетворения социально-культурных потребностей народа;

- на воспроизводство природных ресурсов;
- на поддержание обороноспособности страны и содержание государственного аппарата.

Следуя этому принципу плановой методологии ценообразования, на рубеже 30-х годов в СССР была сформулирована и последовательно реализована концепция двух уровней цен, модель которой выглядит следующим образом:

Первый уровень - оптовая цена предприятия (Π_1)

$$\Pi_1 = (C + V \cdot (1 + K_1)) \cdot (1 + K_2)$$

Второй уровень - оптовая цена отрасли (Π_2)

$$\Pi_2 = \Pi_1 + h + S$$

где: C - среднеотраслевые материальные затраты (включая амортизацию);

V - среднеотраслевой уровень заработной платы на единицу продукции;

K_1 - уровень отчислений в фонды социального страхования;

K_2 - уровень отраслевой рентабельности;

h - ставка налога с оборота;

S - скидка в пользу сбытовых организаций торговли.

Система двух уровней цен была ориентирована на максимально централизованное изъятие чистого дохода общества в государственный бюджет (через налог с оборота и отчисления от прибыли).

Советские экономисты в процессе развития теории плановой цены выдвигали ряд концепций, отличающихся друг от друга в основном по количеству факторов.

Вот некоторые из них:

1. Установление цен по "стоимости; или пропорционально трудоемкости продукции (С.Г.Струмилин, И.И.Дорошин, и др.);

2. Установление цен пропорционально среднеотраслевой себестоимости - концепция "усредненной стоимости" (Д.Д.Кондрашов);

3. Установление цен по модели цены производства или приведенных затрат (Π_3): $\Pi_3 = C + E_n \cdot K$ (где: C - себестоимость; E_n - норматив эффективности капиталовложений; K - капиталоемкость единицы продукции) (З.В.Атлас, Л.А.Вааг, И.С.Малышев, В.Д.Белкин и др.);

4. Концепция цен оптимального плана - двойственные оценки задачи линейного программирования (Л.В.Канторович, В.В.Новожилов, А.Л.Лурье).

5. Установление цен пропорционально энергоемкости продукции.

В практике фирм, работающих в условиях рыночной экономики, существует несколько методов ценообразования на товары и услуги:

1) Установление цены по уровню средних издержек плюс прибыль. Суть метода - установление стандартной наценки на себестоимость продукции не учитывая спрос на нее на рынке

2) Обеспечение безубыточности и получение целевой прибыли. Суть метода в сопоставлении издержек и выручки при разных объемах производства.

3) Установление цен, исходя из реальной стоимости продукции. Суть метода основана на реакции покупателей на конкретный уровень цен на продукцию.

4) Установление цен на основе уровня средних текущих цен. Суть метода основывается на ценах конкурентов не учитывая собственные издержки или спрос на продукцию.

В целом ценовая политика предприятия зависит от условий, в которых приходится вести хозяйственную деятельность.

12.3. Система цен в рыночной экономике

Субъекту рыночных отношений в АПК приходится иметь дело с целой системой различных цен, основными из которых являются:

1. *Свободные (договорные)* - устанавливаются через механизм спроса и предложения с учетом интересов продавца и покупателя.

2. *Регулируемые* - уровень и динамику устанавливают органы государственного и местного управления.

3. *Оптовые* - по которым предприятия изготовители (как правило промышленной продукции) реализуют продукцию на рынке ресурсов.

4. *Розничные* - по которым реализуются товарные продукты на рынке продукции любому покупателю.

5. *Сопоставимые* - используемые для соизмерения динамика физического объема, товарооборота и др. разновременных стоимостных показателей. (1994 г.)

6. *Закупочные*- по которым государство закупает продукцию для своих нужд.

7. *Гарантированные*- при закупке продукции в федеральный фонд.

8. *Залоговые*- используются при закупке продукции под залог.

9. *Трансфертные* - используемые при совершении коммерческих операций внут ри одного субъекта (корпорации, фирмы и т.д.)

10. *Бартерные* - при осуществлении бартерного обмена.

11. Другие виды цен (аукционные, биржевые, контрактные, фьючерсные и т.д.)

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите экономическую сущность и функции цен.
2. Назовите принципы ценообразования.
3. Назовите методы ценообразования.
4. Охарактеризуйте систему цен в рыночной экономике.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.

2. *Носова, С.С., Новичкова, В.И.* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.

3. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.

2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ВОСПРОИЗВОДСТВО И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В ОТРАСЛЯХ АПК

13.1. Понятие простого и расширенного воспроизводства

Неотъемлемым свойством любой устойчиво существующей экономической системы является воспроизводственный характер процесса общественного производства. Сообщество людей, объединенных любым государственным устройством, должно ежедневно удовлетворять свои первичные и вторичные потребности, постоянно и непрерывно, вновь и вновь воспроизводить материальные и прочие блага и ресурсную базу для их производства (в первую очередь - средства производства и квалифицированную рабочую силу).

Воспроизводство как процесс постоянного возобновления общественного производства в рамках всего народного хозяйства, его отраслей, комплексов и отдельных хозяйствующих субъектов, может осуществляться в простом и расширенном видах.

Простое воспроизводство - предполагает ежегодное возобновление производства в неизменном масштабе.

Расширенное воспроизводство - предусматривает возобновление производства во все возрастающем масштабе, путем экстенсивного или интенсивного развития.

Экстенсивный путь развития предполагает наращивание объемов общественного производства за счет привлечения к хозяйственной деятельности все в больших масштабах различных факторов производства, в первую очередь, природных ресурсов. К примеру, увеличение объемов сельскохозяйственного производства за счет использования дополнительных земельных площадей или роста поголовья животных.

Интенсивный путь развития основан на повышении продуктивности (производительности) каждого из факторов производства преимущественно без расширения масштабов их вовлечения в хозяйственный оборот. К примеру, рост урожайности сельскохозяйственных культур или продуктивности животных.

Принципы, лежащие в основе осуществления расширенного воспроизводства, были названы в Теме 2, где речь шла о совершенствовании развития АПК. Это: 1) специализация; 2) пропорциональность; 3) параллельность; 4) непрерывность; 5) прямоточность; 6) ритмичность (устойчивость, стабильность); 6) экономическая целесообразность.

Характер расширенного воспроизводства в аграрном секторе экономики во многом определяют особенности сельского хозяйства, рассмотренные при изучении Темы 3.

13.2. Экономическая эффективность расширенного воспроизводства

Ключевым вопросом оценки эффективности расширенного воспроизводства является распределение валовой продукции (выручки). Здесь полезно вспомнить лекцию 3 о соотношении основных показателей экономической эффективности.

Валовую продукцию сельского хозяйства принято делить на следующие три фонда, в натуральном и стоимостном выражении:

1. *Фонд возмещения* (ФВ). Выделение для следующего производственного цикла необходимого количества израсходованных материальных ресурсов - возмещение материальных затрат (семян, кормов, ГСМ, удобрений, средств защиты и т.д.) и частично износа основных средств (амортизационные отчисления).

2. *Фонд потребления* (ФП). Индивидуального (заработная плата и материальное поощрение) и общественного (бесплатное обучение, лечение, отдых и т.д.).

3. *Фонд накопления* (ФН). Использование части созданного прибавочного продукта (прибыли) для расширенного воспроизводства.

Главным и обязательным условием наличия собственных возможностей расширенного воспроизводства является получение чистого дохода (ЧД), из которого и формируется фонд

накопления. (Далее будет показано, что помимо внутренних источников формирования фонда накопления может существовать и внешние).

Для характеристики возможностей расширенного воспроизводства используются следующие показатели экономической эффективности: норма расширенного воспроизводства, норма накопления и норма пропорциональности.

Норма расширенного воспроизводства (H_p , %) - это процентное отношение фонда накопления ($\Phi Н$) к среднегодовой стоимости основных фондов ($\Phi_{ос}$) и нормируемых оборотных средств ($\Phi_{об}$):

$$H_p = \frac{\Phi Н}{\Phi_{ос} + \Phi_{об}} \cdot 100$$

Норма накопления (H_n , %) - это процентное отношение фонда накопления ($\Phi Н$) к чистому доходу (ЧД):

$$H_n = \frac{\Phi Н}{\text{ЧД}} \cdot 100$$

Норма пропорциональности ($H_{п}$, %) - это процентное отношение фонда накопления ($\Phi Н$) к валовому доходу (ВД):

$$H_{п} = \frac{\Phi Н}{\text{ВД}} \cdot 100$$

Важной проблемой повышения эффективности воспроизводственного процесса остается задача рационального (оптимального) соотношения фондов накопления и потребления, так как в основном за счет последнего осуществляется расширенное воспроизводство трудовых ресурсов.

Воспроизводство с целью сохранения и развития производственно-экономического потенциала любого предприятия предполагает осуществление инвестиционной деятельности.

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте понятия простого и расширенного воспроизводства.
2. Назовите показатели экономической эффективности расширенного воспроизводства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.
2. *Носова, С.С., Новичкова, В.И.* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.
3. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ИНТЕНСИФИКАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

14.1. Экономическая сущность интенсификации

Развитие сельского хозяйства осуществляется в двух формах: экстенсивной и интенсивной. Под *экстенсивной* понимают такую форму развития сельского хозяйства, при которой объемы продукции увеличиваются за счет расширения площадей обрабатываемой земли, поголовья животных при неизменной технической и технологической основе. При *интенсивной* форме объемы продукции увеличиваются и в результате улучшения использования земли и животных на основе применения достижений НТП.

Экстенсивный путь имел важное значение для увеличения производства продукции на ранних этапах развития сельского хозяйства. Но наиболее перспективным направлением развития сельского хозяйства является интенсификация.

Интенсификация имеет ряд объективных предпосылок:

- 1) ограниченность земель, пригодных для сельскохозяйственного использования;
- 2) развитие производительных сил;
- 3) общественное разделение труда;
- 4) рост городского населения и потребности в сельскохозяйственных продуктах.

Интенсификация не исключает и экстенсивного освоения земель. Преобладание одного и другого пути развития зависит от сложившихся экономических условий: наличия свободных земель, возможности дополнительных вложений, спроса на продукцию. На практике увеличение продукции часто происходит посредством применения двух форм одновременно.

Сущность интенсификации заключается в том, что дополнительные вложения материальных средств и живого труда на то же площади, осуществляемые на основе совершенствования техники и технологии производства приводят к увеличению объема продукции и к снижению совокупных затрат в расчете на единицу продукции

14.2. Показатели эффективности интенсификации

При рассмотрении интенсификации сельского хозяйства необходимо различать два ее аспекта: уровень интенсификации производства и экономическую эффективность интенсификации.

Уровень интенсификации аграрного производства отражает степень концентрации средств производства и труда на одной и той же земельной площади.

К основным показателям уровня интенсификация относят:

- 1) Совокупные затраты в расчете на 1 га земельной площади.

$$I_1 = \frac{\Phi_o + ПЗ - А}{ПЛ}$$

- 2) Стоимость производственных фондов на 1 га сельскохозяйственных угодий.

$$I_2 = \frac{\Phi_o + \Phi_{об}}{ПЛ}$$

- 3) Фондообеспеченность
- 4) Сумма текущих производственных затрат в расчете на 1 га земельной площади

Для определения уровня интенсификации земледелия используют следующие показатели:

- 1) Энергообеспеченность;
- 2) Объем применяемых удобрений на 1 га пашни;
- 3) Плотность механизированных работ на 1 га пашни.

Показатели уровня интенсификации животноводства:

- 1) Совокупные затрат животноводства на 1 условную голову;

- 2) Расход кормов на одну голову;
- 3) Уровень механизации производственных процессов;
- 4) Доля породных животных в общем поголовье.

усиление концентрации средств производства отрасли говорит об ее интенсификации.

14.3. Показатели уровня интенсификации

Увеличение производства продукции с каждого гектара при одновременном снижении затрат на единицу продукции свидетельствует об эффективности интенсификации.

Экономическая эффективность интенсификации отражает отношение полученного результата к затратам, обусловившим данный результат.

Экономическая эффективность интенсификации аграрного производства характеризуется системой показателей:

- 1) Объем валовой продукции (валового и чистого дохода) в расчете на 1 руб. совокупных затрат, 1 га земельной площади, 1 руб. производственных фондов, 1 руб. производственных затрат, на 1 работника или 1 чел.- ч;
- 2) Урожайность сельскохозяйственных культур;
- 3) Себестоимость единицы продукции;
- 4) Уровень рентабельности

В последние годы наметилась тенденция к снижению интенсификации сельского хозяйства хотя стоимостные показатели резко возросли.

Рост стоимостных показателей интенсификации объясняется неоднократной переоценкой основных производственных фондов, повышением цен на материальные и другие средства производства, увеличением заработной платы.

14.4. Основные факторы интенсификации аграрного производства

Экономическая эффективность сельского хозяйства в значительной степени зависит от факторов интенсификации.

Факторы первой группы определяют рост и устойчивость урожайности сельскохозяйственных культур, продуктивности животных на основе использования их биологического потенциала. К данной группе в земледелии относятся: применение удобрений, совершенствование агротехнических приемов семеноводства, использование новых высокоурожайных сортов растений, орошение и т.д.; в животноводстве укрепление кормовой базы, племенная и ветеринарная работа, улучшение условий содержания животных.

Факторы второй группы обеспечивают снижение затрат труда на возделывание сельскохозяйственных культур и содержание скота. К ним относится комплексная механизация и электрификация аграрного производства, совершенствование организации и оплаты труда.

Факторы третьей группы создают благоприятные условия для эффективного использования производственных ресурсов (земельных, материальных, трудовых), а также ускорение внедрения достижений НТП. Это углубление специализации, концентрация и кооперация производства, совершенствование форм собственности и хозяйствования, улучшение условий труда и отдыха.

14.5. Эколого-экономическая оценка интенсификации аграрного производства

Принципиальным в современном подходе к интенсификации производства является соответствие каждого ее направления требованиям экологии и учет при проведении конкретных мероприятий объективных законов природы. Нельзя осуществлять воспроизводство без затрат на восстановление окружающей среды.

Наиболее экологически опасным направлением интенсификации аграрного производства является химизация земледелия, на долю которой приходится три четверти объема

производимых в стране минеральных удобрений. Эти средства воздействуют не только на урожай, но и на окружающую среду.

Современное состояние земледелия предполагает необходимость выработки комплексной эколого-экономической оценки деятельности.

Эколого-экономическая эффективность - это совокупная оценка результатов произведенных мероприятий, включающая показатели экономического эффекта с учетом экономических и социальных последствий выраженных в стоимостной форме.

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте экономическую сущность интенсификации.
2. Назовите показатели эффективности интенсификации.
3. Назовите показатели уровня интенсификации.
4. Назовите основные факторы интенсификации аграрного производства.
5. Дайте определение понятию эколого-экономическая эффективность.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Баскакова, О.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / О. В. Баскакова. - 3-е изд., испр. - М. : Дашков и К, 2013. - 272 с
2. *Мяснянкина, О.В.* Экономика предприятия : учебное пособие / О. В. Мяснянкина, Б. Г. Преображенский. - М. : Кнорус, 2012. - 190 с.
3. *Сергеев, И.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2011. - 670 с.
4. *Симунина, Т.А.* Экономика предприятия : учебное пособие / Т. А. Симунина, Е. Н. Симунин, В. С. Васильцов. - 3-е изд., доп. и перераб. - М. : Кнорус, 2008. - 256 с.
5. *Фридман, А.М.* Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества : учебник / А. М. Фридман. - 3-е изд. - М. : Дашков и К, 2009. - 624 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ИНВЕСТИЦИИ В АПК

15.1. Понятие инвестиций, их виды и источники

В литературе существует много определений инвестиций (от. нем., и лат. - облагать).

Инвестиции - это долгосрочные вложения капитала в различные сферы экономики с целью его сохранения и увеличения.

Закон "Об инвестиционной деятельности в РСФСР" (1991г.) дает следующее толкование: "*Инвестициями*... являются денежные средства и иные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской деятельности и других видов деятельности с целью получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта" (ст.1). Здесь же говорится, что "инвестициями" являются:

- 1) целевые банковские вклады;
- 2) паи;
- 3) акции и другие ценные бумаги;
- 4) технологии;
- 5) машины и оборудование;
- 6) лицензии (в том числе и на товарные знаки);
- 7) интеллектуальные ценности;
- 8) любое другое имущество и имущественные права."

Инвестиционная деятельность - это вложение инвестиций (инвестирование) и совокупность практических действий по реализации инвестиций.

Принято различать реальные и финансовые инвестиции.

Реальные - это вложения в создание новых, реконструкцию или техническое перевооружение существующих предприятий и производств.

Финансовые (портфельные) - это вложения в покупку акций и ценных бумаг государства, других предприятий и инвестиционных фондов.

Все источники инвестиций подразделяются на собственные (внутренние) и внешние.

К *собственным* источникам инвестиций относятся:

- 1) собственные финансовые средства, формирующиеся в результате начисления амортизации, отчислений от прибыли, поступлений от страховых компаний и учреждений в виде возмещения ущерба от стихийных и других бедствий, и т.п.;
- 2) иные виды имущественных активов (основные фонды, земельные участки, лицензии и патенты, торговые марки, программные продукты и т.п.);
- 3) привлеченные средства в результате выпуска предприятием и продажи акций;
- 4) средства, выделяемые вышестоящими холдинговыми и акционерными компаниями, промышленно-финансовыми группами на безвозвратной основе;

К *внешним* источникам инвестиций относятся:

1) ассигнования из федерального, регионального и местного бюджетов, различных фондов поддержки предпринимательства;

2) иностранные инвестиции, представляемые в форме финансового или иного материального и нематериального участия в уставном капитале совместных предприятий, а также в форме прямых вложений (в денежной форме) международных организаций и финансовых институтов, государств, предприятий и организаций различных форм собственности и частных лиц;

3) различные формы заемных средств, в том числе кредиты, предоставляемые на возвратной основе государственными и негосударственными субъектами, векселя и др. средства.

4) благотворительные и другие аналогичные взносы.

Инвестиционный портфель - совокупность и соотношение (структура) различных видов инвестиций, находящихся в данный момент в распоряжении предприятия.

15.2. Оценка экономической эффективности инвестиционных проектов

Методология и методы оценки эффективности инвестиционных проектов в РФ независимо от форм собственности определены Методическими рекомендациями по оценке эффективности инвестиционных проектов и их отбору для финансирования, утвержденными Госстроем России, Министерством экономики РФ, Министерством финансов РФ, Госкомпромом России (31 марта 1994 г. N 7-12/47).

Согласно названным Методическим рекомендациям при оценке эффективности инвестиционных проектов применяются:

- коммерческая (финансовая) эффективность, определяющая финансовые последствия реализации проекта для его непосредственных участников;
- бюджетная эффективность, отражающая финансовые последствия осуществления проекта для федерального, регионального и местного бюджета;
- экономическая эффективность, учитывающая затраты и результаты, связанные с реализацией проекта, выходящие за пределы прямых финансовых интересов участников инвестиционного проекта и допускающие стоимостное измерение.

Основу оценки эффективности инвестиционных проектов составляет определение и соотнесение затрат и результатов от его осуществления.

Оценку (коммерческой эффективности) инвестиционных проектов, сравнение вариантов проектов и выбор лучшего из них рекомендуется производить с использованием следующих показателей:

- 1) чистого дохода (интегрального эффекта);
- 2) индекса доходности;
- 3) внутренней нормы доходности;
- 4) срока окупаемости инвестиций;
- 5) других показателей, отражающих интересы участников или специфику проекта.

15.3. Капитальные вложения и методы определения их экономической эффективности

Капитальные вложения - это инвестирование денежных средств в создание и воспроизводство основных фондов.

В структуре инвестиций в АПК на долю производственных капитальных вложений приходится примерно 70 %, непромышленного назначения - 30 %. По источникам финансирования: из федерального и местных бюджетов примерно по 20 %, за счет собственных средств предприятий - 60 %.

В экономических расчетах принято различать *общую (абсолютную)* экономическую эффективность капитальных вложений и *сравнительную*.

При расчетах общей экономической эффективности капитальных вложений используется следующая система показателей:

- 1) по народному хозяйству в целом - критерием выступает отношение (Эн) прироста национального дохода ($\Delta\text{НД}$) в сопоставимых ценах к капитальным вложениям (К), вызвавшим этот прирост:

$$\text{Эн} = \Delta\text{НД} / \text{К}$$

- 2) по отраслям народного хозяйства - критерием выступает отношение (Эо) годового прироста объема произведенной чистой продукции ($\Delta\text{ЧП}$) или чистого дохода ($\Delta\text{ЧД}$) к размеру капитальных вложений (К), вызвавших этот прирост:

$$\text{Эо} = \Delta\text{ЧП} / \text{К} \quad \text{или} \quad \text{Эо} = \Delta\text{ЧД} / \text{К}$$

3) по отдельным хозяйствующим субъектам - критерием выступает отношение (Эп) прироста годовой прибыли (ΔП) к капитальным вложениям (К), способствующим этому приросту: $Эп = \Delta П / К$

4) по вновь создаваемым объектам и отдельным мероприятиям - критерием выступает отношение (Эм) $Эм = Цг - Сг / К$

где Цг, Сг - соответственно, годовой объем выпуска продукции в отпускных ценах и его себестоимость (руб.).

5) по отдельным направлениям снижения себестоимости продукции - критерием выступает отношение (Эс) снижения себестоимости (С1-С2) к приращению капитальных вложений (К2-К1): $Эс = С1 - С2 / К2 - К1$

Расчет эффективности капитальных вложений по каждому методу заканчивается сопоставлением полученного показателя с соответствующим нормативом общей эффективности, установленным для сельского хозяйства на уровне $Ен = 0,07$. В случае, если показатель эффективности выше нормативного ($Э > Ен$), то капитальные вложения признаются эффективными.

При сопоставлении различных вариантов хозяйственных и технических решений, при выборе взаимозаменяемой продукции, при внедрении новых видов техники и в ряде других случаев, когда возникает потребность сравнительной оценки, используется критерий *минимума приведенных затрат* (ПЗ).

Приведенные затраты (ПЗ) представляют собой сумму текущих производственных затрат (Сi) и капитальных вложений (Ki), приведенных к одинаковой размерности в соответствии с нормативом эффективности (Ен):

$$ПЗ = Сi + Ен \cdot Ki \rightarrow \min$$

Показатели суммы текущих затрат (Сi) и капитальных вложений (Ki) могут применяться как в полном объеме, так и в виде удельных затрат в расчете на единицу площади, продукции, и т.д.

Приведенные затраты могут также определяться с учетом нормативного срока окупаемости дополнительных капитальных вложений (Тн):

$$ПЗ = Сi + Тн \cdot Ki \rightarrow \min$$

Нормативный срок окупаемости капитальных вложений (Тн) связан обратной величиной с нормативным коэффициентом сравнительной эффективности (Ен), величина которого для отраслей АПК установлена (0,12...0,15).

$$Тн = 1 / Ен$$

При ограниченном числе вариантов их сравнение с целью выбора лучшего можно осуществлять попарно, используя формулы:

$$Е = С1 - С2 / К2 - К1 \quad \text{или} \quad Т = К2 - К1 / С1 - С2$$

В любом случае эффективны лишь те капитальные вложения, для которых расчетный коэффициент сравнительной эффективности больше нормативного.

15.4. Продолжительность экономической жизни инвестиций

Разработка любого инвестиционного проекта – от первоначальной идеи до эксплуатации – может быть представлена в виде цикла, состоящего из 4-ех фаз: преинвестиционной, инвестиционной, эксплуатационной (производственной) и ликвидационной. Суммарная продолжительность 4-ех фаз составляет жизненный цикл инвестиционного проекта.

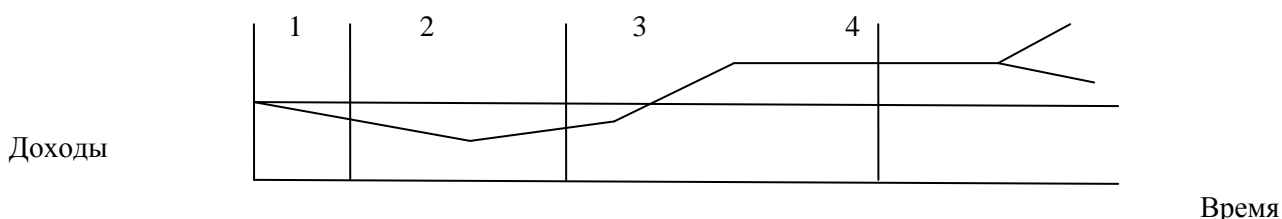


Рисунок 15.1. Жизненный цикл инвестиционного проекта (4 фазы).

Фаза 1 – прединвестиционная, предшествующая основному объему инвестиций. На этой фазе проект разрабатывается, изучаются его возможности, составляется бизнес-план, ведутся переговоры с потенциальными инвесторами и другими участниками проекта, выбираются поставщики сырья и оборудования. Если предусмотрено привлечение кредита то заключается соглашение на его получение, осуществляется юридическое оформление инвестиционного проекта: подготовка документов, оформление контрактов и регистрация предприятия.

Фаза 2 – инвестиционная, когда происходит инвестирование или осуществление проекта. Предпринимаются конкретные действия, требующие больших затрат и носящие необратимый характер, а именно: разрабатывается проектно-сметная документация; заказывается оборудование; готовятся производственные площадки; поставляется оборудование и осуществляется его монтаж и пусконаладочные работы; производится обучение персонала; выпускается опытная партия продукции; ведутся рекламные мероприятия; проект сдается в эксплуатацию.

Фаза 3 – эксплуатационная (производственная) возникает с момента ввода в действие основного оборудования. Начинается производство продукции или оказание услуг, проводится сертификация продукции, создается дилерская сеть и центры ремонта, возвращается банковский кредит в случае его использования.

Продолжительность эксплуатационной фазы оказывает существенное влияние на общую характеристику проекта. Чем дальше во времени отнесена граница, тем больше совокупная величина дохода.

Фаза 4 – ликвидация проекта – может быть дополнительным источником денежных поступлений (например, при продаже по остаточной стоимости оборудования, которое использовалось в проекте) или дополнительными расходами (необходимость рекультивации земель после разработки месторождения открытым способом).

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте понятие инвестиции.
2. Назовите виды и источники инвестиций.
3. Назовите виды эффективности инвестиционных проектов.
4. Назовите методы определения экономической эффективности капитальных вложений.
5. Охарактеризуйте продолжительность экономической жизни инвестиций.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.
2. *Носова, С.С., Новичкова, В.И.* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.
3. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.

Дополнительная

1. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.
2. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

ЭКОНОМИКА ОТРАСЛЕЙ АПК В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

16.1. Особенности экономики в растениеводстве

Растениеводство можно условно разделить на четыре подотрасли:

- производство зерна;
- производство масличных культур;
- производство картофеля и овощей;
- выращивание плодов и ягод

Технология производства и реализации продукции в каждой из подотраслей отличается собственной спецификой. На выбор сельскохозяйственных культур, которые в данных условиях будут наиболее рентабельны, большое влияние оказывают природно-климатические факторы, развитие транспортной связи, наличие в регионе перерабатывающих предприятий, ориентированных на переработку тех или иных культур, а также распространяются или нет на культуры меры государственной поддержки.

Основной особенностью производства зерна в России является сочетание озимых и яровых культур. Это обусловлено во-первых, коротким вегетационным периодом, в результате чего урожайность яровых культур вдвое ниже чем озимых. Во-вторых, сочетание озимых и яровых культур позволяет минимизировать риски, связанные с неблагоприятными условиями: холодная бесснежная зима может привести к потере значительной части озимых посевов, а ранние заморозки - к потере яровых.

В государственной программе развития агропромышленного сектора в качестве основных мероприятий, предполагаемых к осуществлению на федеральном уровне, объявлены следующие:

- уточнение размещения зерновых культур с учетом региональных условий
- развитие специализированных зон выращивания твердых и сильных пшениц (Северный Кавказ, Поволжье, Центрально-Черноземный район, юг Зауралья и Западной Сибири)
- расширение зоны возделывания кукурузы по зерновой технологии
- рост производства зернобобовых культур.

Для оценки эффективности зернопроизводства применяют общеэкономические показатели:

- ✓ себестоимость производства единицы продукции (одного центнера зерна);
- ✓ выручка от реализации единицы продукции;
- ✓ прибыль от реализации единицы продукции;
- ✓ рентабельность продукции
- ✓ производительность труда производственных сельскохозяйственных рабочих;
- ✓ выработка зерна на одного работающего

специфические показатели:

- ✓ урожайность отдельных культур;
- ✓ количество минеральных удобрений, внесенных на 1 га посевной площади;
- ✓ товарность зерна и др.

16.2. Особенности экономики в животноводстве

В животноводстве выделяют следующие основные отрасли:

- скотоводство (производство крс)
- свиноводство;
- птицеводство;
- овцеводство.

В качестве основных приоритетов государственной поддержки животноводства определены следующие:

- применение перспективных энергосберегающих технологий содержания животных и птиц;

- увеличение производства полноценных кормов, комбикормов и премиксов.
- создание комплексов технических средств для высокомеханизированных и автоматизированных ферм с ресурсосберегающими безотходными технологиями;
- совершенствование племенной работы на базе специализированных хозяйств;
- реконструкция промышленных комплексов по производству мяса, молока, яиц;
- рост производства животноводческой продукции в КФХ и ЛПХ.

При принятии решения об увеличении животноводческой продукции следует иметь в виду следующие факторы:

- эффективное развитие молочного скотоводства может быть осуществлено на основе увеличения поголовья высокопродуктивных молочных пород и проведения комплекса мер по повышению продуктивности коров.
- развитие свиноводства может быть эффективно в регионах, где есть возможность производства фуражного зерна и белковых кормов.
- в птицеводстве следует более полно использовать имеющиеся мощности птицефабрик яичного и бройлерного направления

Для оценки эффективности животноводства используют следующие показатели:

- ✓ удельный вес отдельных видов скота в общем поголовье хозяйства;
- ✓ сумма производственных затрат в абсолютном выражении и на рубль реализованной продукции;
- ✓ уровень рентабельности реализованной продукции;
- ✓ продуктивность сельскохозяйственных животных
- ✓ сумма прибыли в расчете на одну голову скота или на 1 ц продукции.
- ✓ норма прибыли.

16.3. Особенности экономики в сфере материально-технического обслуживания сельхозпроизводителей

Основные направления осуществления технической политики в аграрном секторе:

- проектирование на федеральном и региональном уровнях систем прогрессивных технологий и машин для сельскохозяйственного производства, позволяющих сельским товаропроизводителям получать более дешевую конкурентоспособную продукцию;
- государственный протекционизм производства группы базовых машин для выполнения технологических процессов;
- стимулирование иностранных инвесторов в создании совместных предприятий по производству сельскохозяйственных машин и оборудования

В целях улучшения экономических условий реализации продукции намечается совершенствование лизинговых отношений на основе создания сети лизинговых компаний.

Лизинг - (от англ. - аренда, имущественный наем) как форма финансирования инвестиций и активизации сбыта представляет собой процесс сдачи в долгосрочную аренду средств производства и другого оборудования в обмен на уплату лизинговых платежей.

По форме организации лизинговой сделки различают:

- прямой лизинг, при котором собственник имущества (поставщик) самостоятельно сдает имущество в лизинг;
- косвенный лизинг, когда передача имущества происходит через посредника. Такие операции могут осуществляться с участием 3-х сторон (поставщик - лизинговая фирма - получатель) или при крупных сложных сделках - с чистом частников от 4-х до 6...7;
- возвратный лизинг, согласно которому собственник продает имущество лизинговой компании с условием в дальнейшем арендовать его.

По сфере предоставления имущества выделяют:

- внутренний лизинг, когда все участники лизинговой сделки принадлежат одной стране;
- внешний (международный) лизинг, предполагающий, что хотя бы одна из сторон или все стороны лизинговой сделки принадлежат разным странам.

Лизинговая сделка оформляется следующими документами:

- 1) лизинговый контракт (в нем определяется предмет договора; величина лизинговой платы и порядок ее внесения; продолжительность лизингового договора, возможные варианты действия и права сторон по истечении срока договора; права и обязанности сторон по продаже, поставке, транспортировке, приемке, монтажу, хранению, обслуживанию объекта лизинговой сделки; условия страхования; фарс-мажерные обязательства; возможность переуступки права пользования имуществом сторонней организации; условия прекращения действия договора);
- 2) контракт купли-продажи, заключаемый поставщиком и лизингодателем;
- 3) протокол приемки, свидетельствующий о фактической поставке объекта лизинговой сделке, его монтаже и вводе в эксплуатацию.

16.4. Специфика экономики в переработке сельскохозяйственного сырья

Предпринимательская деятельность в области переработки сельскохозяйственного сырья бывает:

- 1) переработка, осуществляемая специализированными предприятиями, связанными сельскохозяйственными товаропроизводителями только хозяйственными связями (но не отраслевой принадлежностью);
- 2) переработка продукции на сельскохозяйственных комбинатах, полный технологический цикл производственной деятельности которых может включать кормопроизводство, животноводство и переработку продукции животноводства, а также ее реализацию.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите особенности экономики в растениеводстве.
2. Назовите особенности экономики в животноводстве.
3. Назовите особенности экономики в сфере материально-технического обслуживания сельхозпроизводителей.
4. Назовите специфику экономики в переработке сельскохозяйственного сырья.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.
2. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.

Дополнительная

1. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2014. - 240 с.
2. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
3. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УСЛОВИЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АПК

17.1. Методы и формы государственного воздействия на становление и развитие сельского предпринимательства

Под *государственным регулированием* агропромышленного производства понимается экономическое воздействие государства на производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, а также на производственно-техническое обслуживание и материально-техническое обеспечение АПК.

Задачами государственного регулирования агропромышленного производства являются:

- стабилизация и развитие агропромышленного производства;
- обеспечение продовольственной безопасности РФ;
- улучшение продовольственного обеспечения населения;
- поддержание экономического паритета между сельским хозяйством и другими отраслями экономики;
- сближение уровней дохода работников сельского хозяйства и промышленности;
- защита отечественных товаропроизводителей в сфере агропромышленного производства.

Основные направления государственного регулирования агропромышленного производства:

1. Государственное регулирование *формирования и функционирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия*. При осуществлении этого вида государственного регулирования предполагается, что товаропроизводителям в сфере агропромышленного производства гарантируется возможность свободной реализации сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

2. Участие государства в регулировании *залоговых операций, связанных с залогом сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия*.

3. *Проведение закупочных и товарных интервенций*. Закупочные и товарные интервенции государство осуществляет для стабилизации рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

Закупочные интервенции – закупки и залоговые операции с сельскохозяйственной продукцией, сырьем и продовольствием.

Товарные интервенции – распродажа сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия из федерального и регионального продовольственных фондов.

4. Государственное регулирование *кредитования* агропромышленного производства. При осуществлении этого вида государственного регулирования выделяются средства из федерального бюджета.

5. Направлением государственного регулирования следует считать установление *особой системы расчетов* в агропромышленном производстве.

6. Государственное регулирование *страхования* в сфере агропромышленного производства заключается в том, что при страховании урожая сельскохозяйственных культур сельскохозяйственные товаропроизводители за счет собственных средств уплачивают страховщикам 50% страховых взносов, остальные 50% уплачивают страховщикам за счет средств федерального бюджета.

7. Потребности осуществления научных исследований обуславливают необходимость государственной *поддержки основных направлений науки и научной деятельности* в сфере агропромышленного производства.

8. Специфическим направлением государственной поддержки в сфере агропромышленного производства является поддержка при осуществлении *лизинговых операций*.

17.2. Налогообложение сельских товаропроизводителей

Организации и индивидуальные предприниматели, являющиеся сельскохозяйственными товаропроизводителями, вправе выбирать, по какой системе налогообложения они будут платить налоги: применяя систему налогообложения для сельских товаропроизводителей (единый сельскохозяйственный налог), руководствуясь гл. 26.1 НК РФ или применяя стандартную систему налогообложения, распространяющуюся на всех налогоплательщиков (II часть НК РФ).

Налог на добавленную стоимость

В соответствии со ст.164 (гл. 21 НК РФ) определенные виды реализуемых продовольственных товаров облагаются налогом на добавленную стоимость по ставке 10%, в том числе скот и птица в живом весе; мясо и мясопродукты (за исключением деликатесных); молоко и молокопродукты; яйца и яйцопродукты; масло растительное; маргарин, сахар, соль, зерно, комбикорм, кормовые смеси, зерновые отходы, маслосемена и продукты их переработки; хлеб и хлебобулочные изделия, крупы, мука, макаронные изделия, рыба, продукты детского и диетического питания, овощи.

Налог на прибыль

В соответствии со ст. 250 (гл. 25 НК РФ) при определении налоговой базы по налогу на прибыль не учитываются доходы в виде стоимости полученных сельскохозяйственными товаропроизводителями мелиоративных и иных объектов сельскохозяйственного назначения (включая внутрихозяйственные водопроводы, газовые электрические сети), построенных за счет средств бюджетов всех уровней.

Транспортный налог

Не облагаются транспортным налогом тракторы, самоходные комбайны всех марок, специальные автомашины (молоковозы, скотовозы, машины для перевозки птицы, машины для перевозки и внесения минеральных удобрений, ветеринарной помощи, технического обслуживания), зарегистрированные на сельскохозяйственных товаропроизводителей и используемые при сельскохозяйственных работах для производства сельскохозяйственной продукции.

Земельный налог.

Налогоплательщиками земельного налога являются как организации, так и физические лица, обладающие земельными участками на праве собственности, праве постоянного пользования или праве пожизненно наследуемого владения.

Налоговые ставки по земельному налогу устанавливаются нормативными правовыми актами органов муниципальных образований и не могут превышать 0,3% в отношении земельных участков, отнесенных к землям сельскохозяйственного назначения или к землям в составе зон сельскохозяйственного производства; приобретенных для личного подсобного хозяйства.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите методы и формы государственного воздействия на становление и развитие сельского предпринимательства.
2. Опишите особенности налогообложения сельских товаропроизводителей.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.
2. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.

Дополнительная

1. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2014. - 240 с.
2. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
3. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС И ИННОВАЦИИ В ОТРАСЛЯХ АПК

18.1. Понятие и основные направления НТП

Научно-технический прогресс – это поступательное, взаимосвязанное и взаимообусловленное развитие науки и техники, которое проявляется в совершенствовании средств производства, технологий, методов управления и организации производства. Это сложный процесс который включает научные исследования, конструирование и изготовление машин и других средств производства, селекцию и размножение перспективных сортов растений, разведение новых пород скота, совершенствование методов ведения сельского хозяйства

К основным направлениям НТП в агропромышленном комплексе относятся:

- ✓ создание новых более производительных средств производства;
- ✓ разработка интенсивных и ресурсосберегающих технологий;
- ✓ разработка безотходных технологий переработки сельскохозяйственного сырья;
- ✓ разработка прогрессивных способов хранения сельскохозяйственной продукции;
- ✓ использование эффективных средств защиты растений и животных;
- ✓ обоснование прогрессивных способов и методов орошения и осушения земель;
- ✓ селекция высокоурожайных сортов сельскохозяйственных культур;
- ✓ разведение пород скота, обладающих биологически ценными и хозяйственно полезными качествами;
- ✓ углубление специализации и усиление концентрации производства;
- ✓ развитие различных форм собственности и хозяйствования;
- ✓ интеграция различных отраслей агропромышленного комплекса.

18.2. Инновационная деятельность в АПК

Инновация - представляет собой конечный результат инновационной деятельности, воплощенный в виде нового или усовершенствованного продукта, технологического процесса, внедренного на рынке.

Инновационная деятельность - это система мероприятий по доведению научно-технических идей до результата, пригодного для практического применения.

Инновационный процесс - представляет собой последовательную цепь событий, в ходе которых новшество "вызревает" от идеи до конкретного продукта, технологии или услуги и распространяется в хозяйственной практике.

К основным направлениям инновационной деятельности в агропромышленном комплексе относятся:

- ✓ освоение энерго- и ресурсосберегающих технологий производства, хранения и переработки сельскохозяйственной продукции;
- ✓ инновации, способствующие заполнению внутреннего рынка дешевыми и качественными продуктами питания;
- ✓ нововведения, позволяющие повысить производительность, эффективность, ремонтпригодность технологии и оборудования, продлить срок их службы;
- ✓ подготовка высококвалифицированных кадров для агропромышленного комплекса;
- ✓ меры, позволяющие улучшить экологическую обстановку.

Вопросы для самоконтроля

1. Охарактеризуйте понятие научно-технический прогресс.
2. Назовите основные направления научно-технического прогресса в агропромышленном комплексе.
3. Назовите основные направления инновационной деятельности в агропромышленном комплексе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

Основная

1. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.
2. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с.

Дополнительная

1. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2005. - 240 с.
2. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
3. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. *Аксенов, А.П., Фалько, С.Г.* Экономика эксплуатации парка оборудования: учебное пособие. – М.:КНОРУС, 2011.- 224 с.
2. *Баскакова, О.В. Сейко, Л.Ф.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / О. В. Баскакова. - 3-е изд., испр. - М. : Дашков и К, 2013. - 272 с
3. *Волкова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства и перерабатывающих предприятий: учебник / Н.А. Волкова, О.А. Столярова, Е.М. Костерин. - М.: КолосС, 2014. - 240 с.
4. *Емелин, Ю.Б.* Экономика сельского хозяйства: методические указания к выполнению практических занятий / Ю.Б. Емелин, В.И. Пасько, Н.А. Щербакова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ". - Саратов, 2011. - 36 с.
5. *Минаков, И.А.* Экономика сельского хозяйства: учебник / И.А. Минаков, Г.Е. Смирнов, Н.П. Касторнов. - М.: КолосС, 2006. 288 с.
6. *Минаков, И.А.* Экономика отраслей АПК: учебник / И.А. Минаков, Н.И. Куликов, О.В. Соколов. - М.: КолосС, 2004. - 464 с.
7. *Мяснянкина, О.В.* Экономика предприятия : учебное пособие / О. В. Мяснянкина, Б. Г. Преображенский. - М. : Кнорус, 2012. - 190 с.
8. *Новицкий, Н.И.* Техничко-экономические показатели работы предприятий: учеб. – метод. пособие / Н.И. Новицкий, А.А. Горюшкин и др.- Минск: ТетраСистемс, 2010.- 272 с.
9. *Носова, С.С.,* Экономическая теория для бакалавров: учебное пособие / С.С. Носова, В.И. Новичкова. - М.: Кнорус, 2015. – 368 с.
10. *Попова, Н.А.* Экономика сельского хозяйства: учеб. пособие/ Н.А. Попова. - М.:Магистр: ИНФРА - М, 2010. 398 с.
11. *Пронина, Л.Б., Петрикова, Л.Н.* Экономика.: краткий курс лекций / Л.Б. Проина, Л.Н. Петрикова. - ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", Саратов, 2011. - 80 с.
12. *Савицкая, Г.В.* Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: учебник / Г.В. Савицкая. – 3-е изд. доп. и перераб. - М.: ИНФРА-М, 2010 . – 368 с.
13. *Семенов, В.М.* Экономика предприятия : учебник для студ. вузов по эконом. специальностям; рек. Мин. общего и проф. образования / ред. В. М. Семенов. - 5-е изд. - СПб. : Питер, 2008. - 416 с..
14. *Сергеев, И.В.* Экономика организаций (предприятий) : учебное пособие / И. В. Сергеев, И. И. Веретенникова. - 4-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2011. - 670 с.
15. *Симунина, Т.А.* Экономика предприятия : учебное пособие / Т. А. Симунина, Е. Н. Симунин, В. С. Васильцов. - 3-е изд., доп. и перераб. - М. : Кнорус, 2008. - 256 с.
16. *Фатхутдинов, Р.А.* Организация производства / Р.А. Фатхутдинов. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 672 с.
17. *Фридман, А.М.* Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества : учебник / А. М. Фридман. - 3-е изд. - М. : Дашков и К, 2009. - 624 с.
18. *Черутова, М.И.* Экономика предприятия : учебное пособие / М. И. Черутова, О. С. Ковалевская, О. К. Слинкова. - СПб. : ГИОРД, 2008. - 176 с.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Лекция 1. Предмет и методы экономики АПК	4
1.1. Объект, предмет и функции науки.....	4
1.2. Методы исследования в экономике АПК.....	4
Вопросы для самоконтроля.....	5
Список литературы.....	5
Лекция 2. Агропромышленный комплекс и его развитие	6
2.1. Понятие, состав и структура АПК.....	6
2.2. Социально-экономическая эффективность АПК.....	6
2.3. Система экономических отношений в АПК.....	7
Вопросы для самоконтроля	8
Список литературы.....	8
Лекция 3. Сельское хозяйство в системе АПК	9
3.1. Значение и особенности современного сельскохозяйственного производства.....	9
3.2. Основные показатели экономической эффективности сельского хозяйства.....	9
3.3. Экономическая и продовольственная безопасность страны.....	11
Вопросы для самоконтроля.....	11
Список литературы.....	11
Лекция 4. Инфраструктура сельского хозяйства	12
4.1. Сущность и значение инфраструктуры.....	12
4.2. Производственная инфраструктура.....	12
4.3. Социальная инфраструктура.....	12
Вопросы для самоконтроля.....	13
Список литературы.....	14
Лекция 5. Использование земельных ресурсов в сельском хозяйстве	15
5.1. Земля - главное средство производства в сельском хозяйстве.....	15
5.2. Состав, структура и состояние земельных ресурсов.....	16
5.3. Земельные отношения и рента.....	18
Вопросы для самоконтроля.....	19
Список литературы.....	19
Лекция 6. Трудовые ресурсы и производительность труда	20
6.1. Трудовые ресурсы и особенности труда в сельском хозяйстве.....	20
6.2. Производительность труда.....	20
6.3. Показатели производительности труда.....	20
6.4. Пути повышения эффективности труда.....	21
Вопросы для самоконтроля.....	21
Список литературы.....	22
Лекция 7. Основные фонды предприятия АПК	23
7.1. Понятие состав и классификация основных фондов предприятий.....	23
7.2. Учет и оценка основных фондов.....	23
7.3. Амортизация основных фондов предприятия.....	24
7.4. Показатели использования основных фондов предприятия.....	25
Вопросы для самоконтроля.....	27
Список литературы.....	27
Лекция 8.оборотные средства предприятия АПК	28
8.1. Понятие, состав и структура оборотных средств предприятия.....	28
8.2. Кругооборот и показатели оборачиваемости оборотных средств.....	28
8.3. Нормирование оборотных средств предприятия.....	29
Вопросы для самоконтроля.....	30
Список литературы.....	30

Лекция 9. Энергетические ресурсы и средства механизации	32
9.1. Энергетика как форма природопользования.....	32
9.2. Состав, структура и показатели обеспеченности энергетическими ресурсами предприятий АПК.....	33
9.3. Техника: ее функции и развитие в современном производстве.....	33
9.4. МТП сельскохозяйственного предприятия и показатели эффективности его использования.....	33
9.5. Экономическая оценка технических инноваций.....	36
Вопросы для самоконтроля.....	36
Список литературы.....	36
Лекция 10. Предприятие АПК и его организационно-правовые формы	38
10.1. Предприятие и его организационно-правовые формы.....	38
10.2. Возможные формы связи в агробизнесе.....	39
Вопросы для самоконтроля.....	39
Список литературы.....	40
Лекция 11. Издержки производства и себестоимость продукции	41
11.1. Понятие и виды издержек производства.....	41
11.2. Себестоимость как экономическая категория. Калькуляция себестоимости продукции.....	43
11.3. Методика расчета статей калькуляции себестоимости продукции.....	43
Вопросы для самоконтроля	46
Список литературы.....	46
Лекция 12. Ценообразование и ценовая политика предприятия АПК	48
12.1. Экономическая сущность и функции цен.....	48
12.2. Принципы и методы ценообразования.....	48
12.3. Система цен в рыночной экономике.....	49
Вопросы для самоконтроля.....	50
Список литературы.....	50
Лекция 13. Воспроизводство и экономический рост в отраслях АПК	51
13.1. Понятие простого и расширенного воспроизводства.....	51
13.2. Экономическая эффективность расширенного воспроизводства.....	51
Вопросы для самоконтроля.....	52
Список литературы.....	52
Лекция 14. Интенсификация сельского хозяйства	53
14.1. Экономическая сущность интенсификации.....	53
14.2. Показатели эффективности интенсификации.....	53
14.3. Показатели уровня интенсификации.....	54
14.4. Основные факторы интенсификации аграрного производства.....	54
14.5. Эколого-экономическая оценка интенсификации аграрного производства.....	54
Вопросы для самоконтроля.....	55
Список литературы.....	55
Лекция 15. Инвестиции в АПК	56
15.1. Понятие инвестиций, их виды и источники.....	56
15.2. Оценка экономической эффективности инвестиционных проектов.....	57
15.3. Капитальные вложения и методы определения их экономической эффективности.....	57
15.4. Продолжительность экономической жизни инвестиций.....	58
Вопросы для самоконтроля.....	59
Список литературы.....	59
Лекция 16. Экономика отраслей АПК в современных условиях	60
16.1. Особенности экономики в растениеводстве.....	60
16.2. Особенности экономики в животноводстве.....	60

16.3. Особенности экономики в сфере материально-технического обслуживания сельхозпроизводителей.....	61
16.4. Специфика экономики в переработке сельскохозяйственного сырья.....	62
Вопросы для самоконтроля.....	62
Список литературы.....	62
Лекция 17. Государственное регулирование условий предпринимательства в АПК.....	63
17.1. Методы и формы государственного воздействия на становление и развитие сельского предпринимательства.....	63
17.2. Налогообложение сельских товаропроизводителей.....	63
Вопросы для самоконтроля.....	64
Список литературы.....	64
Лекция 18. Научно-технический прогресс и инновации в отраслях АПК.....	66
18.1. Понятие и основные направления НТП.....	66
18.2. Инновационная деятельность в АПК.....	66
Вопросы для самоконтроля.....	66
Список литературы.....	67
Библиографический список.....	68
Содержание.....	69