

Министерство образования Российской Федерации

Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет

Институт открытого дистанционного образования

Экономика предприятий (организаций)

Часть II

Утверждено редакционно-издательским
советом университета
в качестве учебного пособия

Нижегород - 2004

ББК 65
Э 40

Экономика предприятий (организаций). Часть II: Учебное пособие / Дарьин Е.М., Крестьянинов А.Н., Трофимов А.В., Трофимова Т.Е., Хавин Д.В. – Н.Новгород: Нижегород. гос. архит.-строит. ун-т, 2004. – 52 с.
ISBN 5-87941-319-5

В учебном пособии приведены тестовые вопросы с вариантами ответов для подготовки к экзамену по дисциплине «Экономика предприятий (организаций)», а также тестовые задачи с примерами решений. Пособие также содержит варианты заданий по курсовой работе и методику ее выполнения.

ББК 65

ISBN 5-87941-319-5

© Коллектив авторов, 2004
© ННГАСУ, 2004

ВВЕДЕНИЕ

Учебное пособие содержит перечень тестовых вопросов с вариантами возможных ответов по основным разделам дисциплины «Экономика предприятий (организаций)». Ответы на предлагаемые тестовые вопросы содержатся в прилагаемой теоретической части и учебном пособии «Экономика предприятий (организаций)» 2002 года издания, а также в материалах установочных лекций.

Используя данное пособие при подготовке к выполнению курсовой работы и сдаче экзамена, студенты смогут в предельно сжатые сроки систематизировать и конкретизировать знания, приобретенные в процессе изучения дисциплины; сосредоточить свое внимание на основных понятиях, их признаках и особенностях; сформулировать примерный план ответа на возможные тестовые вопросы и получить навыки решения тестовых задач.

Количество вопросов, предлагаемых на экзамене каждому студенту, а также механизм их оценки устанавливается преподавателем.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

В этот раздел вошли теоретические вопросы, не освещенные в I части учебного пособия (2002 года издания).

1.1. ПРЕДПРИЯТИЕ – ОСНОВНОЕ ЗВЕНО ЭКОНОМИКИ

Под **предприятием** понимается самостоятельно хозяйствующий субъект, созданный или учрежденный в соответствии с действующим законодательством для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

После государственной регистрации предприятие приобретает статус юридического лица и, в зависимости от организационно-правовой формы, действует на основании устава либо учредительного договора, либо того и другого.

Предприятие может быть коммерческой и некоммерческой организацией. Это зависит от того, преследует оно или не преследует в качестве основной цели извлечение прибыли и ее распределение между участниками.

1.2. ТИПЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

В соответствии с Гражданским кодексом РФ (введенным в действие с 01.01.95 г.) юридические лица, которые являются коммерческими организациями, могут создаваться в форме хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, а также государственных и муниципальных унитарных предприятий.

В зависимости от формы собственности учредителями предприятия могут быть: государственные органы, физические и юридические лица (в том числе и иностранные), а также некоммерческие организации (например, фонды, партнерства).

Количество учредителей также регулируется действующим законодательством. Так, например, максимальное число участников открытого АО не ограничено. Вместе с тем АО может состоять из одного лица, например, в случае приобретения одним акционером всех акций общества.

Максимальное число участников закрытого АО в соответствии с законом не должно превышать 50-ти человек. При большей численности оно подлежит преобразованию в открытое АО в течение года.

В соответствии с ГК РФ одно лицо может быть участником только одного полного товарищества. Одно лицо может быть полным товарищем только в одном товариществе на вере (или коммандите). Участник полного товарищества не может быть полным товарищем в товариществе на вере, и наоборот (т.е. полный товарищ в товариществе на вере не может быть одновременно участником полного товарищества).

1.3. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Наличие уставного капитала (уставного фонда, паевого фонда складочного капитала) является необходимым условием для регистрации предприятия в качестве юридического лица. Он определяет минимальный размер имущества общества, который гарантирует интересы его кредиторов. Размер уставного капитала регулируется законодательством РФ.

Так, например, минимальный размер уставного капитала открытого АО должен составлять не менее тысячекратной суммы минимального размера оплаты труда в месяц на дату регистрации предприятия. Минимальный размер уставного капитала закрытого АО должен быть не менее стократной суммы минимального размера оплаты труда (на ту же дату).

Уставный капитал ООО составляется из стоимости вкладов его участников. В соответствии с законом размер уставного капитала ООО должен быть не менее стократной величины минимального размера оплаты труда, установленного федеральным законом на дату представления документов для государственной регистрации общества.

В хозяйственных товариществах формируется так называемый складочный капитал. При этом закон не требует наличия у товарищества обязательного минимума складочного капитала. Это связано со значительной имущественной ответственностью участников товарищества (например, участники полного товарищества, а также полные товарищи в командите несут солидарную ответственность по его обязательствам. Т.е. имущество каждого из товарищей становится дополнительной гарантией для возможных кредиторов).

В производственных кооперативах формируется так называемый паевой фонд, который образуется за счет паевых взносов членов кооператива. Размер паевого фонда устанавливается в учредительных документах кооператива.

При создании государственного и муниципального унитарного предприятия формируется *уставный фонд*.

Важным этапом создания предприятия является разработка учредительных документов. Они представляют собой свод правил, обязанностей, условий функционирования предприятия, его трудового коллектива.

Законодательством установлены два основных учредительных документа: *учредительный договор* и *устав*. Учредительный договор юридического лица заключается, а устав утверждается его учредителями.

Для государственных и муниципальных унитарных предприятий, акционерных обществ и производственных кооперативов единственным учредительным документом является устав.

ООО должно иметь два учредительных документа, т.е. учредительный договор и устав, если только оно не создано одним учредителем (тогда – только устав).

Хозяйственные товарищества создаются и действуют только на основании учредительного договора. Поскольку любой из участников полного товарищества или полный товарищ в командите может действовать от его имени, то товариществу не нужны специальные органы, формирующие и выражающие вне

предприятия его волю как юридического лица. Соответственно не требуется устанавливать порядок их создания, т.е. отпадает надобность в уставе.

1.4. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ

1.4.1. Физический и моральный износ основных средств

Физический износ основных средств (основных фондов) бывает *частичный* (или устранимый) и *полный* (т.е. неустрашимый).

Частичный физический износ периодически ликвидируется путем осуществления ремонта основных фондов (текущего и капитального). Полный физический износ представляет собой снашивание деталей или конструкций, не поддающееся ремонтному восстановлению, что обуславливает необходимость замены основных фондов.

Моральный износ второй формы порождает частичную (или устранимую) и полную (т.е. неустрашимую) утрату основными фондами их потребительной стоимости и стоимости. Возмещение полного морального износа второй формы производится путем замены основных фондов. Частичный моральный износ возмещается путем модернизации машин и оборудования или реконструкции пассивной части основных фондов (т.е. зданий и сооружений).

1.4.2. Оценка основных фондов предприятия. Воспроизводство основных фондов

Степень обновления ОФ в процессе их ввода в эксплуатацию измеряется с помощью *коэффициента обновления*, который определяется по формуле:

$$K_{\text{обн}} = \frac{ОПФ_{\text{вв}}}{ОПФ_{\text{кз}}}, \text{ доля ед. (или \% \%)}$$

Для характеристики интенсивности выбытия ОФ применяется т.н. *коэффициент выбытия (ликвидации)*, определяемый по формуле:

$$K_{\text{лик}} = \frac{ОПФ_{\text{лик}}}{ОПФ_{\text{нз}}}, \text{ доля ед.,}$$

где $ОПФ_{\text{нз}}$ ($ОПФ_{\text{кз}}$) – стоимость ОФ на начало (конец) определенного периода, например, года;

$ОПФ_{\text{вв}}$ – стоимость ОФ, вводимых в действие в течение года;

$ОПФ_{\text{лик}}$ – стоимость ОФ, ликвидируемых в течение года.

Среднегодовая стоимость ОФ определяется по формуле:

$$ОПФ_{\text{ср.г}} = ОПФ_{\text{нз}} + ОПФ_{\text{вв}} \frac{T_{\text{в}}}{12} - ОПФ_{\text{лик}} \frac{T_{\text{л}}}{12},$$

где $T_{\text{в}}$ – число полных месяцев эксплуатации вновь введенных ОФ до конца текущего года;

$T_{\text{л}}$ – число месяцев бездействия со времени выбытия ОФ до конца года.

1.4.3. Показатели эффективности использования основных фондов

В учебном пособии приведены только общие (основные) показатели использования ОФ. Между тем существует целый ряд частных показателей эффективности использования ОФ. Рассмотрим главные из них.

К *частным* показателям эффективности использования ОФ относятся:

- 1) коэффициент сменности;
- 2) коэффициент экстенсивного использования оборудования;
- 3) коэффициент интенсивного использования оборудования;
- 4) коэффициент интегрального использования оборудования.

Коэффициент сменности определяется по формуле:

$$K_{CM} = \frac{M_c}{M},$$

где M_c – общее количество станко-смен (или машино-смен), отработанных оборудованием данного вида в течение дня;

M – общее количество станков, установленных в цехе.

Коэффициент экстенсивного использования оборудования:

$$K_{ЭКС} = \frac{T_{ОБОР,Ф}}{T_{ОБОР,ПЛ}},$$

где $T_{ОБОР,Ф}$ – фактическое время работы оборудования;

$T_{ОБОР,ПЛ.}$ – время работы оборудования по норме (или по плану). Оно устанавливается в соответствии с режимом работы предприятия и с учетом минимально необходимого времени для проведения планово-предупредительного ремонта (ППР):

$$T_{ОБОР,ПЛ.} = D_p * C * t_{CM} \frac{100 - \%_{ПР}}{100}, \text{ час}$$

где D_p – число рабочих дней в году;

C – число смен работы оборудования;

t_{CM} – продолжительность смены, час.

$\%_{ПР}$ – процент регламентированных простоев оборудования для проведения ППР.

Коэффициент интенсивного использования оборудования:

$$K_{ИНТ} = \frac{B_{Ф}}{B_{Н}},$$

где $B_{Ф}$ – фактическая выработка оборудованием продукции в единицу времени;

$B_{Н}$ – технически обоснованная (или нормативная) выработка. Определяется по паспортным данным оборудования.

Коэффициент интегрального использования оборудования:

$$K_{ИНТЕГР.} = K_{ЭКС} * K_{ИНТ.}$$

1.5. ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

1.5.1. Экономическая сущность, состав и структура оборотных средств

По источнику формирования ОС делятся на собственные (прибыль) и приравненные к ним (устойчивые пассивы) и заемные ОС. (Устойчивые пассивы не принадлежат данному предприятию, но в силу действующего порядка расчетов и оплаты труда постоянно находятся в обороте и числятся на его балансе. К устойчивым пассивам, например, относится переходящая задолженность предприятия по заработной плате своим работникам, которая возникает в результате несовпадения сроков начисления и выплаты зарплаты. Сюда также входят предстоящие платежи поставщикам материальных ресурсов).

1.5.2. Показатели уровня использования оборотных средств

Коэффициент загрузки ОС является величиной, обратной коэффициенту оборачиваемости ОС. Он определяется **как отношение среднегодового остатка оборотных средств к стоимости годового объема реализованной продукции.**

1.6. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ, ИХ СОСТАВ, УПРАВЛЕНИЕ

1.6.1. Кадры предприятия

Для анализа структуры кадров предприятия определяется и сравнивается *удельный вес каждой категории работников*. Он определяется **как отношение среднесписочной численности определенной категории работников к общей среднесписочной численности работников предприятия.**

Движение кадров на предприятии может быть проанализировано с помощью следующих коэффициентов:

1. *Коэффициент приема кадров*: определяется **как отношение численности работников, принятых на работу за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период.**

2. *Коэффициент текучести кадров*: определяется **как отношение численности работников, выбывших или уволенных за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период.**

1.6.2. Производительность труда: сущность, методика определения и планирования

Под *производительностью труда* принято понимать эффективность целесообразной деятельности людей в процессе производства в течение определенного периода времени.

Производительность труда измеряют двумя показателями: *трудоемкостью и выработкой*.

Показатель выработки в *натуральном выражении* применяется для сопоставления работы предприятий, выпускающих *однородную продукцию*.

Показатель выработки в *стоимостном выражении* применяется для сопоставления работы предприятий, выпускающих *разнородную продукцию*.

На основе показателей трудоемкости и выработки применяются три метода измерения производительности труда: *натуральный, нормативный и стоимостной*.

Натуральный метод используется для оценки работы бригад, выполняющих *однотипные работы*.

Нормативный метод (или **трудоу** метод, как указано в пособии 2002 г.) используется для *оценки фактической трудоемкости работ*.

Стоимостной метод измерения производительности труда используется для оценки деятельности организаций, выполняющих *различные* виды работ (см. показатель выработки в стоимостном выражении).

1.7. ОРГАНИЗАЦИЯ, НОРМИРОВАНИЕ И ОПЛАТА ТРУДА

Основные понятия, относящиеся к тарифной системе: тарифная ставка, тарифная сетка, тарифный коэффициент.

Тарифной ставкой называется заработная плата рабочего, которая полагается ему за определенное проработанное время при условии выполнения установленных норм и получении продукции соответствующего качества.

Тарифной сеткой называется соотношения тарифных ставок для рабочих различной квалификации (т.е. разряда).

Тарифный коэффициент – это отношение тарифной ставки данного разряда к тарифной ставке первого разряда.

Сдельная расценка – это заработная плата, которая полагается рабочему за единицу доброкачественной продукции.

В настоящее время на предприятиях действуют две формы оплаты труда: *сдельная* и *повременная*. Каждая из названных форм в зависимости от показателей производства, выполнение которых она материально стимулирует, имеет разновидности – *системы оплаты труда*.

Сдельная форма в числе прочих систем оплаты труда включает *прямую сдельную* (в пособии 2002 года она названа как **простая сдельная**) и косвенную сдельную систему.

При *прямой сдельной* системе оплаты труда заработная плата рабочему начисляется пропорционально объему выполненных работ по установленной неизменной расценке за единицу произведенной продукции.

При *косвенной сдельной* системе оплаты труда заработок вспомогательного рабочего ставится в зависимость от результатов труда обслуживаемых им основных рабочих.

Повременная форма оплаты труда применяется для оплаты работ, которые трудно поддаются нормированию (например, дежурный сантехник). В ее состав, например, входит *простая повременная* система оплаты труда, при которой за-

работная плата определяется по тарифной ставке соответствующего разряда за фактически отработанное время.

В условиях рынка одним из вариантов совершенствования организации и стимулирования труда является *бестарифная* система оплаты труда. Согласно этой системе заработная плата всех работников предприятия (от директора до рабочего) представляет собой долю работника в фонде оплаты труда или всего предприятия или его отдельного подразделения. В этих условиях заработная плата определяется пропорционально квалификационному уровню работника, коэффициенту трудового участия, фактически отработанному времени.

1.8. ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА И СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ

1.8.1. Классификация затрат на выпуск и реализацию продукции

В зарубежной практике планирования издержек используются более современные названия: *постоянные издержки* и *переменные издержки*. Так они названы в экзаменационных тестах.

В настоящее время для целей анализа также используются понятия валовых, средних и предельных издержек.

Валовые издержки предприятия определяются как сумма постоянных и переменных издержек.

Средние издержки - это издержки фирмы на единицу произведенной продукции.

Предельные издержки - это прирост общих издержек фирмы при увеличении объема производства на одну единицу.

1.9. ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Конечным финансовым результатом деятельности предприятия является балансовая (или валовая) прибыль, которая является объектом налогообложения (формула балансовой прибыли приведена в учебном пособии на стр. 54 2002 г. Расшифруем ее составляющие).

Прибыль от реализации продукции, выполнения работ и оказания услуг:

$$П_P = B - З_P,$$

где B – выручка от реализации работ и услуг по ценам, установленным в договоре (без НДС и акцизов);

$З_P$ – затраты на производство (или фактическая себестоимость).

Прибыль от реализации на сторону основных фондов и иного имущества предприятия:

$$П_{И} = Ц^{ОФ}_{П} - СТ_{ОФ},$$

где $Ц^{ОФ}_{П}$ – продажная цена основных фондов (без НДС и акцизов);

$СТ_{ОФ}$ – первоначальная или остаточная стоимость основных фондов с учетом их переоценки.

Отрицательное значение $П_{И}$ (т.е. убыток) не уменьшает налогооблагаемую прибыль.

Кроме валовой прибыли существует показатель *валового дохода*, который также характеризует конечный результат производственной деятельности предприятия. Он определяется **как разность между валовой выручкой и материальными затратами**. Формула следующая:

$$ДВ = ВВ - МЗ$$

Взаимосвязь между валовым доходом и валовой прибылью может быть представлена на схеме:

	Валовый доход ($ДВ$)		
Материальные затраты ($МЗ$)	Оплата труда ($ОТ$)	Прибыль ($П$)	
		Чистая прибыль	Налог на прибыль
Себестоимость		Валовая выручка ($ВВ$)	

Таким образом можно записать:

$$ДВ = ОТ + П.$$

В связи с тем, что различные составляющие балансовой прибыли облагаются налогом по различным налоговым ставкам, то для исчисления налога по основной деятельности вводится понятие *налогооблагаемой прибыли*. Она определяется по формуле:

$$П_{Н.ОБЛ.} = ПБ - И - Д_{ПРОЧ.} - Л,$$

где $И$ - налог на имущество (принимается в размере не более 2% от налогооблагаемой базы по специальному расчету);

$Д_{ПРОЧ.}$ – доходы от прочей деятельности (см. доходы от внереализационных операций в формуле балансовой прибыли);

$Л$ – льготы по налогу на прибыль (отменены с 01.01.2002 г.).

Ставка налога на прибыль по основной деятельности с 01.01.2002 г. установлена в размере 24%. Из этой суммы 7,5% налога зачисляется в федеральный бюджет, 14,5% - в бюджет субъектов РФ и 2% - в местные бюджеты.

После уплаты налога на прибыль по основной деятельности ($НП$) и налогов на различные доходы от прочей деятельности ($НД$) образуется *чистая прибыль*, остающаяся в распоряжении предприятия:

$$Пч = ПБ - НП - НД.$$

Показатели *прибыли* и *дохода* характеризуют *экономический эффект* от работы предприятия за определенный период времени. Показатель *рентабельности* характеризует *эффективность* работы предприятия за тот же период.

В практике оценки работы предприятий применяются различные показатели рентабельности, например:

1) рентабельность *продукции* – определяется **как отношение прибыли к себестоимости**;

2) рентабельность *производственных фондов* (другое название – *рентабельность производства*) – определяется **как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и материальных (или нормируемых) оборотных средств**;

3) рентабельность *вложений в предприятие* – определяется как **отношение прибыли к стоимости имущества.**

1.10. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Цена как экономическая категория выполняет ряд важнейших функций, к которым относятся:

- 1) учетная функция;
- 2) распределительная функция;
- 3) стимулирующая функция;
- 4) функция сбалансирования спроса и предложения (или регулирующая функция);
- 5) функция цены как средство (или критерий) рационального размещения производства (или другое название – критериальная функция).

2. ПЕРЕЧЕНЬ ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ

К разделу 1. **Предприятие – основное звено экономики**, разделу 2. **Предприятие в условиях рынка**, разделу 3. **Типы предприятий**, разделу 7. **Уставный капитал (нумерация разделов соответствует учебному пособию 2002 года издания)**

1. Какой признак классификации характеризует размер предприятия ?

- 1) структура производства;
- 2) мощность производственного потенциала;
- 3) отраслевая и предметная специализация;
- 4) организационно-правовая форма

2. Какое из предприятий не относится к хозяйственным товариществам и обществам ?

- 1) полное товарищество;
- 2) общество с ограниченной ответственностью;
- 3) производственный кооператив;
- 4) акционерное общество

3. Какие учредительные документы установлены для ООО, которое создано одним учредителем?

- 1) устав и учредительный договор;
- 2) устав;
- 3) учредительный договор;
- 4) договор о создании АО

4. Какие учредительные документы установлены для открытого АО?

- 1) учредительный договор;
- 2) устав и учредительный договор;

- 3) договор о создании АО;
- 4) устав

5. Какие учредительные документы установлены для хозяйственных товариществ?

- 1) устав;
- 2) устав и учредительный договор;
- 3) учредительный договор;
- 4) договор о создании АО

6. Какие учредительные документы установлены для ООО, которое создано не одним учредителем?

- 1) устав;
- 2) устав и учредительный договор;
- 3) учредительный договор;
- 4) договор о создании АО

7. Какие учредительные документы установлены для производственных кооперативов?

- 1) устав;
- 2) устав и учредительный договор;
- 3) учредительный договор;
- 4) договор о создании АО

8. Максимальное число участников закрытого акционерного общества:

- 1) должно быть не менее пяти человек;
- 2) должно быть не более пятидесяти человек;
- 3) может быть равно одному человеку;
- 4) не ограничивается

9. Максимальное число участников открытого акционерного общества:

- 1) должно быть не менее пяти человек;
- 2) должно быть не более пятидесяти человек;
- 3) может быть равно одному человеку;
- 4) не ограничивается

10. Число участников производственного кооператива:

- 1) должно быть не более пятидесяти человек;
- 2) не ограничивается;
- 3) должно быть не менее пяти человек;
- 4) может быть равно одному человеку

11. Максимальное число участников полного товарищества:

- 1) должно быть не более пятидесяти человек;
- 2) не ограничивается;

- 3) должно быть не менее пяти человек;
- 4) должно быть не менее двух человек

12. Максимальное число участников товарищества на вере:

- 1) должно быть не более пятидесяти человек;
- 2) не ограничивается;
- 3) должно быть не менее пяти человек;
- 4) должно быть не менее двух человек

13. Минимальное число участников товарищества на вере:

- 1) должно быть не более пятидесяти человек;
- 2) не ограничивается;
- 3) должно быть не менее пяти человек;
- 4) должно быть не менее двух человек

14. Минимальное число участников общества с ограниченной ответственностью:

- 1) должно быть не более пятидесяти человек;
- 2) может быть равно одному человеку;
- 3) должно быть не менее пяти человек;
- 4) должно быть не менее двух человек

15. Максимальное число участников общества с ограниченной ответственностью:

- 1) должно быть не более пятидесяти человек;
- 2) не ограничивается;
- 3) должно быть не менее пяти человек;
- 4) должно быть не менее двух человек

16. При создании полного товарищества формируется:

- 1) уставный капитал;
- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

17. При создании производственного кооператива формируется:

- 1) уставный капитал;
- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

18. При создании государственного и муниципального унитарного предприятия формируется:

- 1) уставный капитал;

- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

19. При создании товарищества на вере формируется:

- 1) уставный капитал;
- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

20. При создании открытого акционерного общества формируется:

- 1) уставный капитал;
- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

21. При создании закрытого акционерного общества формируется:

- 1) уставный капитал;
- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

22. При создании общества с ограниченной ответственностью формируется:

- 1) уставный капитал;
- 2) складочный капитал;
- 3) уставный фонд;
- 4) паевой фонд

23. Каков должен быть минимальный размер уставного капитала закрытого АО?

- 1) не менее тысячекратной величины минимального размера оплаты труда;
- 2) не более трехкратной величины минимального размера оплаты труда;
- 3) не более десятикратной величины минимального размера оплаты труда;
- 4) не менее стократной величины минимального размера оплаты труда

24. Каков должен быть минимальный размер уставного капитала открытого АО?

- 1) не менее тысячекратной величины минимального размера оплаты труда;
- 2) не более трехкратной величины минимального размера оплаты труда;
- 3) не более десятикратной величины минимального размера оплаты труда;
- 4) не менее стократной величины минимального размера оплаты труда

25. Каков должен быть размер уставного капитала ООО ?

- 1) не менее тысячекратной величины минимального размера оплаты труда;

- 2) не более трехкратной величины минимального размера оплаты труда;
- 3) не более десятикратной величины минимального размера оплаты труда;
- 4) не менее стократной величины минимального размера оплаты труда

К разделу 4. **Производственная структура предприятия**

26. Чем отличается общая структура предприятия от производственной ?

- 1) содержанием в составе предприятия основных и вспомогательных цехов;
- 2) включением в состав предприятия общезаводских служб и хозяйств непроизводственного назначения;
- 3) наличием в составе предприятия вспомогательных и побочных цехов;
- 4) наличием в составе предприятия обслуживающих хозяйств производственного назначения

27. Какие цехи изготавливают тару для упаковки продукции ?

- 1) основные;
- 2) подсобные;
- 3) вспомогательные;
- 4) побочные

28. Какие цехи создают условия для нормальной работы основных цехов, оснащают их инструментами и приспособлениями и т.п. ?

- 1) основные;
- 2) подсобные;
- 3) вспомогательные;
- 4) побочные

29. К какому типу относится цех производства товаров широкого потребления ?

- 1) основные;
- 2) подсобные;
- 3) вспомогательные;
- 4) побочные

К разделу 5. **Тип производства**

30. Какое значение коэффициента серийности характеризует массовое производство ?

- 1) 1 – 3;
- 2) 4 – 10;
- 3) 11 – 20;
- 4) более 20

31. Какое значение коэффициента серийности характеризует крупносерийное производство ?

- 1) 1 – 3;
- 2) 4 – 10;
- 3) 11 – 20;
- 4) более 20

32. Какое значение коэффициента серийности характеризует среднесерийное производство ?

- 1) 1 – 3;
- 2) 4 – 10;
- 3) 11 – 20;
- 4) более 20

33. Какое значение коэффициента серийности характеризует мелкосерийное производство ?

- 1) 1 – 3;
- 2) 4 – 10;
- 3) 11 – 20;
- 4) более 20

К разделу 6. Производственный процесс и общие принципы его организации

34. Какой из принципов предполагает разделение производственного процесса на отдельные технологические процессы с последующим разделением их на операции, приемы и движения ?

- 1) принцип специализации;
- 2) принцип дифференциации;
- 3) принцип непрерывности;
- 4) принцип пропорциональности

35. Какой из принципов организации производственных процессов предполагает равную пропускную способность всех производственных подразделений, выполняющих основные, вспомогательные и обслуживающие процессы ?

- 1) принцип специализации;
- 2) принцип дифференциации;
- 3) принцип непрерывности;
- 4) принцип пропорциональности

36. Какой из принципов организации производственных процессов предполагает, что рабочий трудится без простоев, предметы труда не пролеживают на рабочих местах ?

- 1) принцип специализации;
- 2) принцип дифференциации;
- 3) принцип непрерывности;
- 4) принцип пропорциональности

37. Какой из принципов организации производственных процессов представляет собой форму разделения общественного труда, которая обуславливает выделение на предприятии цехов, участков, линий и отдельных рабочих мест ?

- 1) принцип специализации;
- 2) принцип дифференциации;
- 3) принцип непрерывности;
- 4) принцип пропорциональности

К разделу 8. Основные средства предприятий

38. Что входит в состав активной части основных производственных фондов?

- 1) транспортные средства;
- 2) производственные здания;
- 3) жилые дома;
- 4) хозяйственный и конторский инвентарь

39. Что входит в состав пассивной части основных производственных фондов?

- 1) машины и оборудование;
- 2) сооружения;
- 3) транспортные средства;
- 4) измерительные приборы

40. Что входит в состав непроизводственных основных фондов?

- 1) жилые дома, детские сады;
- 2) сооружения и передаточные устройства;
- 3) транспортные средства;
- 4) производственные здания

41. Укажите форму возмещения частичного физического износа:

- 1) реконструкция;
- 2) ремонт;
- 3) модернизация;
- 4) замена

42. Укажите форму возмещения полного физического износа:

- 1) реконструкция;
- 2) ремонт;
- 3) модернизация;
- 4) замена

43. Укажите форму возмещения полного морального износа второй формы:

- 1) реконструкция;

- 2) ремонт;
- 3) модернизация;
- 4) замена

44. Укажите форму возмещения частичного морального износа второй формы машин и оборудования:

- 1) капитальный ремонт;
- 2) текущий ремонт;
- 3) модернизация;
- 4) замена

45. Укажите форму возмещения частичного морального износа второй формы зданий и сооружений:

- 1) капитальный ремонт;
- 2) текущий ремонт;
- 3) реконструкция;
- 4) замена

46. Как определяется коэффициент обновления основных фондов?

- 1) как отношение стоимости ликвидируемых основных фондов к стоимости основных фондов на начало года;
- 2) как отношение среднегодовой стоимости основных фондов к годовому объему работ;
- 3) как отношение стоимости вводимых в действие основных фондов к стоимости основных фондов на конец года;
- 4) как отношение среднегодовой стоимости основных фондов к численности рабочих

47. Как определяется коэффициент выбытия основных фондов?

- 1) как отношение среднегодовой стоимости основных фондов к численности рабочих;
- 2) как отношение стоимости вводимых в действие основных фондов к стоимости основных фондов на конец года;
- 3) как отношение среднегодовой стоимости основных фондов к годовому объему работ;
- 4) как отношение стоимости ликвидируемых основных фондов к стоимости основных фондов на начало года

48. Как определяется коэффициент сменности работы оборудования ?

- 1) как отношение фактического времени работы оборудования к времени его работы по норме;
- 2) как отношение фактической выработки оборудованием продукции в единицу времени к технически обоснованной выработке оборудованием продукции в единицу времени;
- 3) как отношение общего количества станко-смен, отработанных оборудовани-

ем данного вида в течение дня, к общему количеству станков, установленных в цехе;

4) как произведение коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования оборудования

49. Как определяется коэффициент экстенсивного использования оборудования ?

1) как отношение фактического времени работы оборудования к времени его работы по норме;

2) как отношение фактической выработки оборудованием продукции в единицу времени к технически обоснованной выработке оборудованием продукции в единицу времени;

3) как отношение общего количества станко-смен, отработанных оборудованием данного вида в течение дня, к общему количеству станков, установленных в цехе;

4) как произведение коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования оборудования

50. Как определяется коэффициент интенсивного использования оборудования ?

1) как отношение фактического времени работы оборудования к времени его работы по норме;

2) как отношение фактической выработки оборудованием продукции в единицу времени к технически обоснованной выработке оборудованием продукции в единицу времени;

3) как отношение общего количества станко-смен, отработанных оборудованием данного вида в течение дня, к общему количеству станков, установленных в цехе;

4) как произведение коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования оборудования

51. Как определяется коэффициент интегрального использования оборудования ?

1) как отношение фактического времени работы оборудования к времени его работы по норме;

2) как отношение фактической выработки оборудованием продукции в единицу времени к технически обоснованной выработке оборудованием продукции в единицу времени;

3) как отношение общего количества станко-смен, отработанных оборудованием данного вида в течение дня, к общему количеству станков, установленных в цехе;

4) как произведение коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования оборудования

52. Как определяется показатель фондоотдачи?

- 1) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к среднесписочной численности работников предприятия;
- 2) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- 3) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия к стоимости годового объема произведенной товарной продукции;
- 4) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия

53. Как определяется показатель фондоемкости продукции?

- 1) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к среднесписочной численности работников предприятия;
- 2) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- 3) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия к стоимости годового объема произведенной товарной продукции;
- 4) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия

54. Как определяется показатель фондовооруженности труда?

- 1) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к среднесписочной численности работников предприятия;
- 2) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- 3) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия к стоимости годового объема произведенной товарной продукции;
- 4) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия

55. Основные производственные фонды переносят свою стоимость на:

- 1) реализованную продукцию;
- 2) валовую продукцию;
- 3) чистую продукцию;
- 4) условно – чистую продукцию

56. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов отражает их стоимость:

- 1) на конец года;
- 2) на начало года, включая стоимость введенных в течение года фондов;
- 3) на начало года, включая среднегодовую стоимость введенных и ликвидированных основных производственных фондов в течение года;
- 4) на начало года и стоимость ликвидированных фондов

57. Какая стоимость используется при начислении амортизации:

- 1) первоначальная;
- 2) восстановительная;
- 3) остаточная;
- 4) ликвидационная

58. Какой вид стоимости основных фондов используется при определении фондоемкости:

- 1) стоимость основных производственных фондов на конец года;
- 2) среднегодовая стоимость основных производственных фондов основного и вспомогательного производства;
- 3) среднегодовая стоимость основных фондов основного производства;
- 4) балансовая стоимость основных фондов

К разделу 9. **Оборотные средства предприятия**

59. Что включают в себя оборотные фонды?

- 1) денежные средства в кассе предприятия;
- 2) незавершенное производство;
- 3) готовую продукцию на складах;
- 4) средства в расчетах

60. Что включают в себя фонды обращения?

- 1) вспомогательные материалы;
- 2) незавершенное производство;
- 3) расходы будущих периодов;
- 4) готовую продукцию на складе

61. Что относится к ненормируемым оборотным средствам?

- 1) производственные запасы;
- 2) сырье, основные материалы;
- 3) дебиторская задолженность;
- 4) незавершенное производство

62. Что входит в состав производственных запасов?

- 1) средства в расчетах;
- 2) расходы будущих периодов;
- 3) незавершенное производство;
- 4) вспомогательные материалы

63. Что относится к собственным источникам пополнения оборотных средств?

- 1) кредиты банка;
- 2) кредиторская задолженность;

- 3) безвозмездные взносы;
- 4) прибыль

64. Как определяется коэффициент оборачиваемости оборотных средств?

- 1) как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и нормируемых оборотных средств предприятия;
- 2) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия;
- 3) как отношение стоимости годового объема реализованной продукции к среднегодовому остатку оборотных средств;
- 4) как отношение среднегодового остатка оборотных средств к стоимости годового объема реализованной продукции

65. Как определяется коэффициент загрузки оборотных средств?

- 1) как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и нормируемых оборотных средств предприятия;
- 2) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия;
- 3) как отношение стоимости годового объема реализованной продукции к среднегодовому остатку оборотных средств;
- 4) как отношение среднегодового остатка оборотных средств к стоимости годового объема реализованной продукции

66. Какие стадии проходят оборотные средства:

- 1) денежную и товарную;
- 2) денежную и реализационную;
- 3) снабжения, производства, реализации;
- 4) денежную, реализационную, товарную

67. Какой показатель не используется при оценке эффективности оборотных средств:

- 1) коэффициент сменности;
- 2) количество оборотов;
- 3) длительность одного оборота;
- 4) стоимость высвобождения оборотных средств

68. Увеличение времени оборота оборотных средств при неизменном объеме продукции и прочих равных условиях приводит к:

- 1) повышению потребности в оборотных средствах;
- 2) уменьшению потребности в оборотных средствах;
- 3) сохранению их на прежнем уровне;
- 4) снижению потребности в основных фондах

69. Оборотные средства включают:

- 1) сырье и материалы;
- 2) оборотные фонды и фонды обращения;
- 3) оборотные фонды и готовую продукцию;
- 4) фонды обращения и производственные запасы

70. Какой элемент оборотных средств не нормируется:

- 1) производственные запасы;
- 2) незавершенное производство;
- 3) дебиторская задолженность;
- 4) готовая продукция

71. Какие виды запасов не включаются в производственные запасы:

- 1) текущие запасы;
- 2) запасы неустановленного оборудования;
- 3) страховой запас;
- 4) транспортный запас

72. Какие показатели используются при оценке количества оборотов:

- 1) стоимость реализованной продукции;
- 2) себестоимость реализованной продукции;
- 3) стоимость основных фондов;
- 4) стоимость товарной продукции

К разделу 10. Трудовые ресурсы, их состав, управление

73. Как определяется коэффициент текучести кадров на предприятии?

- 1) как отношение численности работников, выбывших или уволенных за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период;
- 2) как отношение численности работников, принятых на работу за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период;
- 3) как отношение годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия;
- 4) как отношение среднесписочной численности определенной категории работников к общей среднесписочной численности работников предприятия

74. Как определяется коэффициент приема кадров на предприятии?

- 1) как отношение численности работников, выбывших или уволенных за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период;
- 2) как отношение численности работников, принятых на работу за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период;
- 3) как отношение годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия;
- 4) как отношение среднесписочной численности определенной категории работников к общей среднесписочной численности работников предприятия

75. Как определяется удельный вес каждой категории работников?

- 1) как отношение численности работников, выбывших или уволенных за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период;
- 2) как отношение численности работников, принятых на работу за данный период, к среднесписочной численности работников за тот же период;
- 3) как отношение годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия;
- 4) как отношение среднесписочной численности определенной категории работников к общей среднесписочной численности работников предприятия

76. Что такое трудоемкость продукции?

- 1) это отношение объема произведенной продукции к затратам живого труда;
- 2) это затраты живого труда на производство единицы продукции;
- 3) это объем продукции, произведенный в единицу времени одним рабочим или работником;
- 4) это отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия

77. Как определяется выработка в стоимостном выражении?

- 1) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к среднесписочной численности работников предприятия;
- 2) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- 3) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия к стоимости годового объема произведенной товарной продукции;
- 4) как отношение стоимости годового объема произведенной товарной продукции к среднесписочной численности работников предприятия

78. Какой показатель производительности труда применяется для сопоставления работы предприятий, выпускающих однородную продукцию?

- 1) показатель выработки в стоимостном выражении;
- 2) показатель выработки в условных единицах;
- 3) показатель выработки в натуральном выражении;
- 4) показатель выработки в норма-часах

79. Какой показатель производительности труда применяется для сопоставления работы предприятий, выпускающих разнородную продукцию?

- 1) показатель выработки в стоимостном выражении;
- 2) показатель выработки в условных единицах;
- 3) показатель выработки в натуральном выражении;
- 4) показатель выработки в норма-часах

80. В каком случае используется натуральный метод измерения производительности труда?

- 1) для оценки работы бригад, выполняющих однотипные работы;
- 2) для оценки деятельности организаций, выполняющих различные виды работ;
- 3) для определения нормативной трудоемкости работ;
- 4) для оценки фактической трудоемкости работ

81. В каком случае используется нормативный (трудовой) метод измерения производительности труда?

- 1) для оценки работы бригад, выполняющих однотипные работы;
- 2) для оценки деятельности организаций, выполняющих различные виды работ;
- 3) для определения нормативной трудоемкости работ;
- 4) для оценки фактической трудоемкости работ

82. В каком случае используется стоимостной метод измерения производительности труда?

- 1) для оценки работы бригад, выполняющих однотипные работы;
- 2) для оценки деятельности организаций, выполняющих различные виды работ;
- 3) для определения нормативной трудоемкости работ;
- 4) для оценки фактической трудоемкости работ

83. Какой из показателей является трудовым показателем производительности труда:

- 1) трудоемкость;
- 2) материалоемкость;
- 3) фондоемкость;
- 4) энергоемкость

84. Какое из понятий характеризует выработку:

- 1) Количество продукции, произведенное на одном станке;
- 2) Стоимость произведенной продукции, приходящаяся на одного среднесписочного работника промышленно – производственного персонала (рабочего);
- 3) Время на производство запланированного объема продукции;
- 4) Стоимость основной продукции, приходящаяся на одного рабочего

85. Какой из показателей является стоимостным показателем производительности труда:

- 1) Затраты времени на производство продукции;
- 2) Стоимость произведенной продукции, приходящаяся на единицу оборудования;
- 3) Стоимость произведенной продукции, приходящаяся на одного среднесписочного работника промышленно – производственного персонала;
- 4) Стоимость материалов, приходящаяся на одного рабочего

К разделу 11. Организация, нормирование и оплата труда

86. Что такое тарифный коэффициент?

- 1) это заработная плата, которая полагается рабочему за единицу доброкачественной продукции;
- 2) это заработная плата, которая полагается рабочему за определенное проработанное время;
- 3) это отношение тарифной ставки данного разряда к тарифной ставке первого разряда;
- 4) это соотношение тарифных ставок для рабочих различной квалификации

87. Что такое тарифная сетка?

- 1) это заработная плата, которая полагается рабочему за единицу доброкачественной продукции;
- 2) это заработная плата, которая полагается рабочему за определенное проработанное время;
- 3) это отношение тарифной ставки данного разряда к тарифной ставке первого разряда;
- 4) это соотношение тарифных ставок для рабочих различной квалификации

88. Что такое сдельная расценка?

- 1) это заработная плата, которая полагается рабочему за единицу доброкачественной продукции или работы;
- 2) это заработная плата, которая полагается рабочему за определенное проработанное время;
- 3) это отношение тарифной ставки данного разряда к тарифной ставке первого разряда;
- 4) это соотношение тарифных ставок для рабочих различной квалификации

89. Что такое тарифная ставка?

- 1) это заработная плата, которая полагается рабочему за единицу доброкачественной продукции;
- 2) это заработная плата, которая полагается рабочему за определенное проработанное время;
- 3) это отношение тарифной ставки данного разряда к тарифной ставке первого разряда;
- 4) это соотношение тарифных ставок для рабочих различной квалификации

90. Как определяется заработок рабочего при прямой сдельной системе оплаты труда?

- 1) заработная плата определяется пропорционально квалификационному уровню работника, коэффициенту трудового участия, фактически отработанному времени;
- 2) заработная плата определяется как сумма сдельного заработка и премии;
- 3) заработная плата определяется пропорционально объему выполненных работ

по установленной расценке за единицу продукции;

4) заработная плата определяется по тарифной ставке соответствующего разряда за фактически отработанное время

91. Как определяется заработок рабочего при простой повременной системе оплаты труда?

1) заработная плата определяется как сумма заработка рабочего за фактически отработанное время и премии;

2) заработная плата определяется пропорционально квалификационному уровню работника, коэффициенту трудового участия, фактически отработанному времени;

3) заработная плата определяется пропорционально объему выполненных работ по установленной расценке за единицу продукции;

4) заработная плата определяется по тарифной ставке соответствующего разряда за фактически отработанное время

92. Как определяется заработок рабочего при бестарифной системе оплаты труда?

1) заработная плата определяется как сумма сдельного заработка и премии;

2) заработная плата определяется пропорционально квалификационному уровню работника, коэффициенту трудового участия, фактически отработанному времени;

3) заработная плата определяется пропорционально объему выполненных работ по установленной расценке за единицу продукции;

4) заработная плата определяется по тарифной ставке соответствующего разряда за фактически отработанное время

93. Укажите систему оплаты труда, при которой заработок вспомогательного рабочего ставится в зависимость от результатов труда обслуживаемых им основных рабочих?

1) прямая сдельная;

2) сдельно-премиальная;

3) косвенная сдельная;

4) сдельно-прогрессивная

94. Система оплаты труда, при которой заработная плата начисляется за фактически отработанное время по тарифным ставкам, называется:

1) прямая сдельная;

2) аккордная;

3) повременная;

4) сдельно-премиальная

95. Система оплаты труда, при которой заработная плата начисляется за объем произведенной продукции с выплатой премии за перевыполнение плана:

1) прямая сдельная;

- 2) аккордная;
- 3) повременная;
- 4) сдельно-премиальная

96. Размер заработной платы за единицу продукции или работы, это:

- 1) тарифная ставка;
- 2) сдельная расценка;
- 3) тарифный коэффициент;
- 4) повременная расценка

К разделу 13. **Производственная программа и мощность**

97. Какие из перечисленных показателей, характеризующих производственную программу предприятия, относятся к количественным?

- 1) доля экспортной продукции;
- 2) объем товарной продукции;
- 3) доля продукции, соответствующая мировым стандартам;
- 4) марка продукции

98. Какие из перечисленных показателей, характеризующих производственную программу предприятия, относятся к качественным?

- 1) доля экспортной продукции;
- 2) объем товарной продукции;
- 3) объем реализуемой продукции;
- 4) объем чистой продукции

99. Какой показатель производственной программы предприятия определяется как сумма объема товарной продукции и остатков нерезализованной продукции на начало и конец планового периода?

- 1) объем валовой продукции;
- 2) объем товарной продукции;
- 3) объем реализуемой продукции;
- 4) объем чистой продукции

100. Какой показатель производственной программы предприятия определяется как разность объема товарной продукции и материальных затрат с амортизацией?

- 1) объем валовой продукции;
- 2) объем товарной продукции;
- 3) объем реализуемой продукции;
- 4) объем чистой продукции

К разделу 14. **Издержки производства и себестоимость продукции,**
разделу 18. **Экономическая эффективность производства на предприятии**

101. При снижении объема производства продукции по сравнению с базисным периодом при прочих равных условиях себестоимость единицы продукции:

- 1) снижается;
- 2) повышается;
- 3) остается неизменной

102. Какие элементы затрат не включаются в цеховую себестоимость:

- 1) заработная плата основных производственных рабочих;
- 2) стоимость всех видов энергии;
- 3) стоимость основных материалов;
- 4) общепроизводственные расходы

103. Какая статья себестоимости включается в цеховую себестоимость:

- 1) стоимость сырья и основных материалов;
- 2) общезаводские расходы;
- 3) амортизация;
- 4) цеховые расходы на управление

104. При повышении темпов роста производительности труда над темпами роста средней заработной платы себестоимость продукции:

- 1) снижается;
- 2) повышается;
- 3) остается без изменений

105. При повышении темпов роста средней заработной платы над темпами роста производительности труда себестоимость продукции:

- 1) снижается;
- 2) повышается;
- 3) остается без изменений

106. Какая статья себестоимости не относится к условно – постоянным затратам:

- 1) сырье и материалы;
- 2) общепроизводственные расходы;
- 3) коммерческие расходы;
- 4) общехозяйственные расходы

107. При увеличении объема производства себестоимость единицы продукции:

- 1) увеличивается;
- 2) снижается;
- 3) остается без изменений

108. Какие затраты не относятся к производительным:

- 1) сырье и материалы;
- 2) электроэнергия и топливо;
- 3) заработная плата основных производственных рабочих;
- 4) потери от брака

109. Какие элементы затрат не включаются в общепроизводственные расходы:

- 1) заработная плата производственных рабочих;
- 2) расходы на содержание и эксплуатацию оборудования;
- 3) цеховые расходы на управление;
- 4) электроэнергия и топливо

110. По каким экономическим элементам группируются затраты, образующие себестоимость продукции?

- 1) сырье и материалы;
- 2) заработная плата основных производственных рабочих;
- 3) расходы на содержание и эксплуатацию оборудования;
- 4) амортизация основных фондов

111. По каким статьям калькуляции группируются затраты, образующие себестоимость продукции?

- 1) затраты на оплату труда;
- 2) отчисления на специальные нужды;
- 3) сырье и материалы;
- 4) амортизация основных фондов

112. Что относится к постоянным издержкам производства?

- 1) затраты на сырье и материалы;
- 2) расходы на топливо и энергию;
- 3) амортизация зданий и сооружений;
- 4) затраты на комплектующие изделия

113. Что относится к переменным издержкам производства?

- 1) амортизация зданий и сооружений;
- 2) арендная плата;
- 3) заработная плата управленческого персонала;
- 4) расходы на топливо и энергию

114. Что такое постоянные издержки фирмы?

- 1) это издержки, величина которых не меняется с изменением объемов производства;
- 2) это сумма постоянных и переменных издержек фирмы;
- 3) это прирост общих издержек фирмы при увеличении объема производства на

одну единицу;

4) это издержки фирмы на единицу производственной продукции

115. Что такое валовые издержки фирмы?

- 1) это издержки, величина которых не меняется с изменением объемов производства;
- 2) это сумма постоянных и переменных издержек фирмы;
- 3) это издержки, величина которых находится в непосредственной зависимости от объемов производства и реализации;
- 4) это издержки фирмы на единицу произведенной продукции

116. Что такое средние издержки фирмы?

- 1) это издержки, величина которых не меняется с изменением объемов производства;
- 2) это сумма постоянных и переменных издержек фирмы;
- 3) это прирост общих издержек фирмы при увеличении объема производства на одну единицу;
- 4) это издержки фирмы на единицу произведенной продукции

117. Что такое предельные издержки фирмы?

- 1) это издержки, величина которых не меняется с изменением объемов производства;
- 2) это сумма постоянных и переменных издержек фирмы;
- 3) это прирост общих издержек фирмы при увеличении объема производства на одну единицу;
- 4) это издержки фирмы на единицу произведенной продукции

118. Как определяется валовая прибыль предприятия?

- 1) как разница между продажной ценой реализованных на сторону основных средств и их остаточной стоимостью;
- 2) как разница между выручкой от реализации продукции в действующих ценах и затратами на ее производство и реализацию;
- 3) как сумма прибыли от реализации продукции, от реализации основных средств, доходов от внереализационных операций;
- 4) как произведение налогооблагаемой прибыли на ставку налога на прибыль по основной деятельности

119. Что относится к внереализационным доходам предприятия?

- 1) положительные курсовые разницы по валютным счетам и операциям в иностранной валюте;
- 2) судебные издержки и арбитражные сборы;
- 3) недостачи материальных ценностей, выявленные при инвентаризации;
- 4) отрицательные курсовые разницы по валютным счетам и операциям в иностранной валюте

120. Какой показатель, характеризующий конечный результат производственной деятельности предприятия, определяется как разница между валовой выручкой и материальными затратами?

- 1) валовая прибыль;
- 2) налогооблагаемая прибыль;
- 3) валовый доход;
- 4) чистая прибыль

121. Что относится к внереализационным расходам предприятия ?

- 1) отрицательные курсовые разницы по валютным счетам и операциям в иностранной валюте;
- 2) прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году;
- 3) положительные курсовые разницы по валютным счетам и операциям в иностранной валюте;
- 4) сальдо полученных штрафов, пени, неустоек

122. Как определяется рентабельность производственных фондов?

- 1) как отношение стоимости годового объема реализованной продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов предприятия;
- 2) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к стоимости годового объема реализованной продукции;
- 3) как отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к среднесписочной численности работников предприятия;
- 4) как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и материальных оборотных средств

123. Как определяется показатель рентабельности продукции?

- 1) как отношение прибыли к себестоимости;
- 2) как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и материальных оборотных средств;
- 3) как отношение прибыли к стоимости имущества;
- 4) как отношение прибыли к собственным средствам предприятия

124. Как определяется показатель рентабельности вложений в предприятие?

- 1) как отношение прибыли к стоимости имущества;
- 2) как отношение прибыли к себестоимости;
- 3) как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и материальных оборотных средств;
- 4) как отношение прибыли к выручке от реализации продукции

К разделу 15. **Ценообразование в рыночных условиях**

125. Какая из перечисленных функций цены отражает общественно-необходимые затраты на выпуск и реализацию продукции ?

- 1) регулирующая;
- 2) стимулирующая;
- 3) учетная;
- 4) распределительная

126. Какая из перечисленных функций цены обеспечивает перераспределение национального дохода между отраслями экономики, регионами, различными формами собственности и т.д.?

- 1) регулирующая;
- 2) стимулирующая;
- 3) учетная;
- 4) распределительная

127. Какая из перечисленных функций цены может влиять на улучшение качества продукции, увеличение ее выпуска и спроса на нее?

- 1) регулирующая;
- 2) стимулирующая;
- 3) учетная;
- 4) распределительная

128. Какая из перечисленных функций цены обеспечивает сбалансированность между спросом и предложением товара?

- 1) регулирующая;
- 2) стимулирующая;
- 3) учетная;
- 4) распределительная

129. Какая из перечисленных функций цены является основным фактором рационального размещения общественного производства?

- 1) регулирующая;
- 2) критериальная;
- 3) учетная;
- 4) распределительная

130. При каком условии достигается равновесная цена товара?

- 1) если спрос на товар превышает предложение;
- 2) если предложение товара превышает его спрос;
- 3) если объем предлагаемого товара равен объему спрашиваемого товара ;
- 4) если спрос и предложения отсутствуют

131. Укажите, что произойдет со спросом на товар, если цена на него поднимется?

- 1) спрос превысит предложение;
- 2) спрос уменьшается;
- 3) спрос останется прежним;

4) спрос увеличивается

132. Укажите, что произойдет со спросом на товар, если цена на него упадет?

- 1) предложение превысит спрос;
- 2) спрос уменьшается;
- 3) спрос увеличивается;
- 4) спрос останется прежним

133. Какие из перечисленных цен классифицируются по характеру обслуживаемого оборота?

- 1) регулируемые;
- 2) региональные;
- 3) франко-станция отправления;
- 4) розничные

134. Какие из перечисленных цен классифицируются в зависимости от сферы регулирования?

- 1) закупочные;
- 2) зональные;
- 3) франко-склад поставщика;
- 4) свободные

135. Какие из перечисленных цен классифицируются в зависимости от метода включения транспортных расходов в цену товара?

- 1) сезонные;
- 2) региональные;
- 3) франко-склад потребителя;
- 4) скользящие

136. Какие из перечисленных цен классифицируются в зависимости от территории действия?

- 1) закупочные;
- 2) зональные;
- 3) франко-склад поставщика;
- 4) отпускные

137. Какие из перечисленных цен классифицируются по времени действия?

- 1) текущие
- 2) регулируемые;
- 3) региональные;
- 4) закупочные

138. Чем определяется минимальная цена товара?

- 1) величиной спроса;

- 2) ценами конкурентов;
- 3) издержками производства;
- 4) ценами товаров-заменителей

139. Чем определяется максимальная цена товара?

- 1) величиной спроса;
- 2) ценами конкурентов;
- 3) издержками производства;
- 4) ценами товаров-заменителей

140. Что относится к ценовым стратегиям предприятия?

- 1) анализ цен и товаров;
- 2) вытеснение конкурентов;
- 3) выбор методов ценообразования;
- 4) расчет исходной цены изделия

141. Укажите этапы процесса ценообразования на предприятии:

- 1 получение сверхприбыли путем «снятия сливок» с рынка;
- 2 вытеснение конкурентов;
- 3 анализ цен и товаров конкурентов;
- 4 внедрение на рынке новой продукции

К разделу 16. Качество и конкурентоспособность промышленной продукции

142. Как определяется цена потребления товара для определения его конкурентоспособности?

- 1) как отношение цены потребления сравниваемого образца товара к цене потребления базового образца;
- 2) как отношение показателя конкурентоспособности сравниваемого образца товара к соответствующему показателю товара-аналога;
- 3) как сумма продажной цены товара и издержек у потребителя товара;
- 4) как произведение комплексных показателей эстетико-эргономического уровня, технического уровня и надежности товара

143. Как определяется комплексный показатель уровня качества товара?

- 1) как отношение цены потребления сравниваемого образца товара к цене потребления базового образца;
- 2) как отношение показателя конкурентоспособности сравниваемого образца товара к соответствующему показателю товара-аналога;
- 3) как сумма продажной цены товара и издержек у потребителя товара;
- 4) как произведение комплексных показателей эстетико-эргономического уровня, технического уровня и надежности товара

144. Как определяется относительный показатель конкурентоспособности товара?

- 1) как отношение цены потребления сравниваемого образца товара к цене потребления базового образца;
- 2) как отношение показателя конкурентоспособности сравниваемого образца товара к соответствующему показателю товара-аналога;
- 3) как сумма продажной цены товара и издержек у потребителя товара;
- 4) как произведение комплексных показателей эстетико-эргономического уровня, технического уровня и надежности товара

К разделу 17. Планирование на предприятии

145. Какой метод планирования наиболее широко используется на народнохозяйственном уровне?

- 1) балансовый метод;
- 2) нормативный метод;
- 3) программно-целевой метод;
- 4) метод планирования по технико-экономическим факторам

146. Какой метод планирования в основном используется при планировании научно-технического прогресса?

- 1) балансовый метод;
- 2) нормативный метод;
- 3) программно-целевой метод;
- 4) метод планирования по технико-экономическим факторам

147. Какой метод планирования в основном применяется при планировании издержек производства и реализации продукции?

- 1) балансовый метод;
- 2) нормативный метод;
- 3) программно-целевой метод;
- 4) метод планирования по технико-экономическим факторам

3. ТИПЫ ТЕСТОВЫХ ЗАДАЧ

Тема № 1. Производственная программа предприятия

Задача № 1

Определить объем валовой, товарной и реализованной продукции по следующим данным: стоимость готовых изделий для реализации на сторону; стоимость оказанных услуг на сторону, стоимость незавершенного производства: на начало и конец года, стоимость (остатки) готовой продукции на складе: на начало и конец года.

Методические указания.

1. Объем товарной продукции определяется по формуле:

$$T = T_2 + T_k + T_n + \Phi,$$

где T_2 - стоимость готовых изделий (товаров, услуг), предназначенных для реализации на сторону;

T_k - стоимость готовых изделий для нужд капитального строительства и не промышленного хозяйства своего предприятия;

T_n - стоимость полуфабрикатов своей выработки и продукции вспомогательных и подсобных хозяйств, предназначенных для реализации на сторону;

Φ - стоимость основных фондов собственного производства.

2. Объем валовой продукции включает общий объем работ, намеченных к выполнению или выполненных независимо от места нахождения потребителя и степени готовности продукции:

$$B = T + (H_{кн} - H_{нн}) + (I_{кн} - I_{нн}),$$

где $H_{кн}$, $H_{нн}$ - стоимость незавершенного производства на конец и начало периода соответственно;

$I_{кн}$, $I_{нн}$ - стоимость специального инструмента, полуфабрикатов, приспособлений собственного изготовления на конец и начало периода соответственно.

3. Объем реализованной продукции является одним из основных показателей, по которому оцениваются результаты производственно – хозяйственной деятельности предприятия:

$$P = T + (P_{нн} - P_{кн}) + (T_{хнн} - T_{хкн}),$$

где $P_{нн}$, $P_{кн}$ - стоимость остатков нереализованной продукции на начало и конец периода соответственно,

$T_{хнн}$, $T_{хкн}$ - стоимость продукции, находящейся на ответственном хранении у покупателя на начало и конец периода соответственно.

Тема №2. Основные средства предприятий

Задача № 1

Определить среднегодовую стоимость ОПФ ($ОПФ_{ср. г}$), стоимость ОПФ на конец года ($ОПФ_к$), коэффициенты ввода ($K_в$) и выбытия (ликвидации) ($K_л$) по

следующим данным: стоимость ОПФ на начало года ($ОПФ_n$), стоимость поступивших ОПФ ($ОПФ_в$), стоимость выбывших ОПФ ($ОПФ_л$).

Методические указания.

1. Среднегодовая стоимость ОПФ определяется по формуле:

$$ОПФ_{ср.г.} = ОПФ_n + (ОПФ_в t_в) / 12 + (ОПФ_л t_л) / 12,$$

где $t_в$ – число полных месяцев эксплуатации вновь введенных ОПФ,

$T_л$ – число месяцев, остающихся со времени выбытия ОПФ до конца го-

да.

2. Баланс ОПФ определяется по формуле:

$$ОПФ_к = ОПФ_n + ОПФ_в - ОПФ_л,$$

3. Коэффициент выбытия ОПФ можно рассчитать по формуле:

$$K_л = ОПФ_л / ОПФ_n,$$

а коэффициент ввода – по формуле:

$$K_в = ОПФ_в / ОПФ_к$$

Задача № 2

Рассчитать норму и сумму годовой амортизации по следующим данным:

первоначальная стоимость вида ОПФ ($ОПФ_n$), затраты, связанные с их ликвидацией $ОПФ_л$, остаточная стоимость ОПФ ($ОПФ_{ост}$), нормативный срок службы ($t_{сл}$).

Методические указания:

1. Сумма амортизации – это величина износа ОПФ, выраженная в денежной форме, за определенный период. Она определяется исходя из балансовой стоимости по каждому виду ОПФ с учетом ввода в эксплуатацию новых и выбытия изношенных, а также установленных норм амортизации в процентах.

Сумма амортизации рассчитывается по формуле:

$$A = ОПФ_б * n / 100,$$

где $ОПФ_б$ – балансовая стоимость вида ОПФ,

n – норма амортизации.

2. Норма амортизации – это установленный в процентах размер амортизационных отчислений по каждому виду ОПФ за определенный период. При этом за балансовую стоимость принимается стоимость ОПФ по данным последней переоценки или их первоначальная стоимость.

Норма амортизации рассчитывается по формуле:

$$n = A / t_{сл} ОПФ_n,$$

где $t_{сл}$ – нормативный срок службы,

A – полная сумма амортизации, начисленная за нормативный срок службы, $ОПФ_n$ – первоначальная стоимость ОПФ.

Задача № 3

Определить показатели использования ОПФ: фондоотдачу ($ФО$), фондоемкость ($ФЕ$), фондовооруженность ($ФВ$) по следующим данным: годовой выпуск продукции ($ВП$), среднегодовая стоимость ОПФ ($ОПФ_{ср.г.}$), среднегодовая численность работников ($Ч_{ср.г.}$)

Методические указания.

1. Фондоотдача – выпуск продукции на 1 руб. стоимости *ОПФ* по предприятию. Она определяется по формуле:

$$\Phi O = ВП / ОПФ_{ср.г.}$$

где *ВП* – объем выпущенной продукции (товарной, валовой, реализованной) или в натуральном выражении за определенный период (год).

*ОПФ*_{ср.г.} – среднегодовая стоимость *ОПФ*, руб.

2. Фондоёмкость – показатель, обратный фондоотдаче и характеризующий стоимость *ОПФ* для выполнения единицы работ, определяется по формуле:

$$\Phi E = 1 / \Phi O = ОПФ_{ср.г.} / ВП$$

3. Фондовооруженность – показатель, характеризующий степень вооруженности рабочих фондами, определяется по формуле:

$$\Phi B = ОПФ_{ср.г.} / Ч_{ср.г.}$$

где *Ч*_{ср.г.} – среднесписочная численность рабочих основного и вспомогательного производства.

Тема № 3. Оборотные средства предприятий

Задача № 1

Определить норматив оборотных средств на готовую продукцию (*H*), если известна величина выпуска товарной продукции по плану на квартал (*H*₀) и норма оборота (*t*₃).

Методические указания.

Нормативы оборотных средств рассчитываются в натуральных показателях и денежном выражении.

Потребность в оборотных средствах (*H*) в денежном выражении определяется по формуле:

$$H = H_0 t_3,$$

где *H*₀ – однодневный расход материалов на производство, руб;

*T*₃ – норма оборотных средств, дни запаса.

Задача № 2

Определить скорость оборота оборотных средств и коэффициент оборота, если известны величины выпуска продукции за год и средний размер оборотных средств.

Методические указания.

Скорость оборота оборотных средств измеряется коэффициентом оборачиваемости и продолжительностью оборота.

1. Коэффициент оборачиваемости характеризует объем продукции, приходящейся на 1 руб. оборотных средств по их среднему наличию:

$$K_0 = ВП / ОС,$$

где *ВП* – стоимость реализованной продукции,

ОС – среднее наличие оборотных средств за рассматриваемый период.

2. Продолжительность одного оборота в днях определяется путем деления количества дней в плановом периоде на коэффициент оборачиваемости оборотных средств:

$$t_{об} = T_{пл} / K_0$$

Тема № 4. Кадры предприятия. Производительность труда

Задача № 1

Определить явочную и списочную численность рабочих по следующим данным: трудоемкость работ на год по плану, номинальный фонд рабочего времени по балансу, полезный (эффективный) фонд, коэффициент выполнения норм выработки.

Методические указания.

В практике учета и планирования кадров различают явочный, списочный и среднесписочный составы.

Явочный состав – это минимально необходимое число работников, которые должны ежедневно являться на работу для выполнения задания в установленные сроки.

Списочный состав – все постоянные и временные работники, числящиеся на предприятии, как выполняющие в данный момент работу, так и находящиеся в очередных отпусках, командировках, выполняющие государственные обязанности, не явившиеся на работу по болезни или каким-либо иным причинам. Списочная численность работников может быть установлена на определенную дату.

Среднесписочный состав определяется путем суммирования списочного состава работников за все календарные дни периода, включая выходные и праздничные дни, и деления полученной суммы на полное календарное число дней периода.

Задача № 2.

Определить процент роста выработки и годовую выработку на одного работающего в планируемом году по следующим данным:

предприятие запланировало некоторое снижение затрат труда. Известна выработка базисного года на одного работающего.

Методические указания.

Норма выработки- это установленный объем работ, который работники или группа работников (звено, бригада) соответствующей квалификации должны выполнить в единицу рабочего времени (час, смену) в определенных организационно – технических условиях.

Норма выработки обратно пропорциональна норме затрат труда и определяется по формуле:

$$H_{выр} = (T K_p) / H_{зп}$$

где $H_{зп}$ - норма затрат труда на единицу работы;

T – продолжительность рабочего времени (час, смена);

K_p - количество работников, участвующих в выполнении работы.

Тема № 5. Оплата труда работников

Задача № 1

Рассчитать часовую тарифную ставку n -ого разряда для рабочих с нормальными и вредными условиями труда, если известна часовая тарифная ставка 1-го разряда, диапазон тарифной сетки и надбавка к тарифной ставке за работу в тяжелых и вредных условиях.

Методические указания.

Тарифная ставка определяет размер оплаты труда рабочего за единицу времени (час, смена, месяц).

Тарифная сетка служит для установления соотношений в оплате труда рабочих в зависимости от их квалификации. Каждому разряду присвоены определенные тарифные коэффициенты (диапазоны) тарифной сетки, показывающие, во сколько раз тарифная ставка данного разряда выше ставки 1-го разряда.

Величину тарифной ставки можно определить по формуле:

$$T_c = T_1 D,$$

Где T_1 - тарифная ставка 1- го разряда,

D - диапазон тарифной сетки.

Тема № 6. Себестоимость продукции

Задача № 1

Определить абсолютное изменение себестоимости единицы продукции при заданном изменении объемов производства, если известны первоначальный объем производства, условно – постоянные затраты на единицу продукции и условно- переменные затраты на единицу продукции.

Методические указания.

Себестоимость продукции - это выраженные в денежной форме затраты предприятия на оплату труда и материально-технические средства, необходимые для производства и реализации продукции.

При анализе себестоимости продукции все затраты принято разделять на две группы: условно – переменные (изменяющиеся прямо пропорционально объему производства) и условно-постоянные (независящие или малозависящие от объема производства).

При изменении объема производства изменятся только условно-переменные расходы, а условно – постоянные останутся прежними. Поэтому условно- постоянные затраты на производство всей продукции найдем, умножив условно-постоянные затраты на производство единицы продукции на первоначальный объем производства. Условно-переменные затраты на производство всей продукции найдем, умножив условно-переменные расходы на единицу продукции на новый объем производства. Сложив условно – постоянные и условно-переменные затраты, найдем затраты на производство всей продукции после изменения объема производства. Абсолютную себестоимость единицы продукции до изменения объема производства найдем как сумму условно-переменных и условно-постоянных затрат. Чтобы найти абсолютную себестоимость единицы продукции после изменения объема производства, необходимо

затраты на производство всей продукции разделить на новый объем производства. Изменение абсолютной себестоимости единицы продукции найдем, разделив абсолютную себестоимость единицы продукции после изменения объема производства на первоначальную абсолютную себестоимость единицы продукции.

Тема №7. Прибыль и рентабельность

Задача №1

Определить балансовую прибыль и уровень рентабельности реализованной продукции, если известны данные по размеру выручки от реализации продукции, затрат на производство продукции, прибыль от реализации материальных ценностей, прибыль от внереализационных операций.

Методические указания.

Прибыль – это обобщающий показатель хозяйственной деятельности предприятия, представляющий в общем виде чистый доход предприятия, полученный из выручки от реализации продукции (товаров, услуг) и других финансовых результатов деятельности после возмещения материальных затрат и выделения средств на оплату труда. Различают балансовую (валовую) и чистую (остаточную) прибыль.

Величину балансовой прибыли можно определить по формуле:

$$П_{\text{б}} = П_{\text{рп}} + П_{\text{рмц}} + П_{\text{во}},$$

Где $П_{\text{рп}}$ -прибыль от реализации продукции (работ, услуг);

$$П_{\text{рп}} = B - C,$$

где B - выручка от реализации продукции (работ, услуг);

C - затраты на производство и реализацию продукции (работ, услуг);

$П_{\text{рмц}}$ – прибыль от реализации иных материальных ценностей;

$П_{\text{во}}$ – доходы от внереализационных операций, уменьшенные на сумму расходов по этим операциям.

Чистая прибыль определяется путем вычитания из балансовой прибыли налогов, отчислений, штрафов и других первоочередных платежей.

Рентабельность – показатель хозяйственной деятельности предприятия, характеризующий прибыльность производственной деятельности за определенный период.

Рентабельность реализованной продукции определяется по формуле:

$$R_{\text{п}} = П_{\text{рп}} / C * 100\%,$$

где $П_{\text{рп}}$ - прибыль от реализации продукции,

C - затраты на производство и реализацию продукции.

4. КУРСОВАЯ РАБОТА ПО ТЕМЕ «ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ»

Курсовая работа состоит из реферативной и расчетной части.

Работа может быть выполнена как в рукописном, так и в печатном варианте. Объем реферативной части должен составлять не менее 7 печатных или 10 рукописных листов. Тема реферата выбирается по вариантам в соответствии с порядковым номером в списке группы.

Работа должна быть выполнена на листах формата А 4, подшита и содержать: титульный лист, оглавление, задание и исходные данные в соответствии с вариантом, подробно оформленную расчетную часть с расшифровкой формул и указанием размерности полученных результатов.

По исходным данным, приведенным в табл.1, определите:

- 1) Коэффициенты ввода, выбытия и прироста основных производственных фондов.
- 2) Сумму амортизации за год и среднюю норму амортизации по предприятию за год.
- 3) Фондоёмкость, фондоотдачу по предприятию и фондовооруженность по активной части основных производственных фондов.

4.1. ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ ДЛЯ ВЫПОЛНЕНИЯ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Вариант для расчета следует брать из табл. 1 в соответствии с порядковым номером в списке группы. Первые 15 студентов берут стоимость основных производственных фондов по варианту 1, а норму амортизации в зависимости от порядкового номера; последующие 15 студентов (с 16-го по 30-й номер) берут стоимость основных производственных фондов по варианту 2, а норму амортизации с 1-го по 15-й вариант (16-му номеру соответствует 1-й вариант); студенты с номерами с 31-го по 45-й стоимость основных производственных фондов берут по варианту 3, а норму амортизации с 1-го по 15-й вариант (31-му номеру соответствует 1-й вариант).

4.2. ПОРЯДОК ВЫПОЛНЕНИЯ РАСЧЕТА

- 1). Определяем стоимость основных производственных фондов (ОПФ) на конец года по каждому виду ОПФ и по предприятию в целом.

$$ОПФ_{кз} = ОПФ_{нз} + ОПФ_{пр}, \text{ тыс.руб.},$$

где $ОПФ_{кз}$ – стоимость ОПФ на конец года, тыс.руб.

$ОПФ_{нз}$ – стоимость ОПФ на начало года (01.01), тыс. руб.

$ОПФ_{пр}$ – прирост стоимости ОПФ за год, тыс. руб.

$$ОПФ_{пр} = ОПФ_{вв} - ОПФ_{лик},$$

где $ОПФ_{вв}$ – стоимость ОПФ, введенных в эксплуатацию в течение года

$ОПФ_{лик}$ – стоимость $ОПФ$, выведенных из эксплуатации в течение года

2). Определяем коэффициенты ввода, выбытия и прироста по каждому виду $ОПФ$ и по предприятию в целом.

$$K_{вв} = \frac{ОПФ_{66}}{ОПФ_{к2}},$$

где K_{66} – коэффициент ввода $ОПФ$

$$K_{лик} = \frac{ОПФ_{лик}}{ОПФ_{н2}},$$

где $K_{лик}$ – коэффициент выбытия (ликвидации) $ОПФ$

$$K_{пр} = \frac{ОПФ_{пр}}{ОПФ_{к2}},$$

где $K_{пр}$ – коэффициент прироста $ОПФ$

3). Определяем среднегодовую стоимость $ОПФ$ по каждому виду $ОПФ$.

Среднегодовая стоимость $ОПФ$ нам понадобится для дальнейшего расчета суммы амортизации, средней нормы амортизации по предприятию за год, фондоотдачи, фондоемкости и фондовооруженности.

Среднегодовая стоимость $ОПФ$ может быть определена двумя способами:

$$1. ОПФ_{ср.г} = (0,5ОПФ_{н2} + \sum_{i=2}^{n=12} ОПФ_{mi} + 0,5ОПФ_{к2}) : 12,$$

где $ОПФ_{ср.г}$ – среднегодовая стоимость $ОПФ$

$\sum_{i=2}^{n=12} ОПФ_{mi}$ – сумма стоимостей $ОПФ$ на первое число каждого месяца, начиная с февраля ($i=2$) по декабрь ($i=12$)

Стоимость $ОПФ$ на начало каждого месяца следует брать, имея ввиду мероприятия по вводу и ликвидации $ОПФ$.

$$2. ОПФ_{ср.г} = ОПФ_{н2} + \left[\sum_{i=1}^n (ОПФ_{66i} * T_i) : 12 \right] - \left[\sum_{j=1}^m ОПФ_{ликj} * (12 - T_j) : 12 \right], \text{ где}$$

$ОПФ_{66i}$ – стоимость вводимых i -х $ОПФ$;

$ОПФ_{ликj}$ – стоимость ликвидированных j -х $ОПФ$;

n, m – количество мероприятий по вводу и ликвидации $ОПФ$;

T_i, T_j – продолжительность эксплуатации введенных и ликвидированных $ОПФ$ в месяцах в рамках рассматриваемого года.

В курсовой работе студенты могут выбрать любой из предложенных вариантов расчета среднегодовой стоимости $ОПФ$.

Сначала необходимо определить среднегодовую стоимость *ОПФ* по каждому виду *ОПФ*, затем – по активной части *ОПФ* и по предприятию в целом. При этом нет необходимости считать среднегодовую стоимость *ОПФ* по активной части *ОПФ* и по предприятию в целом по вышеуказанным формулам. Они могут быть найдены простым суммированием среднегодовых стоимостей по отдельным видам *ОПФ*, учитывая, что в активную часть *ОПФ* входят машины, оборудование и транспортные средства.

Определяем сумму амортизации за год и среднюю норму амортизации по предприятию за год.

Определим сумму амортизации за год по каждому виду *ОПФ* по формуле:

$$A = ОПФ_{ср.г} * n : 100\%,$$

где A – сумма амортизации за год

n – годовая норма амортизации

Сумму амортизации по предприятию в целом найдем простым суммированием сумм амортизации по отдельным видам *ОПФ*.

Определим среднюю норму амортизации по предприятию за год по формуле:

$$n = \frac{A}{ОПФ_{ср.г}^{np}} * 100\%,$$

где A – сумма амортизации за год по предприятию в целом;

$ОПФ_{ср.г}^{np}$ - среднегодовая стоимость *ОПФ* по предприятию в целом.

Определяем фондоотдачу и фондоемкость по предприятию в целом и фондовооруженность по активной части *ОПФ*.

$$ФО = \frac{ВП}{ОПФ_{ср.г}^{np}},$$

где $ФО$ – фондоотдача по предприятию в целом;

$ВП$ – годовой выпуск продукции.

$$ФЕ = \frac{1}{ФО} = \frac{ОПФ_{ср.г}^{np}}{ВП},$$

где $ФЕ$ – фондоемкость по предприятию в целом.

$$ФВ = \frac{ОПФ_{ср.г}^{акт}}{Ч_{ср.р}},$$

где $ФВ$ – фондовооруженность по активной части *ОПФ*;

$Ч_{ср.р}$ – среднесписочная численность работающих.

4.3. ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Экономическая сущность, принципы и виды предпринимательской деятельности.
2. Понятие предприятия/юридического лица/. Основные признаки предприятия. Учредительные документы юридического лица.
3. Организационно-правовые формы предприятий.
4. Лицензирование деятельности предприятия.
5. Диверсификация производства.
6. Уставный капитал и эффективность его использования.
7. Источники формирования и пути увеличения уставного капитала.
8. Реорганизация и ликвидация юридического лица.
9. Банкротство предприятий.
10. Малые предприятия: понятие, проблемы развития, экономические льготы.
11. Кадры предприятия: классификация, структура, текучесть кадров. Рынок труда.
12. Производительность труда: сущность, методика определения и планирования.
13. Пути повышения производительности труда.
14. Организация и нормирование труда на предприятии. Пути экономии трудовых ресурсов.
15. Формы и системы оплаты труда на предприятии.
16. Основные фонды предприятий: сущность, состав и структура.
17. Учет, оценка и воспроизводство основных фондов.
18. Физический и моральный износ основных производственных фондов.
19. Эффективность использования основных производственных фондов и пути ее повышения.
20. Амортизационная политика предприятия в рыночных условиях.
21. Производственная мощность предприятия.
22. Производственная структура предприятия.
23. Производственный процесс и принципы его организации.
24. Производственная программа предприятия и ее стоимостные показатели: назначение и порядок расчета.
25. Основные направления улучшения использования основных фондов и производственных мощностей.
26. Оборотные средства предприятия: сущность, состав и структура, нормирование, источники формирования.
27. Эффективность использования оборотных средств.
28. Производственные запасы на предприятии, системы управления запасами материальных ценностей.
29. Лизинг - эффективная форма производственного инвестирования.
30. Оценка эффективности инвестиционных проектов: принципы расчетов, система показателей.
31. Издержки производства: экономическая сущность, классификация,

группировка затрат, основные направления снижения.

32. Качество продукции предприятия: основные понятия и используемые показатели.

33. Методы определения конкурентоспособности продукции предприятия.

34. Принципы и методы планирования на предприятии.

35. Бизнес – планирование на предприятии.

36. Стандартизация и сертификация продукции.

37. Ценовая политика предприятия.

38. Система цен и их классификация.

39. Ценообразование в рыночных условиях.

40. Факторы, влияющие на уровень цен.

41. Формирование и распределение прибыли предприятия.

42. Определение оптимального объема производства и реализации (сбыта) продукции

43. Рентабельность работы предприятий: показатели и факторы роста.

44. Сущность и критерии экономической эффективности производства.

45. Экономическая эффективность капитальных вложений.

Примечание:

По согласованию с преподавателем студент может выбрать любую другую тему, в том числе - связанную с характером его работы.

Приложение 1

Исходные данные для выполнения курсовой работы по теме «Основные производственные фонды»

Т а б л и ц а 1

Т а б л и ц а 2

Приложение 2

Исходные данные для выполнения курсовой работы по теме «Основные производственные фонды»

Т а б л и ц а 3

Т а б л и ц а 4

Приложение 3

Исходные данные для выполнения курсовой работы по теме «Основные производственные фонды»

Т а б л и ц а 5

Т а б л и ц а 6

Содержание

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1. ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ	4
1.1. ПРЕДПРИЯТИЕ – ОСНОВНОЕ ЗВЕНО ЭКОНОМИКИ.....	4
1.2. ТИПЫ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	4
1.3. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ.....	5
1.4. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ.....	6
1.4.1. Физический и моральный износ основных средств	6
1.4.2. Оценка основных фондов предприятия. Воспроизводство основных фондов	6
1.4.3. Показатели эффективности использования основных фондов	7
1.5. ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ	8
1.5.1. Экономическая сущность, состав и структура оборотных средств.....	8
1.5.2. Показатели уровня использования оборотных средств	8
1.6. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ, ИХ СОСТАВ, УПРАВЛЕНИЕ	8
1.6.1. Кадры предприятия.....	8
1.6.2. Производительность труда: сущность, методика определения и планирования	8
1.7. ОРГАНИЗАЦИЯ, НОРМИРОВАНИЕ И ОПЛАТА ТРУДА	9
1.8. ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА И СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ.....	10
1.8.1. Классификация затрат на выпуск и реализацию продукции.....	10
1.9. ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	10
1.10. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ	12
2. ПЕРЕЧЕНЬ ТЕСТОВЫХ ЗАДАНИЙ	12
3. ТИПЫ ТЕСТОВЫХ ЗАДАЧ	38
4. КУРСОВАЯ РАБОТА ПО ТЕМЕ «ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ»	44
4.1. ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ ДЛЯ ВЫПОЛНЕНИЯ КУРСОВОЙ РАБОТЫ.....	44
4.2. ПОРЯДОК ВЫПОЛНЕНИЯ РАСЧЕТА	44
4.3. ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ	47
Приложение 1	49
Приложение 2	50
Приложение 3	51

